

© 2016 г.

Е.А. ЛАРИН

ОСОБЫЙ ПЕРИОД В ИСТОРИИ КУБЫ (1991 – начало XXI века)

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

Крушение социалистической системы вновь, как и в 1959 г., поставило перед народом Острова Свободы комплекс острейших экономических проблем. Страна потеряла 80% своих рынков, на которые приходилось до 70% импорта и более 80% экспорта. Кроме того, Куба лишилась постоянного на протяжении более 30 лет источника финансовой помощи на очень льготных условиях. Все это привело к резкому падению ВВП и обострению положения во многих отраслях экономики, во внешней и внутренней торговле, в различных сферах общественной жизни. В условиях продолжавшейся со стороны США экономической блокады и политического давления казалось, что революция обречена. Приходится только восхищаться тем, как лидеры революции и кубинский народ, сохранив и честь, и достоинство, и все свои завоевания, сумели найти оптимальный выход из этой сложнейшей ситуации, из этого, по словам Ф. Кастро, “особого периода”.

Иностранные инвестиции. Поиск новых источников развития, а в начале 1990-х годов – просто выхода из создавшегося, казалось бы, катастрофического положения, предопределил появление у кубинского руководства и новых подходов в вопросе об иностранных инвестициях. Стратегия развития народного хозяйства, намеченная в 1990-е годы, отвела зарубежному капиталу важное, юридически всесторонне защищенное место в экономических реформах этого периода. Были четко определены и области приложения капитала: прежде всего он должен был использоваться в сфере освоения новых технологий и новых рынков и в развитии туризма как главного звена новой экономической политики.

Еще в 1982 г. был принят закон № 50, разрешавший создавать совместные ассоциации с иностранными компаниями. В 1992 г. в Конституцию Кубы были внесены более ста изменений и поправок, касавшихся децентрализации внешней торговли и признания со стороны государства права собственности на активы и средства экономических ассоциаций и корпораций. В 1995 г. принят закон № 77 “Об иностранных инвестициях”. Он базировался на общемировых нормах гарантии иностранным инвесторам и подтверждал право свободного перевода за границу прибылей и капитала. Закон предусматривал инвестирование во все отрасли народного хозяйства, кроме вооруженных сил, образования и здравоохранения. Имеются также существенные ограничения в средствах массовой информации.

В законе не устанавливались пределы участия иностранного капитала в смешанных предприятиях. Было предусмотрено право создания предприятий со 100% иностранным капиталом и возможность капиталовложений в недвижимость. Кроме того, разрешалось создавать зоны свободной торговли и промышленные парки.

Ларин Евгений Александрович – доктор исторических наук, заведующий Центром латиноамериканских исследований Института всеобщей истории РАН.

Для стимулирования притока инвестиций и улучшения инвестиционного климата Кубой на начало 2004 г. подписаны межправительственные соглашения о взаимном поощрении и защите капиталовложений с более чем 70 странами, в том числе с 25 европейскими, а также 7 соглашений об избежании двойного налогообложения. Объем зарубежных инвестиций в этот период составил около 6 млрд долл.

Основными отраслями кубинской экономики, куда шли инвестиции, являлись горнодобывающая промышленность, разведка и добыча нефти, туризм, строительная сфера, легкая и пищевая промышленность, металлообработка, сельское хозяйство и телефонная связь. В последние годы иностранные инвесторы охотно вкладывают капитал в развитие энергетики, газификации, в финансовый сектор, продажу сигар, водоснабжение Гаваны. Испанские и английские фирмы стали первыми партнерами кубинских структур в банковской сфере.

Совместные предприятия (СП). Идея их создания родилась еще в начале 1980-х годов, а стала внедряться в жизнь после принятия основополагающих документов по регулированию финансовых вопросов в этой области. Наибольший прогресс в реализации проекта приходится на 2003 (342 СП) и 2004 (412 СП) гг.

В это время доля СП в таких отраслях, как горнодобывающая, разведка нефти, производство парфюмерии, телефонные услуги, экспорт рома, составила 100%; выращивание и переработка цитрусовых – 70%; производство никеля и цемента – до 50%.

Основная масса СП распределялась следующим образом: базовая промышленность – 64, туризм – 56, строительство – 44, сельское хозяйство – 21, легкая промышленность – 20, пищевая – 16, информатика и коммуникации – 13, металлургия и машиностроение – 13, транспорт – 12, сахарная промышленность – 11. В знаменитой курортной зоне Варадеро в настоящее время обслуживают туристов более 40 отелей, большинство из которых являются совместными предприятиями.

Лидерами по созданию СП на Кубе в первой половине 2000-х годов являлись Испания (25%), Канада (19%), Италия (14%). Далее следовали Франция, Великобритания, Мексика, Венесуэла. К концу 2000-х годов главным политическим союзником и экономическим партнером Кубы стала Венесуэла. Достаточно сказать, что она стабильно поставляет на Кубу нефть по 30 долл. за баррель и принимает активное участие в разработках кубинского шельфа в Мексиканском заливе. Между странами установилась взаимовыгодная кооперация: Венесуэла помогает Кубе в геолого-разведочных работах, Куба посылает в Венесуэлу своих врачей и преподавателей вузов. В начале XXI в. заметно активизировался на Кубе капитал КНР. Китайские инвестиции в основном представлены в СП, действующих в сельском хозяйстве, телекоммуникациях, электронике, легкой промышленности, туризме. Совместные предприятия создаются как на Кубе, так и в КНР. Серьезность намерений китайцев укрепить позиции в этой карибской стране подтверждает постройка там ими пяти электростанций. Также КНР объявила Кубу своей общенациональной туристической зоной в Западном полушарии и стремится стать основным потребителем кубинского кобальта и никеля.

Наибольшее число СП со 100% иностранным капиталом было создано в 2002 г. (24). В следующем году оно сократилось до 6. Это было связано во многом с падением цен на кубинские экспортные товары на мировом рынке, сильные засухи и ураганы, нанешие большой материальный ущерб, с давлением США на страны, гражданами которых являлись учредители этих предприятий.

Доходы Кубы от деятельности СП составляют 16–17% от их годовой выручки. Например, в 2003 г. общая сумма от продажи реализованной продукции СП составила 1 943,4 млн долл., из них 331,5 млн получила кубинская казна. Важно также отметить, что в этом году на Кубе было аккредитовано 816 иностранных фирм.

Программа совершенствования предпринимательской деятельности. На основании закона № 187, принятого в 1998 г., целый ряд реформаторских направлений в этой области начал реализовываться в масштабе всей национальной экономики. Первый этап ее был завершен в 2003 г.

Основная цель программы – повышение эффективности производства через предоставление большей самостоятельности предприятиям и децентрализацию управления, а главным элементом эффективности является повышение производительности труда. Постепенно все предприятия должны перейти на самофинансирование. Величина заработной платы ставится в прямую зависимость от результатов хозяйственной деятельности. Разработана гибкая система оплаты труда – шкала разделена на 18 категорий: от 130 до 700 песо. Предусмотрено дополнительное материальное стимулирование, которое зависит от размера прибыли предприятий. По мере роста производительности труда и эффективности производства предприятие получает возможность пересматривать целый ряд аспектов своей хозяйственной политики, в том числе и сокращение штатов.

Последнее оказалось наиболее сложным в реализации этой программы, так как за почти полвека социалистического характера развития в обществе сложились определенные стереотипы, не предполагающие увольнения того или иного работника ради эффективности производства. Кроме того, подобная тактика не вписывается и в государственную политику всеобщей занятости.

Из 3 тыс. предприятий, действовавших в стране в 2003 г., менее 300 перешли на реализацию этой программы. Лучше всего этот процесс проходит в Министерстве базовой промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, легкой промышленности, в банковской сфере. Наименьшие успехи: в туризме, авиации, пищевой, сахарной и рыбной промышленности, металлургии и машиностроении.

В бюджете 2004 г. на реализацию Программы совершенствования предпринимательской деятельности было выделено 3,5 млрд песо, или 17% от всех предусмотренных им расходов. На субсидии нерентабельным предприятиям направлено 830 млн песо¹.

Структурная реорганизация в сахарной промышленности. Самыми неожиданными и, как оказалось впоследствии, вполне оправданными решениями стали преобразования в сахарной промышленности. На протяжении двух столетий производство и реализация сахара на мировом рынке являлись основой кубинской экономики. Однако в 1990-е годы эта главная статья экспорта вдруг потеряла свое первостепенное значение, видимо, не в последнюю очередь благодаря усилиям противников Кубинской революции. “Производство сахара, – отмечал Ф. Кастро 1 мая 2006 г., – уже не имело смысла ни под каким видом, эти цены на сахар были конъюнктурными, потому что пришел конец всем соглашениям, защищавшим цены на сахар, и то, что существует сегодня в сахарном производстве, – это хаос, так же как во многих других отраслях мировой экономики”².

Изменения в сахарной промышленности начались в 1997 г. Было решено сократить на 50% все элементы этой отрасли. Кроме того, предполагались изменения вспомогательной предпринимательской системы; создание семи корпоративных групп; реорганизация агропромышленных комплексов; создание 1000 новых отделов бизнеса; реорганизация системы исследований и развития; предпринимательское усовершенствование на 38 сахарных заводах и поиск новых моделей сахарного предприятия; внедрение и распространение международной метрической системы; усиление диверсификации производства.

Особое внимание было уделено совершенствованию и распространению автоматизации, ее влиянию на энергоэффективность и производственный процесс, повышению квалификации предпринимательских кадров, разработке системы оплаты за полученный сахарный тростник в зависимости от его качества, внедрению на мировой рынок спиртов высшего качества и новых марок тростниковой водки.

¹ См. “Granma”, “Granma Internacional”, “Opciones”, “Negocios en Cuba” за 2001–2004 гг.

² Выступление президента Республики Куба Фиделя Кастро Рус. – <http://www.cuba.cu/gobierno/discursos/2006/rus/f010506r.html>

В настоящее время на Кубе 156 сахарных заводов. Осуществленные перемены позволили не только модернизировать сахарную промышленность, но и высвободить значительную часть средств, направленных на развитие нефтяной промышленности, туризма и добычу никеля, начавших играть в новом столетии все бóльшую роль в кубинской экономике. Таким образом, реформы в сахарной промышленности существенным образом повлияли на преодоление традиционной для Кубы монокультурности, перманентной зависимости от производства и продажи сахара. В этой новой ситуации кубинское руководство считает вполне достаточными для выполнения международных обязательств и внутренних целей урожай в 3–4 млн т в год. Больше того, оказалось более рентабельным покупать часть сахара для внутренних нужд в Бразилии.

ХАРАКТЕР ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ

После крушения СССР правительство Кубы разработало стратегический план поиска и освоения новых рынков. Ставилась задача улучшить отношения в области экономических связей и внешней торговли с Европейским экономическим сообществом (ЕЭС), странами Латинской Америки, США, Россией, странами, входящими в Движение неприсоединения.

Отношения с ЕЭС в целом следует оценивать как весьма позитивные, что наглядно показали инвестиционные процессы и динамика создания СП в начале текущего столетия. Думается, что столь активные торгово-экономические связи с крупнейшими западными государствами Европы имеют для Кубы и важное политическое значение, ведь все они являются многолетними, верными союзниками США. Правда, последнее обстоятельство иногда оказывается негативным фактором. Время от времени Вашингтон настолько усиливает давление на СП, что они порой вынуждены присоединиться к экономическим санкциям против Кубы, как это было, например, в 2003 г. Тем не менее необходимо подчеркнуть, что в настоящее время эти отношения намного масштабнее и продуктивнее для обеих сторон, нежели существовавшие до 1991 г.

Кубино-латиноамериканские торгово-экономические связи ныне переживают своеобразный ренессанс. США уже не обладают той всеобъемлющей властью над правительствами большинства стран Латинской Америки, которую они имели в начале 60-х годов XX в., когда Куба была исключена из всех региональных и континентальных организаций.

Наряду с традиционным, надежным во всех отношениях партнером – Мексикой, Куба поддерживает широкие взаимовыгодные отношения с Венесуэлой и Бразилией. Первая в настоящее время является самым крупным поставщиком нефти на Остров Свободы, вторая (компания “Петробраз”) в 2003 г. подписала с Кубой соглашение о бурении 11 скважин в кубинских территориальных водах Мексиканского залива. 10 СП основала на Кубе Панама.

Соглашение с Венесуэлой, подписанное в 2000 г. на 15 лет, предполагает поставку на Кубу 53 тыс. баррелей нефти в день, что составляет до 35% необходимого для Острова Свободы “черного золота”. Еще одну треть Куба добывает сама, а недостающую – покупает на мировом рынке. В ближайшие годы эта пропорция вне всякого сомнения должна измениться, ведь Куба с каждым днем все больше и больше добывает собственной нефти. С 1997 по 2003 г. добыча увеличилась в восемь раз. В ближайшие годы вполне вероятны открытия крупнейших месторождений в северной части кубинской 200-мильной зоны и в Мексиканском заливе. Причем, если подтвердится самый оптимистический прогноз по “северной нефти”, то это будет месторождение, примерно равное всем запасам Азербайджана в Каспийском море.

Наиболее неожиданный прорыв в начале XXI в. произошел в кубино-американских торговых связях. Торговые операции между Кубой и США начались в декабре 2001 г. и с этого времени до начала 2004 г. Куба закупила в США товаров на сумму

692 млн долл. Транспортировка импорта была осуществлена на 260 судах, 70% которых являлись американскими.

За этот период Куба закупила: кукурузы – 800 тыс. т, зерна – 710 тыс. т, соевой продукции – 760 тыс. т, риса – 229 тыс. т, куриных окорочков – 220 тыс. т. В это время Куба занимала 14 место в мире по закупкам американского зерна и 8 место по закупке куриных окорочков. Остров Свободы ежегодно покупает за границей сельскохозяйственной продукции на сумму 1 млрд долл., из них 30% реализуется на рынке США. Президент кубинского предприятия-импортера П. Альварес заверил американских предпринимателей в том, что компании США могут также участвовать в совместных инвестиционных программах, представляющих обоюдный интерес, например в сфере транспорта, базовой промышленности и туризма. Прием в 2003 г. Фиделем Кастро в гаванском дворце съездов 260 американских предпринимателей из 29 штатов свидетельствует о стремлении Кубы нормализовать отношения со своим северным соседом, однако, как известно, первая ласточка не всегда делает погоду³.

Отношения Кубы со странами Движения неприсоединения всегда были взаимовыгодными, лишенными серьезных спадов и неразрешимых проблем. В конце XX – начале XXI в. они, если чем-то и отличались от предыдущих лет, то только большей интенсивностью.

Выше уже говорилось о серьезных торгово-экономических интересах КНР на Кубе. В ближайшие годы очень активным игроком на кубинском экономическом пространстве, безусловно, станет Япония: предполагаются только крупные инвестиционные проекты и совместные предприятия. По существу Япония уже в настоящее время играет определяющую роль в развитии кубинской экономики, так как в начале XXI в. является главным кредитором Кубы. В данный момент внешний долг Кубы западным странам составляет 15 млрд долл. Его пятая часть приходится на долю Японии.

В 2003 г. Куба поддерживала торгово-экономические отношения со 176 государствами. Первую десятку стран, на которые приходится 72% всей внешней торговли Кубы, составили Венесуэла, Испания, КНР, Канада, Нидерланды, Италия, США, Мексика, Франция, Россия.

САМЫЕ ОБЩИЕ ИТОГИ ПЕРВЫХ ПЯТИ ЛЕТ XXI века

Принятые в 90-е годы меры по реформированию экономики способствовали ее оздоровлению и более динамичному развитию. В 2005 г. был достигнут уровень социально-экономического развития конца 1980-х годов. Рост промышленного производства в этот год составил 11,8%. Еще более успешным оказался 2006 г. По итогам первого квартала аналогичный рост достиг рекордных цифр – 12,5%. Особенно значимым он был в химической промышленности – 7,9%, рыбной промышленности – 11%, неэлектронном машинном оборудовании – 11,4%, производстве строительных материалов – 14%, в производстве металлоизделий – 15,8%, электротехнике и электронике – 50,5%⁴.

Вместе с тем в данной сфере имелись и неблагоприятные тенденции, особенно в 2001–2002 гг., когда три разрушительных урагана нанесли стране ущерб в 2,5 млрд долл. К тому же на мировом рынке устойчиво снижались цены на сахар. Упал экспорт табака, на урожайность и сбыт которого повлияли не только ураганы, но и борьба против курения во всем мире. Рост ВВП в 2001 г. составил 1,1%. К концу 2003 г. ситуация существенно улучшилась и этот показатель увеличился на 2,6%.

Низкий уровень диверсификации кубинской экономики делает ее чрезвычайно зависимой от конъюнктуры мирового рынка, природные катаклизмы усугубляют ее уязвимость.

³ Opciones, 11.I.2004, Negocios en Cuba, 12–18.I.2004.

⁴ <http://www.cuba.cu/gobierno/discursos/2006/rus/f010506r.html>

На общее состояние экономики страны могло бы весьма позитивно повлиять существенное улучшение российско-кубинских торгово-экономических связей, к чему оба государства прилагают большие усилия. Естественная потребность масштабных перемен в этой области диктуется целым рядом факторов объективного характера: огромным количеством советской техники и оборудования на предприятиях Кубы, наличием тысяч кубинских специалистов, получивших образование в СССР и владеющих русским языком, значительным числом незавершенных на Кубе советских объектов важного народно-хозяйственного значения, которые Россия в состоянии ввести в действие в ближайшие годы, ее бескорыстностью как торгово-экономического партнера и, наконец, огромной взаимной симпатией народов России и Кубы.

В 2003 г. 80% существовавшего на Кубе автопарка составляли автомобили и грузовики, произведенные в СССР⁵. Неудивительно, что в 2003 г. было подписано соглашение с Российской Федерацией о создании на Кубе нескольких авторемонтных заводов. Кроме того, принят совместный проект по сборке там же ежегодно 5 тыс. автомобилей “Лада”.

Во время визита Президента В.В. Путина в декабре 2000 г. кубинская сторона по его просьбе подготовила 11 проектов, которые на основе взаимной выгоды могли бы осуществляться Россией и Кубой:

1. Увеличение мощностей термоэлектрической станции в Восточной Гаване.
2. Буровые работы в экономической зоне Кубы в Мексиканском заливе.
3. Продолжение прерванного проекта по оснащению новыми технологиями рудника по добыче олова и цинка в Кастильянос.
4. Разработка документации по увеличению мощностей нефтеочистительного завода “Эрманос Диас” в Сантьяго де Куба с перспективой поставок его продукции на мировой рынок.
5. Реконструкция и модернизация железнодорожного транспорта для сахарной промышленности.
6. Поставки удобрений и гербицидов для сахарной промышленности.
7. Интеграционная программа по ремонту дизельных моторов и гидравлических трансмиссий советского производства для сахарной промышленности.
8. Строительство отелей и увеличение туристического потока из России.
9. Разработка и техническое обоснование новых воздушных линий между Кубой и Европой для стимулирования туризма.
10. Реконструкция и модернизация железнодорожного транспорта, поиск и развитие новых транспортных средств в Гаване.
11. Проблема кубинского долга СССР и отношение к нему РФ.

Часть этих проектов начала претворяться в жизнь. В последние годы кубинская сторона выдвинула предложения о реализации новых направлений: подготовка летчиков и персонала аэродромных служб, модернизация авиапарка Кубы, гидрометеорология и мониторинг окружающей среды. Несмотря на значительное оживление российско-кубинских экономических и торговых связей, на активизацию работы межправительственной Комиссии Куба – Российская Федерация (создана в 1997 г.), Россия все еще продолжает оставаться маргиналом в этой сфере по сравнению с другими государствами: рынки потерять легко, а вернуть их практически невозможно.

Миф о невыгодности и бесперспективности торгово-экономических отношений с Кубой, о Кубе – “черной дыре”, в которой бесследно исчезали советские миллиарды, запущенный американской пропагандой и подхваченный доморощенными псевдомократами в 90-е годы XX и в начале XXI столетия, с блеском опроверг западный капитал. Даже самый заклятый враг Кубинской революции, США, не устояли перед искушением ринуться в острейшую конкурентную борьбу за свое место под кубинским “экономическим” солнцем.

⁵ Granma, 20.IX.2003.

Неожиданное для многих возобновление после почти 50-летнего перерыва торговли между США и Кубой никого не должно вводить в заблуждение. Значительная, а может быть, и бóльшая, часть американского общества всегда была склонна к нормализации отношений с Островом Свободы. Именно подобного рода представители американского бизнеса и сумели пробить брешь в казалось бы неуязвимой броне запретов и запугиваний. Однако официальный Вашингтон отнюдь не отказался от своей конечной цели: любой ценой, во что бы то ни стало удушить Кубинскую революцию. В последние десятилетия Белый дом фактически возвращается к крайне агрессивной политике вседозволенности, проводимой им в первой трети XX в. в странах Центральной Америки и Карибского бассейна, но теперь уже такая политика распространяется практически на все регионы мира.

В начале этого столетия увидела свет книга очерков и эссе выдающегося американского писателя Гора Видала “Почему нас ненавидят? Вечная война ради вечного мира”, которую по цензурным соображениям отказались издавать в США. Автор очень точно воссоздал собирательный образ этой политики: “Полвека назад Гарри Трумэн заменил старую республику на государство национальной безопасности, чьей единственной целью является вечная война, горячая, холодная или чуть теплее”. Относясь крайне негативно к этой политике, писатель отмечает: “И хотя мы регулярно клеймим другие государства, называя их странами-изгоями, мы сами превратились в самую большую страну-изгоя. Мы не соблюдаем договоров... По собственному усмотрению мы наносим удары туда, куда пожелаем... Мы жалуемся на терроризм, но наша империя стала сегодня самым дерзким террористом. Мы бомбим, вторгаемся, подрываем другие страны”⁶. Одной из главных мишеней в этой “вечной” войне с 1959 г. является Куба. В новом веке администрация Дж. Буша продолжала осуществлять масштабную осаду непобедимой “крепости”. В 2004 г. президент США утвердил “План аннексии Кубы”, который затем был уточнен, дополнен и 10 июля 2006 г. вновь получил одобрение Дж. Буша. Реализация этого плана поручена созданной им “Комиссии по оказанию помощи свободной Кубе” во главе с государственным секретарем К. Пауэллом (первый вариант плана) и государственным секретарем К. Райс (второй вариант). Основная, продекларированная идея “Плана аннексии Кубы” вытекает уже из самого его названия – аннексия, или, как это более точно звучит в его испанском названии, – *reconquista* (вторичное завоевание) Кубы.

Методы, с помощью которых администрация Буша намеревалась добиться этой цели, сводились к еще более жесткой экономической блокаде по целому ряду направлений: создание межведомственной организации по “преследованию” (так в тексте документа) кубинского никеля; укрепление группы по “преследованию” кубинских активов; запрещение продавать Кубе аппаратуру для проведения офтальмологических операций в странах Центральной и Южной Америки (имелись в виду операции по возвращению зрения около 200 тыс. гражданам этих стран, осуществляемые Кубой практически безвозмездно – “Операция Чудо”); наложение санкций на иностранные предприятия, сотрудничавшие с Кубой в разведке и добыче нефти; применение к странам, которые предположительно поддерживали Кубу, главы 111 Закона Хелмса–Бертона, что позволило бы возбуждать процессы в судах США против компаний и граждан третьих стран.

Принятие этого закона в 1996 г. вызвало глубокое недовольство многих стран, прежде всего Канады, стран Европейского экономического сообщества, латиноамериканских государств (особенно Мексики). В период правления Б. Клинтона США вынуждены были реагировать на требования своих союзников по блоку НАТО и несколько раз приостанавливать действие закона на короткие сроки. Администрация Дж. Буша оказалась более непреклонной в этом отношении.

⁶ Видал Г. Почему нас ненавидят? Вечная война ради вечного мира. М., 2003, с. 144, 145.

И в первом, и во втором варианте плана имелся намек на возможность применения силы. В 2004 г. К. Пауэлл, характеризуя план, отметил как бы вскользь, что “изоляция, санкции и давление” обычно предшествуют военным вариантам, уточнив при этом, что “иногда не существует иного, более подходящего решения, чем использование военной силы” (в последнем варианте “Плана аннексии Кубы” содержится секретный пункт с рекомендациями, которые не были опубликованы “по причинам национальной безопасности и эффективности выполнения”)⁷.

В Докладе Кубы Генеральной ассамблее ООН “Необходимость прекращения экономической, торговой и финансовой блокады Кубы, введенной Соединенными Штатами Америки” отмечается, что «кубинский народ прекрасно знает эти “секретные” предложения». Они включали многое, “начиная с военных агрессий силами наемников и террористических акций и кончая сотнями планов убийства президента Фиделя Кастро и других кубинских лидеров”⁸.

В характерной для своей политики в отношении Острова Свободы циничной манере Белый дом уже назначил К. Маккерри государственным “координатором переходного периода на Кубе”. В последнем варианте “Плана аннексии Кубы” рекомендовано ассигновать 80 млн долл. на финансирование международных кампаний против Кубы, на вербовку и оплату наемников не только в Майами, но и по всей территории США. Эта цифра на 39 млн превышает средства, выделенные на эти цели в первом варианте плана⁹. Увеличена статья расходов на ведение радиоэлектронной войны против Кубы, на поддержку незаконных трансляций радио и телевидения с 8,9 млн долл. в 2005 г. до 15 млн в 2006 г.¹⁰

В 2005 г. Кубу посетили 37 168 кубинцев, проживающих в США¹¹, что оказалось на 54% меньше, чем в 2003 г., когда еще не действовали новые ограничения на поездку на Кубу, принятые 30 июня 2004 г.¹² Их них 487 человек были оштрафованы на 529 743 долл. “за незаконный ввоз в США кубинских товаров”¹³. Читатель может вообразить, что речь идет о каких-либо чрезвычайно подозрительных для таможенных служб США товарах, способных подорвать национальную безопасность страны. Отнюдь нет. Посетившие Кубу были подвергнуты штрафу даже за сувенирные бутылки рома и коробки сигар.

В том же 2005 г. сумма кубинских фондов, замороженных в американских банках в результате блокады, составила 268,3 млн долл. Примечательно, что американский Офис контроля за зарубежными активами (ОФАК), направляя, например, в это время Мексике свой “черный список”, просил блокировать счета предприятий и лиц, связанных с наркобизнесом, терроризмом и... кубинским правительством. В октябре 2005 г. К. Маккерри заявил, что только за несколько месяцев “усиление экономического эмбарго привело к потерям для режима Кастро 500 млн долл.”¹⁴

В докладе Кубы в ООН сделан вывод о том, что “прямой экономический ущерб, причиненный кубинскому народу в результате экономической блокады, согласно скромному анализу, превышает 86,108 млрд долл., в среднем 1,832 млрд в год”. Эта цифра “не включает прямых убытков на экономических и социальных объектах страны по причине диверсий и террористических акций, которые поощрялись, органи-

⁷ Доклад Кубы по Резолюции 60/12 Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций “Необходимость прекращения экономической, торговой и финансовой блокады Кубы, введенной Соединенными Штатами Америки”. – URL: <http://www.cubavsbloqueo.cu/portals/0/informe%20bloqueo%202006%20ruso.pdf>, с. 6.

⁸ Там же.

⁹ Там же, с. 48.

¹⁰ Там же, с. 8.

¹¹ Там же, с. 41.

¹² Там же, с. 8.

¹³ Там же, с. 11.

¹⁴ Там же, с. 9.

зовывались и финансировались с территории Соединенных Штатов, и превышают 54 млрд долл.”

Ущерб на сумму 86,108 млрд долл. сложился из следующих убытков (в млн долл.):

- неполученные доходы за экспорт и услуги – 39 425,5;
- потери от географического перераспределения торговли – 19 592;
- убытки, причиненные производству в сфере услуг – 2 866,2;
- технологическая блокада – 8 483,2;
- ущерб, нанесенный обслуживанию населения – 1 565,3;
- валютно-финансовый ущерб – 8 640,2;
- следствие от утечки мозгов – 5 553,8¹⁵.

В своем стремлении добиться капитуляции революционной Кубы США продолжают причинять значительный ущерб государствам, гражданам и предприятиям третьих стран вследствие экстерриториального применения “законов” блокады Кубы, установленных Вашингтоном. Эта политика запрещает:

американским дочерним компаниям, находящимся в третьих странах, совершать любые операции с предприятиями на Кубе;

предприятиям третьих стран экспортировать в США продукты кубинского происхождения или продукты, в изготовлении которых участвовал какой-либо компонент этого происхождения;

предприятиям третьих стран продавать Кубе товары и услуги, технология которых содержит более 10% американских компонентов, хотя бы их владельцами были граждане этих стран;

заходить в американские порты судам, перевозящим продукты с Кубы или на Кубу, независимо от порта их приписки;

банкам третьих стран открывать счета в долларах США на имя кубинских юридических или физических лиц и осуществлять финансовые операции в этой валюте с кубинскими предприятиями или лицами;

предпринимателям из третьих стран производить инвестиции и совершать сделки с Кубой, касающиеся собственности, которая подвержена рекламациям со стороны американских граждан или тех, кто, родившись на Кубе, приобрел это гражданство¹⁶.

13 февраля 2006 г. вступили в силу новые правила ОФАК о режиме штрафов, налагаемых на банковские учреждения, нарушающие американское законодательство в отношении санкций против различных стран, включая Кубу. Нарушители могут быть подвергнуты гражданскому расследованию, быть квалифицированы ОФАК как нарушители, или же против них может быть возбуждено судебное расследование и начат судебный процесс. В докладе Кубы в ООН приводятся многочисленные случаи штрафов, блокировок счетов граждан и компаний крупнейших западных стран, применения различного рода санкций, запрещения поставок на Кубу современных технологий, преследования кубинских фондов и торпедирования торговых операций Кубы за границей.

Едва ли не самый циничный случай из блокадного арсенала США, применяемого в отношении Кубы, имел место в Японии, где кубинский мальчик Райсель Соса Рохас победил во Всемирном конкурсе детского рисунка на тему окружающей среды. Японская компания “Никон” отказалась вручать ему объявленную заранее премию – цифровой фотоаппарат – со ссылкой на то, что это запрещается американской блокадой. Не получил он и причитающиеся ему за победу 1000 долл., так как организаторы конкурса не смогли преодолеть те же самые проблемы в банковской сфере¹⁷.

Куба квалифицирует блокаду как акт геноцида на основании пункта статьи 11 Женевской конвенции “По предупреждению преступления геноцида и наказанию за

¹⁵ Там же, с. 7.

¹⁶ Там же, с. 16.

¹⁷ Там же, с. 20–21.

него” от 9 декабря 1948 г. и как акт экономической войны, согласно решениям Лондонской морской конференции 1909 г. Куба также считает, что блокада является основным компонентом политики государственного терроризма¹⁸.

Помимо экономической войны США постоянно усиливают психологическую войну, через радио и телепередачи, а также посредством организованных Вашингтоном различного рода групп и организаций, реализующих программы типа “Для усиления в мире солидарности с активистами на Кубе”, “За предоставления слова независимым журналистам”, “Планирование переходного периода на Кубе”, “Рабочая группа внутренних диссидентов”, “Группа поддержки диссидентов”, так называемые группы по защите прав человека, поставляющие информацию “Комиссии по оказанию помощи свободной Кубе” и др. Все они щедро финансируются США.

Активную подрывную деятельность на Кубе ведет и отдел, представляющий интересы Соединенных Штатов в Гаване (ЮСИС). За период 1996–2006 гг. с его помощью были опубликованы 23 тыс. отчетов подготовленных им “независимых” журналистов и были приглашены на Кубу более 200 “международных экспертов” для обучения внутренних диссидентов¹⁹.

После победы Кубинской революции уже почти полвека официальный Вашингтон с маниакальной настойчивостью пытается поставить на колени революционную Кубу. Несмотря на все, казалось бы, непреодолимые трудности, кубинский народ продолжает не только героически отстаивать свои завоевания, но и успешно созидать. “Поведение и действия Кубы в ответ на провокации империи, – заявил Ф. Кастро в обращении к кубинскому народу 24 января 2005 г., – будут абсолютно мирными, но мы ответим на оскорбление всей силой нашей морали и будем готовы ответить всем своим оружием и пролить до последней капли свою кровь, чтобы противостоять любой военной агрессии хаотической и жестокой империи, которая нам угрожает. Пусть никто ни на секунду не забывает этого грандиозного обещания Антонио Масео – Бронзового титана: тот, кто попытается завладеть Кубой, соберет пыль ее земли, пропитанную кровью, если только не погибнет в борьбе”²⁰.

* * *

Анализ сложнейшего периода в истории революционной Кубы показал удивительную самоотверженность и стойкость кубинского народа и его авангарда – Коммунистической партии Кубы (КПК), которую более 40 лет возглавлял Ф. Кастро, сложивший с себя из-за тяжелой болезни в середине 2000-х годов все управленческие полномочия по партийной и государственной линии. Во главе партии и государства встал его брат, верный и последовательный соратник на всех этапах борьбы и созидания нового общества на Острове Свободы Р. Кастро.

Отмеченные выше тенденции в экономической жизни, во внутренней и внешней политике в основном сохранились. Их характер, важность и необходимость внедрения были вынесены на очередной VI съезд КПК, состоявшийся в Гаване 16–19 апреля 2011 г. Он принял программу экономического развития страны и целый ряд важнейших решений, таких как отмена карточной системы распределения продуктов среди населения, принятой еще в 1963 г., новый характер оплаты труда, покончивший с ранее практиковавшейся уравниловкой, утвердил возможность использовать наемный труд частными предприятиями, поставил вопрос об ограничении сроков пребывания у власти высших должностных лиц страны десятью годами (по два выборных срока). Состав Политбюро КПК сократился с 24 до 15 членов. Во главе партии съезд вновь утвердил Р. Кастро, вторым секретарем КПК был избран ветеран революционного движения Рамон Мачадо Вентура. Накануне съезда Ф. Кастро отметил в средствах массовой информации, что просит не выдвигать его ни на какие должности.

¹⁸ Там же, с. 7.

¹⁹ Granma, 14.XII.2006.

²⁰ Granma, 25.I.2005.

В речи на закрытии съезда Р. Кастро, в частности, сказал, что высшим обязательством для всех является актуализация экономической модели нации для обеспечения необратимости социализма на Кубе. Он просил не питать иллюзий, что выполнение основных направлений, принятых на съезде, и вытекающих из этого мер является окончательным решением и способом для достижения успеха. Актуализация модели – это не чудо, которое произойдет со дня на день, оно будет достигаться постепенно в течение пятилетия. Исключительно важно и такое замечание: “Главный враг находится в наших собственных недостатках”. “Но от огромной задачи в целях лучшего будущего для страны мы никогда не откажемся, не отступимся от перемен, которые, как сказал Фидель, нужны, но в ритме, зависящем от обстоятельств”²¹.

Совершенно неожиданно исключительно важные для Кубы перемены последовали весной 2015 г. Мир буквально потрясли новости, касавшиеся встречи президента Кубы Р. Кастро и президента США Б. Обамы в Панаме. Инициатива ее проведения исходила от президента США, который совершенно неожиданно предложил начать процесс нормализации отношений. Политические аналитики и различного рода эксперты стали гадать, что стоит за этим столь неожиданным поворотом событий: или надежда разведслужб США на пополнение списка реализованных ими в последние годы “цветных революций”, или трезвый анализ здравомыслящих политических деятелей, признавших ошибочным выбранный ими и их предшественниками курс американо-кубинских отношений в последние полвека.

Думается, что предложение президента США отнюдь не случайно. В последние два-три десятилетия характер отношений США с латиноамериканскими странами претерпел существенные перемены. Прежде всего стоит отметить, что крупнейшая из этих стран – Бразилия – стала членом динамично развивающегося блока БРИКС. Больших успехов добилась бразильская экономика, от былой некогда зависимости этого государства от США не осталось и следа. В конце XX – начале XXI в. во многих аспектах схожие метаморфозы произошли и в целом ряде других стран Западного полушария: Аргентине, Венесуэле, Эквадоре, Боливии, Мексике. Привыкший к беспорочному лидерству Белый дом почувствовал определенный дискомфорт.

Немаловажным фактором, заставившим США сделать этот шаг, явилось “неожиданное” для них возрождение России и огромный интерес Китая к “антильской жемчужине”. До победы Кубинской революции в 1959 г. на долю США приходилось примерно 80% кубинского экспорта и импорта. В 1959–1963 гг. различные санкции Белого дома, наложенные на Кубу, свели эти показатели к нулю. “Кубинская лихорадка” второй половины 1990-х годов, когда многие важнейшие союзники США поспешно укрепляли свои позиции на рынке Острова Свободы, не оставила равнодушными и США, но удалось “урвать” лишь поставку на остров несколькими американскими штатами продовольственных товаров. И вот теперь еще одна попытка.

Как бы то ни было, но 20 июля 2015 г. США и Куба восстановили дипломатические отношения.

²¹ http://www.vkpb.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=811:6-16-19-&catid=8:cuba&Itemid=27