

КНР. ДАЛЬНЕЙШЕЕ РАЗВИТИЕ СТРАТЕГИИ «ВЫХОД ЗА РУБЕЖ»

Т.Г. ТЕРЕНТЬЕВА

Институт Дальнего Востока РАН

Ключевые слова: вывоз капитала, инвестиции, накопленные прямые инвестиции, строительный подряд, лизинг

Одним из важных факторов быстрого роста экономики Китая последнего десятилетия стала весьма успешная реализация государственной стратегии «Выход за рубеж». Впервые официально о новой стратегии было заявлено Цзян Цзэминем на 1-й сессии Всекитайского собрания народных представителей 9-го созыва (февраль 1998 г.). В своей речи он заявил: «Одновременно с активным расширением экспорта необходимо планомерно, шаг за шагом, организовывать и поддерживать выход за границу государственных предприятий, обладающих необходимым потенциалом и преимуществами, поощрять их делать инвестиции и создавать предприятия за рубежом»¹.

Благоприятные условия для успешной реализации этой стратегии стали возможны с 2001 г., после вступления Китая в ВТО, о чем официально было заявлено тогдашним премьер-министром страны Чжу Жунцзи: «Реализация политики “Выход за рубеж” становится одной из главных задач экономики Китая»².

Важность развития данного направления внешнеэкономической политики неоднократно подтверждалась его преемником Вэнь Цзябао, при котором в 2006 г. был принят первый в истории страны документ, где излагались нормы и принципы внешнего инвестирования страны.

Государственная стратегия «Выход за рубеж» стала одним

из приоритетных направлений всех последующих пятилетних планов развития Китая (2001-2005, 2006-2010, 2011-2015). Бесспорно, росту объемов внешних инвестиций способствует политика правительства КНР, которая поощряет такой вывоз капитала, который соответствует условиям и задачам экономического развития страны. Активное участие государства в вывозе капитала является особенностью китайского зарубежного инвестирования. Государство принимает непосредственное участие в создании благоприятных условий для вывоза капитала: разрабатывается и совершенствуется соответствующая юридическая база; допускается все большее число участников и стимулируется активность их деятельности за рубежом; определяются параметры вывоза капитала, включая масштабы и основные направления инвестиционных потоков.

ДИНАМИКА РАСШИРЕНИЯ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

За последние годы к основным, наиболее значимым законодательным изменениям, заметно расширившим возможности китайских инвесторов, можно отнести следующие:

- в 2006 г. Госсоветом КНР принято постановление, позволяющее китайским компаниям привлекать банковские кредиты в национальной и иностранной валюте для финансирования зарубежных инвестиционных проектов. Выдача разрешения на привлечение заемных средств, а также сфера применения кредитов строго

регламентировались. Поддерживались, прежде всего, проекты, связанные с разработкой природных ресурсов за рубежом, с увеличением экспорта оборудования, технологий и товаров, произведенных в КНР, с созданием за рубежом новых производственных мощностей (предприятий, цехов), с приобретением зарубежных активов и участием в акционерном капитале иностранных компаний;

- в 2007 г. принято положение, разрешавшее китайским компаниям, инвестирующим за рубежом, оставлять у себя всю заработанную валюту (до этого всем предприятиям предписывалось продавать государству не менее 20% средств, заработанных в иностранной валюте). Предприятия получили возможность самостоятельно решать вопросы об использовании заработанного капитала;

- с мая 2009 г. вступили в силу «Правила о контроле за инвестиционной деятельностью за рубежом», упростившие процедуру утверждения инвестиционных проектов китайских компаний за границей.

Согласно «Правилам...», министерство коммерции КНР оставляло за собой право утверждать проекты в следующих случаях:

- если инвестиции осуществляются в странах, не имеющих с Китаем дипломатических отношений (таковых сейчас около 30 государств и территорий, в основном в Африке, Океании и Центральной Америке);

- инвестиции осуществляются в странах или на территориях, находящихся в специальном списке, который устанавливается министерством коммерции и МИД КНР (в настоящее время в нем

числятся Афганистан, Ирак и Тайвань);

- когда объем инвестиций превышает \$100 млн;

- осуществление инвестиций предприятием затрагивает интересы нескольких государств (территорий);

- проекты связаны с финансовой сферой деятельности.

Управления коммерции провинциального уровня утверждают инвестиционные проекты, если: сумма инвестиций китайской стороны составляет \$10-100 млн; предприятие осуществляет инвестиции в сферах энергетики или добычи полезных ископаемых; осуществление инвестиций требует поиска партнеров на территории КНР.

НОВЫЕ ПРАВИЛА

Новые правила (2009 г.) устанавливают облегченный порядок регистрации инвестиционных проектов в размере до \$10 млн (заявления подаются на утверждение в министерство коммерции КНР или в управления коммерции провинциального уровня; по истечению трех рабочих дней выдается свидетельство инвестора, срок действия которого составляет два года). С введением новых правил около 85% всех заявок об инвестиционной деятельности стало утверждаться на провинциальном уровне³.

В настоящее время стратегия «Выход за рубеж» остается одним из главных направлений внешнеэкономической политики Китая, важность которой всякий раз подтверждается на проводимых в стране съездах и пленумах ЦК КПК.

Важностью принятых документов последних лет особенно отличается 3-й пленум ЦК КПК 18-го созыва (23-25 ноября 2013 г.). Ключевое решение Пленума связано, прежде всего, с «признанием в размещении ресурсов решающей роли рынка», который должен стать главным регулятором в дальнейшем развитии экономики страны. Другое новшество связано с «необходимостью отстаивать равенство прав, возможностей и регулирования государственного и частного секторов, отменив необоснованные барьеры для частных предприятий», что должно

Общий объем накопленных инвестиций КНР за рубежом
(на начало 2014 г.)

	\$ млрд	%
Все инвестиции	2107,8	100
в т.ч.: прямые инвестиции	660,5	31,3
Портфельные инвестиции	258,5	12,3
Прочие инвестиции*	1188,8	56,4

* Включают в себя торговые кредиты, прочие кредиты, банковские вклады.

Источник: Агентство Синьхуа, 4.04.2014.

привести к расширению роли частного капитала как важного элемента экономического роста страны.

По итогам Пленума, было принято Постановление «О некоторых важных вопросах всестороннего углубления реформ». Было заявлено, что данное постановление вплоть до 2020 г. будет служить «программным документом КНР на новой исторической точке развития».

Постановление содержит 16 разделов. Предложения, связанные с дальнейшим развитием стратегии «Выход за рубеж», представлены в разделе «Внешнеэкономическая политика» (в нем 8 пунктов, из которых 5 в той или иной мере связаны с внешними инвестициями).

Пленум определил следующие 5 приоритетных направлений стратегии.

ПЕРВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

«Увеличение зарубежных инвестиций китайских предприятий и физических лиц, осуществляющих инвестиции за рубежом».

Вывоз капитала для Китая стал настолько важной составной частью внешнеэкономической деятельности, что без нее теперь уже невозможно представить дальнейшее успешное развитие экономики страны.

Внешние инвестиции решают, прежде всего, три важнейшие задачи: 1 - приобретение современных технологий; 2 - доступ к полезным ископаемым (инвестиционная составляющая позволяет

Китаю быть менее независимыми от мировых рынков сырья); 3 - поиск новых рынков сбыта своего экспорта.

Росту китайских инвестиций содействует такой фактор, как наличие в стране огромных золотовалютных резервов, объем которых на конец 2013 г. достиг \$3,82 трлн⁴, что позволяет КНР наращивать объемы внешних инвестиций.

Как видно из табл. 1, общий объем накопленных инвестиций всех видов за рубежом уже превысил \$2 трлн.

Большая часть китайских накопленных инвестиций связана с кредитами и банковскими вкладами - на них приходится \$1188,8 млрд, или 56,4% от общего объема. Китай заметно расширил кредитование зарубежных стран после мирового финансового кризиса, когда во многих странах появились проблемы, связанные с нехваткой ликвидности.

Кредитование стало важным элементом политики Китая по взаимодействию с государствами, богатыми природными ресурсами. Особенно успешно такой подход применяется со странами Африки, а в последние годы активно выдаются кредиты также и странам Центральной Азии.

Большинство выданных кредитов способствует заключению долгосрочных сделок, прежде всего в энергетической сфере. Например, открываются кредитные линии с нефтедобывающими странами по принципу «нефть в обмен на кредиты». К наиболее крупным относятся подписанные соглашения о предоставлении кредитов за долгосрочные по-

Таблица 2

Объем прямых инвестиций КНР за рубежом и их доля в мире (\$ млрд)

	2002	2005	2008	2010	2012	2013
Вывоз прямых инвестиций в мире*	485,1	646,2	1826	1323	1347	1411
Вывоз прямых инвестиций КНР	2,7	12,3	55,9	68,8	87,8	107,8
Доля КНР в мире (%)	0,6	1,9	3,1	5,2	6,5	7,6
Место КНР в мире*	...	17	11	5	3	3

* По данным докладов о мировых инвестициях UNCTAD за соответствующие годы.

Источник: Чжунго тунци няньцзянь (Китайский статистический ежегодник) с данными за соответствующие годы.

ставки нефти с Россией на \$25 млрд («Роснефть» - на \$15 млрд и «Транснефть» - \$10 млрд), Бразилией - на \$10 млрд, Венесуэлой - \$4 млрд, Анголой - \$5 млрд и Казахстаном - также на \$5 млрд⁵.

Согласно исследованиям *Financial Times* (выводы основаны на официальных заявлениях банков о конкретных сделках, а также на заявлениях представителей иностранных фирм, государств и китайского правительства), за 2009-2010 гг. Китай выдал развивающимся странам больше кредитов (\$110 млрд), чем Всемирный банк (\$100 млрд)⁶.

Второе место в структуре занимают прямые инвестиции, объемом которых достиг \$660,5 млрд (или 31,3%). Прямые инвестиции даже при обладании только частью (более 10%) акционерного капитала обеспечивают фактический контроль предприятия инвестором. Для Китая прямые инвестиции имеют особое значение, т.к. они обеспечивают доступ и к новым технологиям, и непосредственно к месторождениям полезных ископаемых. По этому показателю КНР пока значительно отстает от крупнейших развитых стран (в 2013 г. - на 3-м месте)⁷, что составляет 10,2% от показателя США; 29,4% - Великобритании; 34,4% - Германии⁸.

С 2002 по 2014 гг. объем китайских прямых инвестиций (без учета финансового сектора) за рубежом вырос с \$2,7 млрд до 102,9 млрд, т.е. более чем в 38 раз⁹. Китайские инвестиции на конец 2013 г. присутствовали в 184 странах и районах мира, на-

считывалось 25,4 тыс. предприятий с китайским участием¹⁰.

Все это свидетельствует о беспрецедентном росте объемов внешних прямых инвестиций Китая, что является еще одной особенностью экспорта капитала страны.

В качестве экспортера капитала Китай становится все более значимым участником мирового финансового рынка. Быстрый рост инвестиционного потока за рубеж позволил Китаю значительно улучшить свои позиции как по доле в общемировом объеме прямых инвестиций (с 0,6% в 2002 г. до 7,6% в 2013 г.), так и в

рейтинге крупнейших мировых инвесторов (с 17-го места в 2005 г. до 3-го в 2012 и 2013 гг.).

Как видно из табл. 3, по объему прямых инвестиций в настоящее время Китай уступает лишь США и Японии.

По-прежнему одним из важнейших направлений внешних инвестиционных потоков Китая остается добывающая отрасль, занимающая в отраслевой структуре 3-е место. С ростом экономики увеличивается зависимость Китая от внешних источников сырья, особенно это касается поставок нефти. Так, в 2013 г. Китай импортировал из-за рубежа 280

Таблица 3

Крупнейшие страны-экспортеры прямых инвестиций (по итогам 2013 г.)

Страны	\$ млрд	%
Всего	1411	100
из них:	338	24,0
1. США		
2. Япония	136	9,6
3. Китай	108	7,6
4. Россия	95	6,7
5. Гонконг, Китай	92	6,5
6. Швейцария	60	4,3
7. Канада	43	3,0
8. Нидерланды	37	2,6
9. Швеция	33	2,3
10. Италия	32	2,3

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2014. United Nations. N.Y. and Geneva, 2014.

млн т нефти, что составило 58,1% от всего объема потребляемой нефти за год. По словам заместителя директора Института международного сотрудничества при Госсовете КНР Юнь Тэна, зависимость Китая от поставок нефти из-за рубежа к 2020 г. может вырасти до 66%¹¹. Поэтому, как правило, крупнейшие инвестиционные сделки Китая за рубежом до сих пор связаны с добычей полезных ископаемых и чаще всего - с нефтяными проектами.

Самой крупной сделкой 2012 г. стала покупка Китайской национальной морской нефтяной корпорацией (CNOOC, третья по величине национальная нефтегазовая компания КНР) канадской нефтяной компании *Nexen Inc.* за \$15,1 млрд. 7 декабря 2012 г. правительство Канады санкционировало заявку CNOOC. Сделка одобрена правительствами США и Великобритании, что было последним барьером, стоявшим перед китайской компанией*.

Приобретение канадской *Nexen* позволит компании CNOOC, которой принадлежат активы в Канаде, Нигерии, Мексиканском заливе и Великобритании, диверсифицировать свои операции на мировом рынке.

С учетом мировых интеграционных процессов, а также с ростом потребностей для развития национальной экономики вывоз капитала остается приоритетным направлением политики «Выход за рубеж».

ВТОРОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

«Необходимо предоставить свободу в реализации инженерно-строительных подрядов и оказании трудовых услуг за рубежом».

Такое внимание строительно-подрядной деятельности за рубежом в Постановлении уделено не случайно. В последние годы ежегодные доходы отрасли превышают \$100 млрд. По данным статистического бюро КНР, в 2013 г. доход от деятельности зарубежных строительных подрядов составил \$137 млрд.

Отрасль находится в стадии динамичного роста. С 2006 г. по настоящее время объем работ растет, в среднем, за год на 20%. По оценкам Международной ассоциации подрядчиков Китая, в 2014 г. объем строительных проектов за рубежом увеличился на 15% по сравнению с 2013 г.¹²

Китайские компании на мировом строительном рынке достигли существенных успехов, превратившись в крупные строительные холдинги, соответствующие уже уровню транснациональных корпораций. Так, в 2012 г., по версии журнала *International Construction*, 5 китайских компаний по уровню ежегодных доходов вошли в десятку крупнейших строительных фирм мира.

Оборот крупнейшей из них, *China State Construction & Engineering*, за год составил \$72,6 млрд. Всего же в рейтинг из 225 крупнейших международных подрядчиков мира включены 52 китайских компании¹³. Однако если сравнивать строительные холдинги по уровню эффективности (годовая выручка на одного сотрудника), ни одна китайская компания не входит в рейтинг 10 лучших (первые три места в списке занимают японские фирмы).

В настоящее время в Китае более 3000 компаний, имеющих лицензии на осуществление внешней подрядной деятельности, и их число неуклонно растет (в 2005 г. их было чуть более 1700). Ими реализуются более 4000 строительных проектов в более 180 странах и регионах мира, из которых около 400 проектов считаются крупными, с суммой контрактов более \$100 млн, в т.ч. 15 проектов превышают \$1 млрд.

Основными заказчиками для китайцев традиционно выступают азиатские страны: Малайзия, Индонезия, Япония, Южная Корея, страны Ближнего Востока - Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия. Значительно увеличилось присутствие Китая в Африке¹⁴.

Крупнейшим рынком Китая по объему строительных проектов является Гонконг, на который приходится около 20% от суммы заключенных контрактов. Второй по величине - Сингапур, удельный вес которого составля-

ет 10%. Важным направлением строительного подряда Китая в среднесрочной перспективе останется рынок стран Африки (до 40% от всех контрактов на Африканском континенте приходится на китайские строительные холдинги), а также страны Латинской Америки.

В процессе развития внешнего подрядного строительства наблюдается устойчивый рост конкурентоспособности китайских предприятий на международном рынке. Об этом свидетельствует неуклонно увеличивающееся количество выигранных тендеров, а также рост числа проектов стоимостью более \$100 млн (в 2000 г. число таких тендеров было 9, в 2005 г. - уже 49). Сумма контракта крупнейшего проекта в 2000 г. составляла, в среднем, около \$500 млн, а в 2005 г. был заключен контракт стоимостью \$6,25 млрд¹⁵.

Этот проект на мировом рынке и по сей день является одним из самых дорогих по сумме сделки. Контракт заключен с Алжиром и связан со строительством скоростной автомагистрали «Запад - Восток». Тендер на строительство был выигран в результате конкуренции с крупнейшими европейскими и американскими проектными компаниями. Одним из главных факторов, благодаря которому китайские компании выигрывают тендеры на подряд, является цена.

За последнее десятилетие заметно изменилась типовая модель китайского подряда:

- значительно вырос технологический уровень, с чем связано расширение сферы деятельности китайских предприятий. Если первоначально основные объекты были сконцентрированы в трудоемких отраслях и связаны с такими видами работ, как строительство зданий и инженерно-дорожных сооружений, то в последнее время большая часть проектов относится к наукоемким сферам - электроэнергетике, металлургии, нефтехимии, телекоммуникации и др.;

- если раньше китайские строительные компании позиционировались на мировом рынке исключительно как национальные компании, то в последнее время растет число компаний, образованных за рубежом путем слияния и поглощения;

* Одобрение властей США и Великобритании потребовалось, т.к. *Nexen* контролирует значительные активы в Мексиканском заливе и в Северном море.

Таблица 4

Объем прямых инвестиций КНР за рубежом по отраслям

Отрасли	2008		2010		2013		Накопленные на конец 2013 г. \$ млрд
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%	
Всего	55,9	100	68,8	100	107,8	100	660,5
Из них по отраслям: Сельское хозяйство, лесное, рыбное	0,2	0,4	0,5	0,1	1,8	1,7	7,2
Добывающие отрасли	5,8	10,4	5,7	8,3	24,8	22,7	106,2
Обрабатывающие отрасли	1,8	3,2	4,7	6,8	7,2	6,6	42,0
Строительство	0,7	1,3	1,6	2,3	4,4	4,1	19,4
Транспорт, складирование, почта	2,7	4,8	5,7	8,3	3,3	3,1	32,2
Оптовая и розничная торговля	6,5	11,6	6,7	9,7	14,6	13,5	87,6
Лизинг	21,7	38,8	30,3	44,0	27,1	25,1	195,7
Финансовый сектор	14,0	25,0	8,6	12,5	15,1	14,0	117,1

Источник: Чжунго тунци няньцзянь (Китайский статистический ежегодник) с данными за соответствующие годы.

- значительно выросло число компаний с инвестиционной составляющей. Если 10 лет назад компании Китая представляли только строительную деятельность, то сейчас это современные холдинги, активно ведущие инвестиционную деятельность, представляющие уже финансово-строительные и промышленно-строительные интегрированные структуры.

По данным Торговой палаты КНР, в 2012 г. 80% строительных работ за рубежом осуществлялось, по условиям генерального подряда, «под ключ»¹⁶, причем это предполагает не только полный объем застройки, но и соответствие международному уровню качества.

Как видно из табл. 4, в структуре экспорта китайских прямых инвестиций удельный вес строительства незначительный и составляет, по итогам 2013 г., лишь \$4,4 млрд, или 4,1% от общего объема, что соответствует в отраслевой структуре 6-му месту. В то же время для них характерны высокие темпы роста (за два года происходило примерно двукрат-

ное увеличение объемов инвестиций, связанных со строительством).

В накопленных прямых инвестициях их объем также незначителен - \$19,4 млрд, или 2,9%.

Однако инвестиционная составляющая строительной деятельности Китая за рубежом присутствует и в такой области, как лизинг (по объему лизинговых услуг КНР является одним из крупнейших в мире). Прежде всего, это связано с предоставлением китайскими компаниями в лизинг строительной техники. При зарубежном строительстве различного рода объектов Китай использует, как правило, только технику, произведенную в стране (это условие прописывается в договорах).

Прогнозируется дальнейший рост строительства в отраслевой структуре зарубежных прямых инвестиций Китая. Согласно совместному отчету *Global Construction Perspectives* и *Oxford Economics*, Китай к 2020 г. увеличит свою долю на мировом рынке строительной индустрии до 20%¹⁷.

Вторая важная составляющая данного направления - оказание за рубежом трудовых услуг. Строительный подряд и оказание трудовых услуг в Китае тесно взаимосвязаны: около 80% работающих за рубежом китайских граждан задействованы в строительной отрасли. В 2013 г. было отправлено за границу по трудовым договорам 527 тыс. человек¹⁸.

Экспорт рабочей силы в Китае позволяет решать ряд внутренних проблем: снижается нагрузка на внутренний рынок труда; повышается профессиональный и квалификационный уровень китайских рабочих, выезжающих на работу за рубеж; улучшается благосостояние семей работников, имеющих контракт на трудовую деятельность за рубежом.

Для успешной реализации этого направления важно было упростить процедуру получения разрешения на оказание трудовых услуг и выполнения подрядных работ за рубежом. С 1 августа 2012 г. вступило в силу Положение «Об управлении международным трудовым сотрудничест-

вом» (Постановление Госсовета КНР № 620)¹⁹, регулирующие основные вопросы, связанные с наймом работников для отправки их на работу за рубеж, что уже привело к возросшему количеству выехавшей рабочей силы.

ТРЕТЬЕ НАПРАВЛЕНИЕ

«Ускорение работы по заключению соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений с другими государствами».

Межправительственные соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций направлены на разрешение всех вопросов, возникающих перед сторонами в ходе инвестиционного процесса. В них фиксируется готовность государств-партнеров создавать благоприятные условия для инвестиций другой стороны, им гарантируется полная и безусловная правовая защита. Как правило, в таких соглашениях более 50% статей связаны с гарантиями, предоставляемые стране-инвестору.

По состоянию на апрель 2013 г.^{*}, КНР заключила соглашения о взаимной защите инвестиций с 90 странами (в 2009 г. ратифицировано Соглашение между Россией и Китаем), в т.ч. с Тайванем²⁰.

В последнее время для Китая весьма актуальной становится проблема защиты своих зарубежных инвестиций. Прежде всего, это относится к странам Африки, где особенно часто проявляется политическая, этническая, межконфессиональная нестабильность.

Китай подписал соглашения о взаимной защите капиталовложений с 28 африканскими странами. Наибольшие инвестиционные потери в последние годы Китай понес в Ливии и Судане. Так, по заявлению представителя министерства коммерции КНР, «китайские компании, работавшие в Ливии, из-за беспорядков в стране понесли ущерб, оцениваемый в \$18,8 млрд. Пришлось эвакуировать около 30 тыс. китайских инженеров и рабочих, занятых на строительстве, возве-

дении объектов телекоммуникаций и гидротехнических сооружений, а также в нефтедобывающем секторе»²¹.

Китай реализовывал в Ливии 50 проектов, в которых были задействованы 75 крупных китайских компаний. В Судане, в результате разделения в 2011 г. страны на два территориальных государственных образования, не ясна дальнейшая судьба \$15 млрд (на Судан приходилось 7% китайского импорта нефти, для Судана - это 60% ее экспорта).

Китай инвестировал не только в нефтедобычу, но и в строительство дорог, школ, больниц для местного населения. Под вопросом пока и \$3 млрд, перечисленных Украине (власти КНР намерены через суд вернуть себе кредит, подав иск в арбитражный суд Лондона).

Однако негативные факторы подобного рода не могут повлиять на развитие стратегии «Выход за рубеж». Как было заявлено на брифинге в министерстве коммерции КНР, «политические потрясения за рубежом и в самом деле могут оказать негативное воздействие на китайские инвестиции, но мы уверены в их долгосрочной перспективе. Прямые инвестиции КНР будут только расти благодаря увеличению конкурентоспособности китайских компаний»²².

В мае 2013 г. начались переговоры по заключению соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений между Еврозоной и КНР, подписание которого должно оказать позитивное воздействие на развитие инвестиционного процесса между данными субъектами.

Китай уже имеет 25 двусторонних соглашений со странами ЕС (нет только соглашений со Словенией, Мальтой и Ирландией). Наиболее распространены двусторонние соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. Но с 2009 г., когда был ратифицирован Лиссабонский договор, страны ЕС имеют статус юридического лица и выступают в качестве единого субъекта. Поэтому предполагается, что подписанное совместное соглашение между ЕС и Китаем заменит все, заключенные ранее, двусторонние соглашения.

Основная цель планируемого

соглашения между ЕС и КНР - унификация правил, предусмотренных разными договорами; улучшение защиты капиталовложений из европейских стран в КНР и, соответственно, - китайских капиталовложений в ЕС; также устранение имеющихся барьеров в инвестиционной сфере.

Основным препятствием успешного завершения процесса является закрытость в Китае для европейских инвесторов многих отраслей, что находит отражение, прежде всего, в разнице объемов инвестиций между ЕС и Китаем. Особенно заметно диспропорция стала проявляться в последние годы (в 2012 г. объем прямых инвестиций КНР в ЕС составил \$6,1 млрд, а ЕС в КНР - \$2,7 млрд²³).

Для устранения данной проблемы в Постановлении, принятом на 3-м Пленуме ЦК КПК 18-го созыва, предусматривается расширение допуска иностранных инвестиций в отрасли, в которые ранее они были запрещены или ограничены (или в которых установлены повышенные требования к иностранным инвесторам). Будет разрешена деятельность иностранных инвесторов в таких сферах, как финансовые услуги, образование, культура, медицина, социальные услуги, проектирование, строительство, бухгалтерский учет и аудит, логистика и электронная коммерция.

Совместное соглашение позволит устранить препятствия для инвесторов из ЕС на китайском рынке, а также будет способствовать увеличению инвестиционных потоков через открытие рынков и создание нормативно-правовой базы, регламентирующие взаимные потоки инвестиций.

ЧЕТВЕРТОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

«Ускорение работы по созданию зон свободной торговли с другими странами, в т.ч. за рубежом».

Зоны свободной торговли являются одной из форм экономической интеграции двух или нескольких государств, главным преимуществом которых является устранение барьеров для торговли и инвестиций (примером наиболее успешной работы является НАФТА (North American Free

^{*} На момент публикации более свежих данных нет (прим. авт.).

Trade Agreement - NAFTA) - Североамериканская зона свободной торговли.

В настоящее время Китай создает за рубежом 18 зон свободной торговли, в которых задействованы 31 страна и территорий мира²⁴. Уже подписаны 12 соглашений о свободной торговле: между Китаем и АСЕАН, Сингапуром, Пакистаном, Новой Зеландией, Чили, Перу, Коста-Рикой, Исландией и Швейцарией; соглашения об организации тесных торгово-экономических отношений между внутренними районами Китая - Сянганом и Аомэнем, а также рамочное соглашение об экономическом сотрудничестве между континентальной частью Китая и Тайванем (из выше перечисленных стран не вступили в силу пока соглашения с Исландией и Швейцарией, остальные соглашения уже реализуются).

Ведутся переговоры по соглашениям о свободной торговле Китая с Республикой Корея, Советом сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), Австралией и Норвегией. Помимо этого, в настоящее время осуществляется совместное рассмотрение возможностей создания зон свободной торговли с Колумбией и Шри-Ланкой²⁵.

Наиболее успешной является деятельность зоны свободной торговли Китай - АСЕАН, функционирующей с 1 января 2010 г. Инвестиционная составляющая Китая играет важную роль в работе зоны, но наиболее значимой

сферой экономического сотрудничества является торговля. Товарооборот между Китаем и АСЕАН в 2013 г. достиг \$443,6 млрд²⁶. Китай стал крупнейшим торговым партнером АСЕАН, а АСЕАН третьим, после ЕС и США, по величине торговым партнером КНР. На конец июня 2013 г. объем накопленных прямых инвестиций из Китая в нефинансовый сектор экономики стран АСЕАН составил \$29,3 млрд²⁷.

Согласно Постановлению, созданию зон свободной торговли Китай и в дальнейшем будет уделять особое внимание. С развитием этого направления предполагается увеличить объемы как инвестиционных потоков, так и внешней торговли.

ПЯТОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

«Расширение открытости и сотрудничества со Специальным административным районом (САР) Гонконг, САР Макао, Тайванем».

Включение данного направления в итоговый документ, принятый на Пленуме, говорит о важности для материкового Китая развития дальнейших отношений с Гонконгом, Макао и Тайванем. Подтверждением этого являются как заявления лидеров ЦК КПК, так и подписанные в последние годы договоры о взаимном сотрудничестве.

Перечисленные территории, с точки зрения инвестиционной

привлекательности для континентального Китая, имеют неодинаковое значение. Одной из особенностей инвестиционной деятельности КНР является ее концентрация в Гонконге, доля которого из общего объема накопленных прямых инвестиций на конец 2013 г. составила 57,1%, или \$377,1 млрд (в Макао - \$3,4млрд²⁸, на Тайване - \$1 млрд²⁹).

Успешная реализация направлений, обозначенных на 3-м Пленуме, зависит и от упрощения процедуры доступа китайских компаний к внешней инвестиционной деятельности. В Постановлении «предлагается упростить осуществление зарубежных инвестиций китайскими предпринимателями. Сейчас для осуществления крупных инвестиций за рубежом китайские предприятия обязаны предварительно получить разрешение в органах министерства коммерции КНР. Кроме того, будут облегчены правила оказания трудовых услуг и выполнения подрядных работ за рубежом для китайских предприятий». Изменения и новшества, одобренные Пленумом, очевидно, найдут свое отражение в законодательно-правовой базе Китая.

Таким образом, основные направления развития внешнеэкономической стратегии «Выход за рубеж» свидетельствуют о курсе на дальнейшее увеличение объемов китайских инвестиций за рубежом.

¹ Цит. по: Цзян Цзэминь. Доклад на 1-й сессии Всекитайского собрания народных представителей 9-го созыва (февраль 1998 г.).

² Цит. по: Чжу Жунцзи. Доклад о работе правительства на 5-й сессии Всекитайского собрания народных представителей 9-го созыва (март 2002 г.).

³ http://economy.gov.ru/external_relations/invest.pdf

⁴ <http://www.ru.wikipedia.org>

⁵ <http://www.meta.kz/309900-.html>

⁶ РБКdaily - <http://rbcdaily.ru/world.19.01.2011>.

⁷ <http://russian.people.com.cn/n/2014/0910/c31521-8780492.html>

⁸ http://cnlegal.ru/china_economic_law/2012_foreign_direct_investment

⁹ http://russian.news.cn/economic/2015-01/16/c_133925338.htm

¹⁰ <http://russian.people.com.cn/n/2014/0910/c31521-8780492.html>

¹¹ <http://www.rosbalt.ru/business/2014/03/19/1245770.html>

¹² Chinapro. 03.03.2014.

¹³ <http://tranio.ru/world/analytics>

¹⁴ Подробнее см., например: Богуславский А.Р. Современные тенденции политики КНР в Африке // Азия и Африка сегодня. 2013, № 4. (Boguslavskiy A.R. 2013. Sovremennye tendentsii politiki KNR v Afrike // Aziya i Afrika Segodnya. № 4) (in Russian); Деич Т.Л. Китай торгует с Африкой. Плюсы и минусы // Азия и Африка сегодня. 2014,

№ 8. (Deich T.L. 2014. Kitai torguet s Afrikoi. Plyusy i minusy // Aziya i Afrika Segodnya. № 8) (in Russian)

¹⁵ <http://www.russian.china.org.cn/2006/04/11/>

¹⁶ Агентство Синьхуа. 13.05.2013.

¹⁷ <http://www.globalconstruction2020.com.03.05.12>.

¹⁸ Анохина Е.С. Проблемы организации экспорта рабочей силы из КНР // Вестник Томского университета. 2013, № 370. С. 80. (Anokhina E.S. 2013. Problemy organizatsii eksporta rabochei sily iz KNR // Vestnik Tomskogo universiteta. № 370) (in Russian)

¹⁹ http://cnlegal.ru/china_labour/labour_export_statute

²⁰ http://cnlegal.ru/china_incorporation/eu_investment_agreement

²¹ <http://rus.ruvr.ru/2011/03/30/>

²² <http://rus.ruvr.ru/2011/03/30/48188191/>

²³ russian.china.org.cn, 11 октября 2013.

²⁴ <http://www.logists.by/news>

²⁵ Агентство Синьхуа. 05.12.2013.

²⁶ <http://www.cntv.ru/2014/06/09/ARTI1402297841222175.shtml>

²⁷ Там же.

²⁸ China Statistical Yearbook 2013. P. 267.

²⁹ Russian.rti.org.tw. 23 января 2015.