

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ

© 2018 СОНГ БЬЮНГ ДЖИК (Республика Корея)

DOI: 10.7868/S032150751804013X

Особое внимание автор статьи уделяет изменению объема ПИИ в Республику Корея после присоединения страны к Всемирной торговой организации (ВТО) в 1995 г., анализируя актуальные аспекты этого изменения. Автор приходит к выводу, что правительство РК старается активно применять систему ВТО и соглашения о свободной торговле (ССТ) для привлечения иностранных инвестиций.

Ключевые слова: Республика Корея, свободная торговля, прямые иностранные инвестиции, система ВТО, Соглашения о свободной торговле, международная конкурентоспособность

FOREIGN ECONOMIC STRATEGY OF KOREA

SONG Byung Jik (Republic of Korea), Post-graduate student, Institute of Far Eastern Studies, Russian Academy of Sciences (hitiger1@naver.com)

The author of the article pays particular attention to the changes in the volume of FDI in Korea after Korea joined the WTO in 1995 and analyzed the actual aspects of them. The author concludes that Korean government is trying to actually use the WTO system and the Free Trade Agreement (FTA), which are characterized by free trade, in order to attract foreign investments. In the 1990s the Republic of Korea has paid attention to the globalization of the economy, and at the same time regional trade has been intensified in the world, for example the European Union (EU), North American Free Trade Agreement (NAFTA), and others. In this situation, the Republic of Korea, for which the key tool of economic development is trade, actively participated in the Uruguay Round Agreements for the purpose of opening the market, and then in 1995 it became a member of the WTO. As a result, the Republic of Korea was able to reduce the economic costs of trade barriers and take effective action against countermeasures. WTO helps to attract FDI, which play a significant role in the sustainable provision of foreign exchange reserves, the growth of production and export volume, job creation, technology development, industrial restructuring. In addition, under the conditions of membership in the WTO international credibility of Korean economy will rise, and investment risk will be reduced. As a result, the volume of FDI in Korea will grow. Thus, in this article the author explains the benefits of Korea's active participation in globalization.

Keywords: Republic of Korea, free trade, Foreign Direct Investment, WTO system, Free Trade Agreement, international competitiveness

В 90-х гг. прошлого века Республика Корея (РК) активизирует свою внешнеэкономическую деятельность по различным регионам. Следуя в русле этой новой внешнеэкономической стратегии, РК, для которой ключевым фактором является результативность ее торгового сотрудничества, в целях расширения своих экспортных возможностей активно участвовала в соглашениях Уругвайского раунда*, а затем, в 1995 г., стала членом Всемирной торговой организации (ВТО).

Вступление РК в ВТО позволило ей расширить объем торговли и увеличить число стран-контрагентов. Кроме того, членство в ВТО способствовало созданию предсказуемой и стабильной торговой среды, поскольку международная система урегулирования торговых споров в рамках ВТО играет значительную роль в противодействии односторонним торговым контрмерам развитых стран (США, ЕС и др.). При этом РК приняла требования ВТО и провела реформирование

многих своих институтов. Это значительно способствовало открытию южнокорейской экономики.

В 1990-х гг. РК стремилась выходить на зарубежные рынки со своей продукцией обрабатывающей промышленности. Однако в ответ партнеры по ВТО требовали от РК открытия южнокорейского рынка сельхозпродуктов. Это вступало в конфликт с интересами южнокорейских фермеров. В качестве компромиссного решения в 1994 г.

СОНГ Бьюнг Джик (Республика Корея), аспирант ИДВ РАН (hitiger1@naver.com)

* Уругвайский раунд - многосторонние торговые переговоры. Были начаты 15 сентября 1986 г. в Пунта-дель-Эсте (Уругвай), откуда и получили свое название. Большая часть переговоров проходила в Женеве, в штаб-квартире Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Официальное завершение Уругвайского раунда произошло на встрече министров стран-участниц переговоров в г. Марракеш (Марокко) 15 апреля 1994 г. (прим. авт.).

в ходе Уругвайского раунда переговоров была достигнута договоренность о частичном открытии южнокорейского рынка сельхозпродуктов. Были установлены принципы тарификации для всех сельхозпродуктов, за исключением риса, по которому оговаривалась отсрочка и постепенное расширение квоты импортного риса на южнокорейском рынке.

Договорившись о постепенном открытии рисового рынка, РК смогла сохранить его путём ограничения объёма импорта. Но через 20 лет - в конце 2014 г. - отсрочка оговоренной тарификации риса закончилась, в связи с чем ожидался спад цен на рис и падение конкурентоспособности южнокорейского производства риса. В этих условиях правительство РК стало покупать у фермеров рис по фиксированной цене. Эта мера способствовала смягчению для южнокорейского фермерства шока от открытия рисового рынка.

ВТО настаивала также на том, что уровень открытости южнокорейского рынка неоправданно низок по сравнению с уровнем экономического развития РК, и требовала от РК расширения либерализации торговли не только в сферах сельхозпродуктов, но и услуг. В ответ РК приняла меры по смягчению торговых барьеров и частичному снятию ограничений иностранных инвестиций в сферах услуг и обрабатывающей промышленности.

В условиях либерализации инвестиций, которой требовала ВТО, РК должна была улучшить инвестиционную среду, например, снизить зарплату, понизить учетную ставку, повысить цены на недвижимость, сократить транспортные расходы, и т.д. Кроме того, РК должна была прилагать соответствующие усилия для снижения рисков иностранных инвесторов, в частности, путём совместных инвестиций южнокорейских и транснациональных компаний.

Вступление РК в ВТО предоставило ей шанс как для экономического развития, так и для торговых контрах в условиях глобальной конкуренции. Одним из преимуществ стала возможность активно использовать международную систему урегулирования торговых споров в рамках ВТО. Это имеет важное значение для РК, учитывая ее высокую зависимость от внешней торговли.

Вступление РК в ВТО открыло для нее новые возможности в сфере информационных технологий (ИТ). Соглашение ВТО об информационных технологиях II (СИТ II) было заключено в конце 2015 г. В 2016 г. в сфере ИТ пошлины на многие импортные товары полностью отменены или же максимально снижены. В ходе переговорного процесса согласован общий список продуктов ИТ-сектора, пошлины на импорт которых взиматься

не будут. В него включено более 200 товарных групп [1]. В этой сфере Республика Корея не только импортирует, но и экспортирует многие товары. Благодаря заключению такого соглашения ожидается увеличение объёма экспорта южнокорейских ИТ-продуктов и расширение их зарубежных рынков.

РК ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО

После вступления РК в ВТО значительно возрос, прежде всего, южнокорейский товарооборот: экспорт - в 5,1 раза (\$96 млрд в 1994 г. - \$495,5 млрд в 2016 г.), импорт - в 3,9 раза (\$102,3 млрд в 1994 г. - \$406,1 млрд в 2016 г.) [2]. РК достигла высоких результатов как по товарообороту, так и по темпам экономического роста: за 22 года после вступления в ВТО они составляли, в среднем, 4,7%, а их максимум - 11%.

Внешнеторговая открытость экономики тесно связана с конкурентоспособностью предприятий. Многочисленные исследования свидетельствуют, что предприятия, производящие экспортную продукцию, отличаются более высокой производительностью (а значит, и конкурентоспособностью) по сравнению с предприятиями, ориентированными только на внутренний рынок, причем выход на внешние рынки сам по себе стимулирует рост эффективности производства [3].

Сейчас, после более 20 лет членства РК в ВТО, можно с уверенностью отметить, что вступление РК в ВТО внесло большой вклад в укрепление международной конкурентоспособности южнокорейских компаний. В условиях открытости рынка они, хотя в значительной степени потеряли свой монопольный статус на внутреннем рынке, в жесткой конкуренции с иностранными компаниями повысили технический уровень производства. Например, в сфере полупроводниковой промышленности *Samsung* обогнал *NEC Corporation* и *Micron Technology, Inc.* и занял 1-е место в мире.

ВЛИЯНИЕ НА ПРИТОК ПИИ

По удельному весу ПИИ в ВВП Южная Корея занимает 25-е место среди 34 стран-членов Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) [4]. Приток ПИИ в экономику РК начал расти после вступления страны в ВТО в 1995 г. (см. табл. 1).

Кроме изменения общего объёма ПИИ в Корею, необходимо рассмотреть структуру распределения ПИИ по различным отраслям экономики, что отражает южнокорейскую стратегию привлечения иностранных капиталов (см. табл. 2).

Таблица 1

**Динамика притока ПИИ в Республику Корея
(\$ млн)**

Год	Объём ПИИ
1980	130
1990	898
1995	1 410
1998	5 339
2005	9 622
2010	5 443
2013	9 842
2015	16 501
2016	10 309

Составлено по: Ministry of Trade, Industry and Energy of Republic of Korea - <http://www.motie.go.kr/motie/py/sa/investstatse/investstats.jsp>

Таблица 2

**ПИИ в основных отраслях экономики РК
(2016 г., %)**

Обрабатывающая промышленность	32,2
Услуги	65,1
Сельское хозяйство, животноводство, рыбный промысел, горная промышленность	0,1
Электричество, газ, водоснабжение, строительство	2,6

Составлено по: Ministry of Trade, Industry and Energy of Republic of Korea - <http://www.motie.go.kr/motie/py/sa/investstatse/investstats.jsp>

Таблица 3

**Изменения отраслевой структуры ПИИ в РК
(1998-2016 гг., \$ млн)**

Год	Обрабатывающая промышленность	Услуги
1998	5 835	2 591
2000	6 877	8 129
2005	3 078	8 300
2010	6 660	6 302
2014	7 648	11 188

Составлено по: Ministry of Trade, Industry and Energy of Republic of Korea - <http://www.motie.go.kr/motie/py/sa/investstatse/investstats.jsp>

Как видно из *табл. 2*, накопленный объём ПИИ, поступивших в Южную Корею к 2016 г., был сосредоточен, в основном, в обрабатывающей промышленности (32,2%) и сфере услуг (65,1%). Сравнивая эти отрасли, можно сказать, какая из них сейчас и в будущем более привлекательна для иностранных инвесторов (см. *табл. 3*).

В *табл. 3* показаны изменения ПИИ в РК в обрабатывающую промышленность и сферу услуг с 1998 по 2016 гг. В 2014-2016 гг. просматривается решающий сдвиг в пользу сферы услуг по сравнению с обрабатывающей промышленностью. Судя по этой тенденции, можно предположить, что и в будущем эта отрасль станет основной областью ПИИ в Южную Корею [5].

СТРАТЕГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

При заключении соглашений о свободной торговле (ССТ) с зарубежными странами РК исходит из ожиданий роста притока ПИИ в Южную Корею [6]. Это обосновано, во-первых, тем, что ССТ способствуют дополнительной открытости в области инвестиций и услуг, а также улучшению условий бизнеса в Южной Корее путём развития институциональной среды, например, сокращения различных форм контроля правительства [7].

Во-вторых, в области обрабатывающей промышленности ССТ позволяют расширить объём рынка и снизить торговые издержки, связанные с международной торговлей и инвестициями. Следовательно, иностранные инвестиции в РК могут вырасти.

В-третьих, благодаря ССТ правительство РК может активно проводить политику экономической открытости, а именно либерализацию торговли и инвестиций. В результате этого внешнее доверие к южнокорейской экономике будет повышаться, и в то же время инвестиционные риски будут снижаться. В результате, как считают корейские эксперты Хан Хе Чжун, Ли Сун Бонг, объём ПИИ в Южную Корею будет расти [8].

Стараясь привлечь ПИИ для развития внутренней экономики, правительство РК разработало Стратегию привлечения ПИИ [9]. Первый пункт этой стратегии - повышение мотивации инвесторов. 1 января 2004 г. правительство РК ввело систему денежных субсидий, которая предусматривает компенсацию наличными части сумм инвестиций, вложенных в создание новых иностранных компаний или их капитализации.

Например, в случае, если иностранные предприятия вложат не менее \$10 млн с целью нового или дополнительного строительства заводов в высокотехнологичных отраслях индустрии и будут

инвестировать не менее \$5 млн в НИОКР, правительство компенсирует часть суммы инвестиций. Кроме того, улучшается система налоговых льгот, чтобы как можно больше инвесторов могли ими пользоваться* [10].

Второй пункт стратегии - улучшение юридического сопровождения иностранных компаний. Лица, ответственные за разрешение деловых конфликтов иностранных компаний, назначаются министерством труда РК, национальным агентством полиции и генеральной прокуратурой РК. Они принимают срочные меры по деловым конфликтам иностранных компаний.

Третий пункт — улучшение жилищных и бытовых условий для иностранцев. С этой целью создано учреждение *Invest KOREA Plaza*.

Экономический эффект от ПИИ, как известно, способствует расширению производства, увеличивает занятость, повышает производитель-

ность, обеспечивает передачу передовых технологий.

Все это в совокупности способствует расширению и модернизации производственной базы страны, привлекающей капиталовложения из-за рубежа, созданию новых рабочих мест, росту производительности труда за счет передачи и внедрения новых технологий и методов управления компаниями. Кроме того, благодаря ПИИ может улучшиться баланс внешней торговли за счет роста объема экспорта над объемом импорта.

* * *

Членство в ВТО способствует внешнеэкономическому сотрудничеству Республики Корея. Активно участвуя в глобализации, РК стремится привлекать ПИИ, которые играют значительную роль в устойчивом обеспечении инвалютных резервов, росте производства и объема экспорта, создании рабочих мест, развитии технологий, ускорении реструктуризации промышленности. Кроме того, южнокорейское руководство считает, что благодаря условиям членства в ВТО внешнее доверие к южнокорейской экономике будет повышаться, а инвестиционные риски будут снижаться.

* В РК налоговые льготы для иностранных инвесторов зависят от размера инвестиций: в обрабатывающую промышленность и сферу туризма - более \$10 млн, а в сферу логистики - более \$5 млн. Кроме того, подоходный налог и налог на юридическое лицо снижаются на 100% за три года (*прим. авт.*).

Список литературы / Reference

1. Центр социально-экономического мониторинга. Всемирная торговая организация. Выпуск 15, 1-15 августа 2015 г. С. 3. (Center for Social and Economic Monitoring, World trade organization. Issue 15, 1-15 August 2015, p. 3) (In Russ.)
2. Ministry of Trade, Industry and Energy of Republic of Korea (In Kor.) - <http://www.motie.go.kr/www/wwwMain/main.do> (accessed 10.02.2017)
3. Холопов А.В. Воздействие глобализации на макроэкономическое равновесие и конкурентоспособность национальных экономик // Журналист. 2009. С. 32. (Kholopov A.V. 2009. Impact of globalization on macroeconomic balance and competitiveness of national economies // Journalist.) (In Russ.)
4. Lee Byung Gi. The need for improvement of korean enterprises to attract foreign investment (In Kor.) - <http://www.keri.org> (accessed 20.09.2010)
5. Han Hye Chun, Yu Mi Gyung, Lee Sun Bong. 2006. Analysis of the outcome and the objective of the FDI policy in the field of services, Seoul, p. 28 (In Kor.)
6. Moon Jeong Cheol, Yun Jung Hee. 2011. Analysis of the impact of FTA on FDI in South Korea or South Korea's FDI, Seoul, p. 81 (In Kor.)
7. Hyun Hye Chun, Lee Sun Bong. 2006. The prospect of FDI growth in the conditions of concluding the FTA between Korea and the USA. // Today's world economy. Seoul. Issue 22, p. 28 (In Kor.)
8. Han Hye Chun, Lee Sun Bong. 2006. The prospect of FDI growth in the conditions of concluding the FTA between Korea and the USA, Seoul, p. 10 (In Kor.)
9. Lee Hong Suk, Kim Jong Hyuk. 2003. The strategy of attracting foreign investments: the main content and future tasks, Seoul, p. 11 (In Kor.)
10. Ju Gyu Hee. 2014. Plans for support for the constant growth of FDI enterprises // Strategy and the outlook for global FDI of the Republic of Korea. Seoul, p. 45 (In Kor.)