

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В АРАБСКИХ СТРАНАХ

ПРАКТИКА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ЗОН В ЕГИПТЕ И ИОРДАНИИ

Н.Н. ЛОМАКИН

Соискатель

МГИМО-университет МИД России

Ключевые слова: свободные экономические зоны (СЭЗ), квалифицированные промышленные зоны (ПЗ), арабские страны, Иордания, Египет

Важность свободных экономических зон (СЭЗ) в стимулировании притока иностранных инвестиций и технологий, содействии экспорту товаров и услуг, стимулировании занятости, повышении уровня экономического развития региона доказана практикой многих стран.

Общее число СЭЗ в мире достигает 4,3 тыс., на их долю приходится 20% мирового экспорта и более 1% занятых¹ (см. также табл. 1).

Таблица 1

Динамика числа СЭЗ

Годы	1975	1986	1997	2005	2015
Число СЭЗ	79	176	3000	3500	4500
Число стран	25	47	93	130	130
Численность занятых, млн чел.	22,5	66	70

Составлено на основе: International Labour Organization statistical database; Asian Economic Integration Report 2015. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development? ADB, 2015, p. 66; Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и офшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики). М., Магистр, 2013. С. 22.

СЭЗ: ТИПЫ И РАЗНОВИДНОСТИ

Типы СЭЗ разнообразны и включают (с учетом характера предпринимательской деятельности)

ти) торговые, *промышленно-производственные**, *технично-внедренческие***, туристско-рекреационные и *комплексные зоны****. Наибольшее распространение получили зоны свободной торговли (ЗСТ), *свободные порты*, *экспортно-производственные зоны*².

*Политика зонирования***** в арабских странах стала осуществляться с середины 1970-х гг., когда первые СЭЗ были созданы в Египте, Сирии и Саудовской Аравии. В 1980-е гг. подобную политику стали проводить ОАЭ, Тунис, Марокко и Иордания, в 1990-е гг. - Алжир, Кувейт, Бахрейн и Ливия, а в 2000-е гг. - Оман.

Основные типы СЭЗ в Египте - зоны свободной торговли (ЗСТ), свободные порты, *промышленные парки****** и т.н. квалифицированные промышленные зоны (КПЗ) (о них - ниже). В египетской практике преобладают зоны свободной торговли, нацеленные на развитие торговли страны, т.е. носят анклавный характер и призваны удовлетворять потребности внешних рынков. Большинство ЗСТ разрешают промышленное производство и поддерживающие операции - такие, как упаковка, переупаковка, маркировка продукции. Общее число СЭЗ в Египте 53; все они находятся в госсобственности. Ключевыми отраслями в египетских СЭЗ выступают нефтехимия, производство текстильной продукции и одежды, а

* *Промышленно-производственные СЭЗ* - зоны, нацеленные на производство и переработку промышленной продукции в рамках программ импортозамещения или экспортного ориентирования с предоставлением компаниям пакета стимулов налогового, финансового, торгового и административного характера (*прим. авт.*).

** *Технично-внедренческие зоны* - зоны, на территории которых проводятся научные исследования, разработка технологий и их внедрение в промышленное производство с предоставлением пакета стимулов зарегистрированным компаниям (*прим. авт.*).

*** *Комплексные зоны* - крупные по размеру территории СЭЗ, нацеленные на экономическое развитие региона с предоставлением компаниям пакета льгот для ведения разных видов предпринимательской деятельности (*прим. авт.*).

**** *Политика зонирования* - политика создания свободных экономических зон в стране (*прим. авт.*).

***** *Промышленные парки* - разновидность промышленно-производственных СЭЗ (*прим. авт.*).

10 наиболее эффективных СЭЗ арабских государств, входящих в «Список-50»

Место в группе СЭЗ-50	Название СЭЗ	Тип СЭЗ	Страна
1	Дубайская свободная портовая зона	Свободная зона в аэропорту	ОАЭ
2	Дубайский международный финансовый центр	Сервисная СЭЗ	ОАЭ
5	ДуБиотек	Технопарк	ОАЭ
6	Танжерская свободная зона	Портовая зона	Марокко
10	Дубаи Медиясети	Технопарк	ОАЭ
11	ДжилТи свободная зона	Зона свободной торговли	ОАЭ
13	Кремниевый оазис Дубаи	Технопарк	ОАЭ
15	Международный Инвестиционный Парк Бахрейна	Промышленный парк	Бахрейн
16	Свободный порт Халифа Бин Салман	Свободный порт	Бахрейн
17	Свободный порт Салалах	Свободный порт	Оман

Источник: Global Free Zones of the Future: 2012/13 Winners. FDI Magazine. 2012. June-July. P. 3.

основными инвесторами - страны ЕС и Ближнего Востока, которые одновременно являются и главными рынками сбыта.

В Саудовской Аравии акцент сделан на специальные или комплексные зоны, свободные порты, а также технологические зоны как технопарки, общее число которых составляет 24, а специализация - нефтехимия, логистические, финансовые и туристические услуги.

В ОАЭ функционирует 34 СЭЗ по модели ЗСТ и специализированных зон, которые производят электрооборудование, продовольствие, одежду, продукты нефтехимии, оказывают торговые и информационные услуги. Основные инвесторы - страны Ближнего Востока, ЕС, Япония и Республика Корея, а основные потребители товаров - государства Ближнего Востока, Африки и Евросоюза.

Всего в государствах Ближнего Востока и Северной Африки создано 213 СЭЗ, в т.ч. 173 зоны находятся в государственности и 40 - в частной собственности³. Преобладание государственных зон не случайно, т.к. в этих странах именно государство обеспечивает законодательное регулирование СЭЗ, финансирует создание инфраструктуры, предоставляет инвесторам разного рода льготы. Нехватка государственных финансовых ресурсов и вызванные этим проблемы в функционировании СЭЗ содействовали образованию зон именно в частной собственности. Если в мировой практике преобладают частные СЭЗ (60%), то в

странах данного региона - государственные зоны (81%), а в ряде стран - Тунисе, Марокко, Кувейте, Алжире, Бахрейне, Египте и Саудовской Аравии - действуют только СЭЗ в государственности.

Практика зонирования в регионе Ближнего Востока и Северной Африки доказала свою высокую эффективность. Так, по данным *FDI Magazine*, из 50 самых эффективных СЭЗ мира - 24 зоны из арабских государств (см. табл. 2)⁴.

Каково их влияние на экономику своих стран?

Одна из целей СЭЗ связана со стимулированием экспорта, в основном промышленной продукции. Особенно это характерно для данного региона. Удельный вес СЭЗ в экспорте Туниса равен 67%, Бахрейна - 69%, Марокко - 61%. По стоимостному объему экспорта с территории СЭЗ выделяются Алжир - \$39,4 млн и Тунис - \$20,5 млн. В целом, совокупный объем экспорта из арабских СЭЗ составляет \$169,5 млн, или 36,4% от общего объема экспорта⁵.

Функционирование СЭЗ стимулирует рост занятости населения, численность которого равна 1,458 млн человек. Среди стран выделяются ОАЭ - 552 тыс. человек (25% всех занятых) и Тунис - 260 тыс. (8%)⁶.

В целом, влияние свободных экономических зон на экономику государств Ближнего Востока и Северной Африки невысоко, тем более в сравнении со странами Восточной Азии и Латинской Америки. Исключение составляют Египет и Иордания, в практике которых акцент сделан на экс-

портоориентированное промышленное производство в рамках квалифицированных промышленных зон.

Рассмотрим практику Египта и Иордании в создании и функционировании квалифицированных промышленных зон.

ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ЗОН

Концепция квалифицированных промышленных зон, КПЗ (*Qualified Industrial Zones, QIZ*), была предложена президентом Б.Клинтоном в ноябре 1996 г. в документе правительства США № 6955 (*Proclamation № 6955 of November 1996*). В том же году американский Конгресс утвердил программу КПЗ. Она рассматривается как политическая и торговая инициатива США.

С политической точки зрения, КПЗ - это соглашение, в котором сторонами выступают Соединенные Штаты, Египет или Иордания и Израиль. Соглашение призвано содействовать мирному урегулированию ближневосточной проблемы благодаря активизации израильско-египетского и израильско-иорданского экономического сотрудничества.

С точки зрения торговли, программа КПЗ нацелена на упрощение доступа арабских товаров (главным образом, текстиля и одежды) на американский рынок, причем торговые преференции (прежде всего, нулевые ставки таможенных пошлин) направлены на содействие экономическому развитию и интеграции в регионе. Программа КПЗ не равнозначна *региональным торговым соглашениям* (РТС)*. И с формальной точки зрения квалифицированная промышленная зона не может расцениваться как РТС, т.к. беспошлинный ввоз товаров действует на невзаимной и односторонней основе.

Создание КПЗ стало возможным благодаря внесению изменений в Соглашение о зоне свободной торговли между США и Израилем 1996 г. Подобная новация предоставила дополнительные полномочия президенту США по распространению норм американо-израильской ЗСТ на промышленную продукцию, производимую в секторе Газа, на территории зон между Израилем и Египтом, а также между Израилем и Иорданией⁷. Соглашение определяет географические границы зон, функции административного комитета, правила страны происхождения товара. США обязаны предоставить режим свободной торговли *арабской продукции из КПЗ на своем рынке*.

* РТС - межгосударственное соглашение о формировании той или иной формы экономической интеграции (например, зоны свободной торговли). Термин введен Всемирной торговой организацией (ВТО) (*прим. авт.*).

Квалифицированные промышленные зоны представляют собой географически ограниченные территории, на которых зарегистрированные компании получают право беспошлинного ввоза произведенной продукции на рынок США. Они охватывают территорию *двух пар* стран - Египта и Израиля, Иордании и Израиля.

Беспошлинный режим действует при удовлетворении критериям страны происхождения товара, когда произведенная продукция должна содержать местный компонент в размере не менее 35%, включая компоненты и материалы израильского происхождения - не менее 11,7%, а с 2008 г. - 10,5% для египетских зон и не менее 11,7% для иорданских зон. Доля местного компонента в стоимости египетской продукции, таким образом, меньше, что связано с более высоким уровнем развития текстильной промышленности в этой стране. Товар вывозится в США непосредственно с территории зоны или с территории Израиля.

В качестве управляющего органа в каждой зоне создается совместный комитет в составе представителей Израиля и Египта или Иордании. Главная функция такого комитета состоит в определении соответствия продукции, предназначенной для экспорта в США, правилам страны происхождения. Американский представитель вправе участвовать в заседаниях совместного комитета в качестве наблюдателя, а также обязан сертифицировать соответствие продукции условиям беспошлинного ввоза.

Таким образом, на территории зон осуществляется совместный бизнес - египетско-израильский или иорданско-израильский.

Структура экономики зон и их экспорта может быть диверсифицированной и включать разные товарные группы. Но преимущество получают товары, ставки пошлин на которые относительно высоки на американском рынке. Поэтому основу структуры экономики зон составляют текстильная отрасль и производство одежды. Второй по значению статьей экспорта выступают продовольствие, но компании не столь заинтересованы в развитии аграрного перерабатывающего производства. Причины связаны с относительно небольшими ставками пошлин в США, высокими ценами на израильские компоненты (что увеличивает издержки производства), дорогостоящими импортными процедурами (например, требуется заранее предоставить образцы каждого товара).

В целом, квалифицированные промышленные зоны находятся под совместным управлением Египта и Израиля или Иордании и Израиля и являются примером трансграничных свободных экономических зон⁸.

Таблица 3

**Динамика экспорта из КПЗ Египта в США
в 2005-2014 гг., \$ млн**

Год	Экспорт текстиля	Экспорт продовольствия	Совокупный экспорт
2005	288,3	0,207	288,6
2006	636,2	1,259	637,5
2007	688,3	0,553	688,8
2008	743,7	0,954	744,7
2009	761,5	2,266	763,5
2010	855,7	2,508	858,2
2011	924,1	7,511	931,6
2012	880,6	4,1	884,7
2013	820	9,2	823,6
2014	816,7	7,5	824,2

Источник: http://www.qizegypt.gov.eg/QIZ_Data.aspx

ПОУЧИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ ЕГИПТА

Протокол о квалифицированных промышленных зонах между США, Израилем и Египтом подписан в декабре 2004 г. Первые такие зоны стали создаваться с 2005 г. Так, в Египте они первоначально располагались в 7 регионах, сейчас - в 15. Это - зоны Александрия, Суэцкого канала, Большого Каира, Центральной Дельты и Верхнего Египта и другие. Практически все КПЗ расположены в крупных промышленных центрах страны.

Отраслевая структура зон представлена, в основном, текстильной промышленностью и производством одежды. Так, в Египте на эти две сферы приходится 30% национального экспорта⁹.

Число зарегистрированных компаний в зонах этой страны увеличилось за 10 лет с 397 до 717, а совокупные доходы составляют сейчас более \$1 млрд ежегодно. 83% компаний заняты в текстильной промышленности и в производстве одежды. Из числа других отраслей можно выделить производство продовольствия (3,5%), овощной продукции (2,5%), металлов, пластмассовых изделий и обуви (по 1,9%)¹⁰. На территории зон также функционируют предприятия, выпускающие мебель, электрооборудование, различные машины, химическую продукцию и кожаные изделия. Объем вложенных ПИИ оценивался в 2014 г. в \$5 млрд, которые поступали, в основном, из Индии и Турции.

Удельный вес КПЗ в национальном экспорте

одежды из Египта составляет 95%. Египетский экспорт текстиля и одежды в США возрос за 2005-2014 гг. с \$288,3 млн до \$816,7 млн, или в 3 раза, а экспорт продовольствия - с \$207 тыс. до \$7,5 млн, или в 35 раз (см. табл. 3), в т.ч. вывоз замороженных овощей и фруктов - на 86,8%, свежих овощей и фруктов - на 62,5%. По итогам 2014 г., США стали *третьим по значению партнером Египта* по импорту (после Китая и Германии) и пятым (после Италии, Саудовской Аравии, Индии и Турции) - по экспорту¹¹.

Функционирование квалифицированных промышленных зон положительно влияет и на египетско-израильскую торговлю, содействуя ее росту. Экспорт Египта в Израиль увеличился за 1997-2014 гг. с \$30 до \$200 млн, или в 6,7 раза¹².

Квалифицированные промышленные зоны стали важным инструментом решения проблем повышения занятости и сокращения безработицы в Египте¹³.

Сейчас эта страна намерена дополнить Протокол о квалифицированных промышленных зонах с Израилем и США за счет включения в него новых регионов и новых видов промышленной и сельскохозяйственной продукции. Еще одна египетская инициатива связана со стремлением резко увеличить в течение 3 лет экспорт из квалифицированных зон в США.

ПРИМЕР ИОРДАНИИ

Соглашение о квалифицированных промышленных зонах (*Qualifying Industrial Zones Agreement*) между США, Израилем и Иорданием было подписано в 1997 г. Первой такой зоной стала зона Ирбид, созданная в Иордании в ноябре того же года. Общее число действующих зон 7, хотя первоначально их было создано 11. Большинство составляют частные зоны (5) и лишь 2 - государственные КПЗ. На их территориях зарегистрировано 1314 компаний¹⁴.

Доля промышленного сектора в КПЗ Иордании составляет 82%, в нем занято более 43 тыс. человек. Использование института зон позволяет инвесторам экономить до 15-35% стоимости продукции.

До образования зон товарооборот с США складывался для Иордании с отрицательным сальдо. Но уже спустя 4 года после вступления в силу соглашения о квалифицированных промышленных зонах сальдо стало положительным. Экспорт из иорданских зон в США увеличился за 1997-2014 гг. с \$15 млн до \$1,2 млрд, или в 80 раз¹⁵. Американский рынок - главный для сбыта текстильной продукции и одежды, произведенной в Иордании; ее доля в структуре вывоза составляет

95%. Но сохраняются проблемы из-за менее развитого уровня текстильной промышленности в Иордании по сравнению с Египтом. Отрасль работает в основном на импортном сырье, что увеличивает издержки производства конечной продукции.

С 1996 по 2014 гг. возрос иорданский экспорт и в Израиль - с \$7 млн до \$75 млн, или в 10,7 раза. Это достигнуто благодаря относительно низким издержкам производства¹⁶.

Благодаря политике зонирования существенно увеличился приток *прямых иностранных инвестиций* (ПИИ), который до середины 1990-х гг. сохранялся на низком уровне, а в отраслевом разрезе преобладала добывающая промышленность. За 1999-2014 гг. приток ПИИ в зональную экономику возрос с \$15 млн до \$342,3 млн, или в 22,8 раза¹⁷. Основные инвесторы - Гонконг, Тайвань, Пакистан, Индия и ОАЭ.

Функционирование зон содействовало росту занятости, но лишь 1/4 работающих составляют иорданцы, а 3/4 - мигранты, в основном, из стран Восточной Азии. Доля КПЗ в общей численности занятых в Иордании невысока и равна 1%. Создание зон стимулировало рост занятости среди женщин, удельный вес которых в общей численности рабочей силы ныне составляет 11,6%.

В 2000 г. Иордания подписала соглашение о зоне свободной торговли с США, нормы которого включают либерализацию торговли товарами и услугами, инвестиции, защиту прав интеллектуальной собственности и сотрудничество в области экологии. Зона действует в полном объеме с 2010 г. В соглашении нет требований в отношении доли импортного сырья в конечной продукции, что, конечно, следует оценить положительно.

В чем-то квалифицированные промышленные зоны и зоны свободной торговли можно сравнить. Если нормы КПЗ распространяются на территорию только зон, то нормы ЗСТ - на территорию всей страны, в целом. Соглашение о КПЗ подписано тремя государствами, т.е. действует на трехсторонней основе, а соглашение о ЗСТ Иордания-США - на двусторонней основе. ЗСТ не ограничивают долю добавленной стоимости в продукции, тогда как КПЗ - ограничивают. В соглашениях о квалифицированных зонах не регулируются экологические и трудовые вопросы, а также механизм разрешения споров, тогда как в соглашениях о ЗСТ это предусмотрено.

Подписание Иорданией соглашения о зоне свободной торговли негативно сказалось на программе квалифицированных промышленных зон. В итоге, уже в 2012 г. текстильный экспорт осуществлялся только через одну КПЗ в Ирбиде в объеме \$21,4 млн. Для сравнения - объем экспорта в

рамках ЗСТ составил \$239,99 млн, или увеличился более чем в 10 раз¹⁸. Следствием стало появление иорданской инициативы по расширению отраслевой структуры зональной экономики за счет ИТ-продукции и возобновляемых источников энергии.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ «КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ЗОН»

Главное преимущество квалифицированных промышленных зон для компаний-резидентов состоит в освобождении от таможенно-тарифного регулирования поставляемой продукции. Так, средние ставки таможенных пошлин в США на текстиль и одежду составляют от 15,6 до 37%, а их обнуление в рамках функционирующих зон позволило только в первый год действия соглашения с Египтом сэкономить \$30,7 млн¹⁹. Второе преимущество - более быстрые темпы роста экспорта текстильной продукции и одежды с территории зон по сравнению с национальным экспортом.

Преимущества квалифицированных зон состоят также (1) в крупном притоке инвестиций; (2) в создании новых рабочих мест и сокращении безработицы; (3) в повышении конкурентоспособности продукции Египта и Иордании; (4) в бессрочном характере соглашения; (5) в расширении доступа товаров в Европу и Африку благодаря местоположению Египта как торгового и промышленного центра на перекрестке международных торговых путей; (6) в сокращении продолжительности транзита грузов из Египта и Иордании в США.

Издержки функционирования рассматриваемых зон включают такие, как (1) сохранение слабо диверсифицированной структуры экономики и экспорта; (2) большая часть прямых инвестиций вложена не местными предпринимателями, а зарубежными (главным образом, арабскими и азиатскими) компаниями; (3) большинство рабочей силы, занятой на работах в КПЗ, представлено мигрантами; (4) с учетом слабого экологического законодательства компании переносят в зоны экологически «грязные» производства, которые наносят вред окружающей среде²⁰; (5) нарушения прав человека, слабый правоприменительный механизм реализации трудового законодательства; (6) нехватка квалифицированной рабочей силы, хотя зарубежные ТНК организуют курсы повышения квалификации кадров²¹.

Деятельность зон негативно сказывается на технологическом уровне развития стран. Примерно 2/3 компаний - совместные предприятия, ведущие трудоемкое производство и сборку низкотехнологической продукции, что не требует приме-

нения передовых технологий. Кроме того, технологии в текстильной отрасли, как известно, остаются неизменными в течение нескольких десятилетий²².

В рамках КПЗ действует система субсидирования, которая занижает стоимость производимой продукции и искусственно повышает ее конкурентоспособность, но в то же время служит преградой на пути роста международной конкурентоспособности египетских и иорданских компаний по сравнению с китайскими, индийскими или пакистанскими фирмами.

Негативный эффект на функционирование зон оказала замена Многостороннего соглашения по текстилю «Мультифибр» (определяло квоты на поставку продукции) на соглашение ВТО по текстилю и одежде²³. Его реализация снизила пре-

имущества для египетского и иорданского текстиля и одежды на рынке США вследствие выравнивания условий их сбыта с условиями для других развивающихся стран и обострила конкуренцию со стороны Китая, Индии, Пакистана и Бангладеш. Правда, сохраняется главное преимущество для Иордании и Египта в виде беспошлинного режима ввоза такой продукции.

Однако, в целом, в краткосрочной перспективе программа квалифицированных зон оказала существенный позитивный эффект на экономику Египта и Иордании, тогда как долгосрочный эффект остается под вопросом. Заметим также, что воздействие зон на египетскую экономику намного выше благодаря более низким издержкам производства текстильной продукции в этой стране, чем в Иордании.

¹ Asian Economic Integration Report 2015. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development? ADB. P. 66.

² *Комплексные зоны* - крупные по размеру территории СЭЗ, нацеленные на экономическое развитие региона с предоставлением компаниям пакета льгот для ведения разных видов предпринимательской деятельности. *Свободные порты* - разновидность торговых СЭЗ, призванные стимулировать торговые связи с зарубежными странами на основе погрузочно-разгрузочных работ, складирования и хранения товаров, ремонта судов, простейшей переработки товаров с предоставлением пакета стимулов зарегистрированным компаниям. *Экспортно-производственные зоны* - зоны промышленно-производственного типа, на территории которых имеющие стимулы компании ведут производство продукции на экспорт. См. также: *Баронов В.И., Костюнина Г.М.* Свободные экономические и офшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики). М., Магистр, 2013. С. 22. (*Baronov V.I., Kostyunina G.M.* 2013. Free Economic and Offshore Zones (Economic and Juridical Problems of Foreign and Russian Practice. M.) (in Russian)

³ Special Economic Zones: Performance, Lessons learned, and Implications for Zone Development. April 2008. FIAS, World Bank. P. 44.

⁴ Global Free Zones of the Future: 2012/13 Winners // FDI Magazine. 2012. June-July. P. 3.

⁵ Ibid. P. 46.

⁶ Ibidem.

⁷ MENA-OECD Investment Programme. 2011. Paris.

⁸ *Костюнина Г.М., Баронов В.И.* Трансграничные свободные экономические зоны (на примере Китая) // Вестник МГИМО-Университета. 2011. № 1. С. 169. (*Kostyunina G.M., Baronov V.I.* 2011. Transborder Free Economic Zones (China's Practice) // Journal of MGIMO-University. № 1) (in Russian)

⁹ *Симонова М.Д.* Система национальных счетов. Счет производства. М., 2007. С. 40. (*Simonova M.D.* 2007. System of National Accounts. Account of Production. M.) (in Russian)

¹⁰ *Hutcheson Th.* Assessing the Impact of Egypt's Qualifying Industrial Zones. USAID, July 2006. P. 2.

¹¹ *Ghoneim A.F., Award T.* Impact of Qualifying Industrial Zones on Egypt and Jordan: a Critical Analysis. 2014. P. 10.

¹² Ibidem.

¹³ 20 Years of peace Israeli Exports to Jordan - <http://mfa.gov.il/MFA/InnovativeIsrael/Economy/Pages/20-years-of-peace-Israeli-exports-to-Jordan-2-Nov-2014.aspx>

¹⁴ Egypt-US Relations: QIZs - http://www.amcham.org.eg/resources_publications/Trade_Resources/egypt_us_relations/QIZs11new.a

¹⁵ *Ghoneim A.F., Award T.* Op. cit. P. 12.

¹⁶ Ibid. P. 14.

¹⁷ Ibid. P. 15.

¹⁸ The Future of Jordan's Qualifying Industrial Zones, Amman, 2013. P. 6.

¹⁹ *Shamray A.* Egyptians and Qualified Industrial Zones // World Policy Magazine. 2015. № 10 - <http://www.worldpolicy.org/blog/2015/10/29/Egyptians-and-qualified-industrial-zones>

²⁰ *Пискулова Н.А.* Влияние экологического фактора на мировое экономическое развитие // Вестник МГИМО-Университета. 2010. № 6. С. 210. (*Piskulova N.A.* 2010. Effect of Ecological Factor on World Economy // Journal of MGIMO-University. № 6) (in Russian)

²¹ *Костюнина Г.М.* Регулирование трудовых отношений в свободных экономических зонах развивающихся стран // Труд за рубежом. 2009. № 1. С.78. (*Kostyunina G.M.* 2009. Regulation of Labour Relations in the Free Economic Zones of the Developing Countries // Labour Abroad. 2009. № 1) (in Russian)

²² *Савинов Ю.А., Абрамова А.В.* Международная торговля информационными технологиями: вопросы регулирования // Российский внешнеэкономический вестник. 2007. № 2. С. 28. (*Savinov Yu.A., Abramova A.V.* 2007. The International Trade of Information Technologies: Problems of Regulation // Russian Foreign Economic Journal. № 2) (in Russian)

²³ Международные экономические отношения России / под ред. И.Н. Платоновой. М., Магистр, 2012. С. 62.