

СОЮЗ, ПРОВЕРЕННЫЙ ВРЕМЕНЕМ

ИНДИЙСКО-РОССИЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Н. В. ГАЛИЩЕВА

Доктор экономических наук
МГИМО (У) МИД России

Ключевые слова: экономика Индии, внешнеэкономическая политика Индии, индийско-российское торгово-экономическое сотрудничество

Если спросить любого индийца, кто самый лучший друг Индии, каждый взрослый гражданин, каждый ребенок скажут, что это Россия. Это именно Россия стояла с Индией плечом к плечу без каких-либо условий во все трудные времена.

Премьер-министр Индии Нарендра Моди¹.

Республика Индия в декабре 1991 г. одной из первых стран мира признала Российскую Федерацию в качестве государства - «продолжателя» СССР, с которым имела дипломатические отношения с 13 апреля 1947 г.

До 1991 г. на протяжении нескольких десятилетий между двумя странами существовали тесные торгово-экономические отношения. Советский Союз после обретения Индией независимости оказывал ей значительную финансовую и техническую помощь, содействуя в строительстве крупных промышленных предприятий, в т.ч. металлургических заводов в Бхилаи, Бокаро и др., и, кроме того, поставлял военную технику. Индия была для СССР важным экономическим партнером, который, с одной стороны, рассматривался как экспортер одежды, текстиля, чая и прочих потребительских товаров, а с другой - в качестве своеобразного инструмента распространения советского влияния в Южноазиатском регионе.

Активизация торговых связей Индии с СССР в 1960-е - 1980-е гг. привела к значительному росту взаимного товарооборота. Так, если в 1960/1961 финансовом году (далее - ф.г.)* доля нашей страны в общем объеме индийского импорта составляла 1,5% (160 млн рупий), а к концу десятилетия возросла до 6,5%, то в 1980-е гг. СССР занял 2-е место в индийском импорте, уступая лишь США (в 1980/1981 ф.г. - 8,1% и 12,9%, соответственно).

Пик индийско-советского торгового взаимодействия пришелся на 1984/1985 ф.г., когда доля Советского Союза в индийском импорте среди других государств была максимальной, составив 10,4%. То же самое можно было сказать и применительно к индийскому экспорту в СССР: в 1960/1961 ф.г. его доля составляла 4,5% совокупного индийского экспорта, в 1980/1981 ф.г. - 18,3%, а в 1985/1986 ф.г. - 18,4%².

ТОРГОВЫЕ «КАЧЕЛИ»

Между тем, уже со второй половины 1980-х гг. в индийско-со-

ветских торгово-экономических отношениях начал просматриваться понижающийся тренд. Более того, в связи с распадом СССР, кризисом на постсоветском пространстве, а также валютно-финансовым кризисом в Индии в 1991/1992 ф.г. и запуском там масштабных либеральных реформ, доля РФ в индийском импорте и экспорте к 1994/1995 ф.г. сократилась до 1,8% и 3,1%, соответственно³.

С конца 1980-х гг. до 1993 г. внешнеторговый оборот между двумя странами уменьшился с \$10 млрд до чуть более \$1 млрд. Среди основных причин - отказ

* В Индии финансовый год начинается 1 апреля и заканчивается 31 марта следующего календарного года.

**Доля США и СССР (позднее - России) в индийском экспорте и импорте
в 1980/1981 ф.г. - 1994/1995 ф.г. (%)**

	1980/1981 ф.г.		1985/1986 ф.г.		1990/1991 ф.г.		1994/1995 ф.г.	
	СССР	США	СССР	США	СССР	США	Россия	США
Экспорт	18,3	11,1	18,4	18,1	16,1	14,7	3,1	19,1
Импорт	8,1	12,9	8,5	10,5	5,9	12,1	1,8	10,1

Составлено автором по: Economic Survey 1995/96 / Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. P. S-88, S-89.

от прежде существовавшей системы, основанной на ежегодном согласовании обеими сторонами перечня подлежащих поставке товаров и клиринговых расчетах на основе инвалютного рубля; экономический кризис в России в начале 1990-х гг.; слабость крупного и среднего частного бизнеса в России в тот период, что выражалось в отсутствии достаточной активности в стимулировании двустороннего сотрудничества в 1990-е гг. как со стороны российских, так и индийских деловых кругов.

Основные векторы взаимодействия в отношениях двух государств наметились лишь с подписанием 28 января 1993 г. Договора о дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Республикой Индия. В тот же период был урегулирован вопрос индийского долга перед Россией, накопившегося в период существо-

вания СССР. Однако с середины 1990-х гг. объем торговли между Индией и Россией вновь начал постепенно расти и к концу десятилетия превысил \$1,5 млрд. Примечательно, что резкое сокращение торговых связей Индии с СССР (а позднее - с Россией) происходило на фоне устойчивого роста индийского товарооборота с США.

На объеме российско-индийского товарооборота негативно сказались дефолт в России в 1998 г., а также экономические санкции в отношении Индии, введенные США и рядом западных стран после испытаний Индией и Пакистаном ядерного оружия в мае 1998 г.⁴ Так, по данным индийской таможенной статистики, двусторонний товарооборот (без учета поставок военной техники и вооружений, а также неорганизованной, или «челночной» торговли) снизился с \$1 571,02

млн в 1999/2000 ф.г. до \$1 296,61 млн в 2002/2003 ф.г.

После подписания в октябре 2000 г. Декларации о стратегическом партнерстве между двумя странами многоплановое сотрудничество активизировалось. Примечательно, что Россия стала первой страной, с которой Индия подписала подобный документ. Благодаря проведению на государственном уровне курса на углубление стратегического партнерства в последние годы объем торговли между двумя странами постепенно увеличился до \$7,3 млрд в 2012/2013 ф.г. (\$6,9 млрд - в 2013/2014 ф.г.)⁵. В этот период произошло заметное увеличение как индийского экспорта, так и импорта.

Одновременно с этим доля России во внешнеторговом обороте Индии, по данным индийской таможенной статистики, в период с 2001 по 2013 гг. сократи-

Взаимная торговля Индии и России в 2007/2008 ф.г. - 2013/2014 ф.г.

	2007/2008 ф.г.		2011/2012 ф.г.		2012/2013 ф.г.		2013/2014 ф.г. (оценка)	
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%
Экспорт	0,9	1,0	1,8	0,6	3,1	1,0	3,0	1,0
Импорт	2,5	3,6	4,7	1,0	4,2	0,9	3,9	0,9
Оборот	3,4	4,6	6,5	0,8	7,3	0,9	6,9	0,9

Рассчитано и составлено автором по: Economic Survey 2009/10. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. February 2010. P. A94, A99; Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A94, A99; Economic Survey 2012/13... February 2013. P. A96, A101; Economic Survey 2013/14... February 2014. P. 84, 90.

лась с 1,45% до 1%. В импорте она уменьшилась с 1,9% до 0,9%, а в экспорте - с 1,97% до 1%, соответственно⁶.

Сальдо торгового баланса Индии с Россией было традиционно положительным до 2002/2003 ф.г., но стало отрицательным в последующие годы - по результатам 2013/2014 ф.г. - около \$1 млрд⁷. Поскольку за минувшее десятилетие Индия подписала соглашения о стратегическом партнерстве еще с рядом государств, на 11-м Российско-индийском саммите в 2010 г. было объявлено о создании «особого привилегированного стратегического партнерства», что подчеркнуло приоритетность развития тесных экономических и иных связей между двумя странами.

ЧТО ПОКУПАЕМ, ЧТО ПРОДАЕМ?

Для координации процесса реализации договоренностей в экономической области и стимулирования сотрудничества между Индией и Россией создан ряд структур, в т.ч. межправительственная Российско-Индийская комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству, Российско-Индийская межправительственная комиссия по военно-техническому сотрудничеству и др. И хотя после 1991 г. с целью создания более благоприятного торгово-экономического

и инвестиционного режима была кардинально обновлена договорно-правовая база российско-индийских отношений, тем не менее, результаты взаимодействия между двумя странами в экономической сфере пока не вполне соответствуют имеющемуся потенциалу.

Согласно данным Федеральной таможенной службы России за январь-июль 2014 г., товарооборот двух стран достиг \$4,8 млрд, причем доля Индии в товарообороте России составила около 1%⁸. При этом российская статистика при подсчете взаимного товарооборота также учитывает поставки военной техники и вооружений, что заметно увеличивает двусторонний товарооборот.

Индия импортирует из России в основном минеральные удобрения, цветные и черные металлы, газетную бумагу, химические продукты и др. При этом вплоть до начала 2000-х гг. доля сырьевых товаров традиционно составляла более 80% импорта, в то время как машин, оборудования и транспортных средств (авиатехника, металлорежущие станки, электротехника и др.) - менее 9%. В последние годы, согласно российской статистике, за счет поставок военной техники в индийском импорте из России существенно увеличилась доля летательных аппаратов, составив в январе-октябре 2013 г. 25,5%⁹.

В стоимости индийского экспорта в Россию в январе-октябре

2013 г. (всего \$2,6 млрд) доля фармацевтической продукции составила 25,5%, машин и оборудования, транспортных средств и инструментов - 17,1%, сельскохозяйственных и продовольственных товаров - 10,6% (в т.ч. чая, кофе и пряностей - 4,2%), табака - 3,7%, готовой одежды - 4,7%, трикотажных изделий - 3,7%¹⁰.

В последние годы доля высокотехнологичной продукции во взаимном индийско-российском товарообороте была небольшой. Торговля по-прежнему имеет преимущественно сырьевой профиль и продолжает базироваться на узкой номенклатуре товаров, достаточно чувствительных к конъюнктуре.

В целом, деловые круги как Индии, так и России недостаточно активны в продвижении своих товаров и услуг на рынки друг друга. Тогдашний посол Индии в России К.Сибал в 2012 г. отмечал: «Россия постепенно теряет индийский рынок»¹¹. Между тем, тогда же стороны ставили целью увеличить объем двустороннего товарооборота к 2015 г. до \$15 млрд, что осталось нереализованным. Как полагал тогда эксперт фонда политических исследований Г.Дас, добиться этого без существенного расширения спектра экономического сотрудничества только за счет традиционных отраслей невозможно¹².

По итогам визита президента России В.В.Путина в Индию в декабре 2014 г., стороны постави-

Таблица 3

Товарооборот России с Индией в 2007-2014 гг. (январь-июль) (\$млрд)

	2007 г.	2009 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г. (январь-июль)
Экспорт	4,0	5,9	6,1	8,0	6,9	3,1
Импорт	1,3	1,5	2,8	3,0	3,1	1,7
Оборот	5,3	7,4	8,9	11,0	10,0	4,8
Сальдо	2,7	4,4	3,3	5,0	3,8	1,4

Составлено автором по данным Федеральной таможенной службы - http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/

Таблица 4

Основные товары индийского импорта из России в январе-октябре 2013 г.

№ (Код ТН ВЭД)*	Наименование товарной группы	\$млн	% к итогу
	Всего	5106,9	100,0
1. (88)	Летательные аппараты и их части	1302,3	25,5
2. (71)	Алмазы	658,2	12,9
3. (93)	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	493,6	9,7
4. (84)	Энергетическое оборудование	470,4	9,2
5. (85)	Электрические машины и оборудование, их части	367,2	7,2
6. (89)	Суда, лодки и плавучие конструкции	359,0	7,0
7. (31)	Удобрения	218,2	4,3
8. (90)	Инструменты и аппараты	200,5	3,9
9. (27)	Топливо минеральное, нефть	136,5	2,7
10. (72)	Черные металлы	121,3	2,4

* Код ТН ВЭД - классификатор товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности - классификатор товаров, применяемый таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в целях проведения таможенных операций.

Составлено автором по данным Федеральной таможенной службы - http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/

ли цель увеличить объем двустороннего товарооборота товарами и услугами к 2025 г. до \$30 млрд и договорились активно использовать во взаимных расчетах национальные валюты¹³. Многие аналитики сходятся во мнении,

что переход на взаиморасчеты в двусторонней торговле в национальных валютах - рублях и рупиях - позитивно скажется и на индийско-российском торговом обороте.

Индийской стороной рассмат-

ривается вопрос о возможности заключения между Индией и странами Евразийского экономического союза (ЕАЭС) договора о свободной торговле. В этой связи нынешний посол Индии в России П.С.Рагхаван отметил, что более

Таблица 5

Основные товары индийского экспорта в Россию в январе-октябре 2013 г.

№ (Код ТН ВЭД)	Наименование товарной группы	\$ млн	% к итогу
	Всего	2617,5	100,0
1. (30)	Фармацевтическая продукция	679,5,8	25,5
2. (85)	Электрические машины и оборудование, их части	328,8	12,6
3. (72)	Черные металлы	132,2	5,1
4. (84)	Энергооборудование и механические устройства	122,7	4,7
5. (62)	Предметы одежды, кроме трикотажных	122,3	4,7
6. (09)	Кофе, чай, пряности	111,2	4,2
7. (24)	Табак	96,8	3,7
8. (29)	Органические химические соединения	95,9	3,7
9. (61)	Трикотаж	81,7	3,1
10. (21)	Различные пищевые продукты	71,5	2,7

Составлено автором по данным Федеральной таможенной службы - http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/

тесное сближение Индии с ЕАЭС будет взаимовыгодным и придаст дальнейшее ускорение нашему двустороннему экономическому сотрудничеству¹⁴.

УРЕГУЛИРОВАНИЕ ИНДИЙСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

В 1993 г. индийский долг России был определен правительствами двух стран в размере 320 млрд руп. (\$10,2 млрд). Его основу составили госкредиты, предоставленные Индии до 1990 г. По результатам 2013/2014 ф.г., сумма индийского долга России с учетом произведенных выплат в 1993 г. - марте 2014 г. составляла около \$1,3 млрд.

Платежи в счет погашения государственных и коммерческих кредитов всегда осуществлялись Индией в полном объеме и в установленные сроки. При этом долги по государственным кредитам погашаются трижды в год (апрель - 30%; июнь-июль - 60%; октябрь-ноябрь - 10%) путем перечисления средств на централизованный счет Внешэкономбанка в Резервном Банке Индии (РБИ).

По коммерческим кредитам поступления осуществляются два раза в год - в апреле и октябре - зачислением средств на специальные накопительные счета российских организаций в индийских коммерческих банках. Размер ежегодных платежей, поступающих от Индии в погашение государственных кредитов, составляет 28 млрд руп. (около \$780 млн) и по коммерческим - 3 млрд руп. (порядка \$80 млн). Выплаты по долгу (с учетом процентов) завершатся лишь в 2037 г.

Российская сторона может использовать средства, поступающие в счет погашения индийского долга, по следующим направлениям: на централизованную закупку ряда товаров (чай, кофе, соя, продукция фармацевтической промышленности и др.), на выделение рупийных квот рос-

сийским министерствам и ведомствам с учетом их конкретных обоснованных запросов (для приобретения в Индии товаров и услуг), на продажу рупийных средств через систему валютных аукционов и на финансирование проектов двустороннего технико-экономического сотрудничества на территории Индии или России.

В 1990-е - 2000-е гг. преимущественное развитие получила продажа долговых рупий через аукционы. Существуют предпосылки к активизации и других направлений, например, централизованных закупок в Индии ряда товаров. Это связано с тем, что, в соответствии с экспортно-импортной политикой Индии на 2002-2007 гг., значительно упростилась торговля сельскохозяйственной продукцией с Россией.

В частности, отменены требования к упаковке некоторых видов сельхозпродукции (арахисового масла, зерновых культур, орехов кешью и др.), экспортируемых в Россию в счет погашения индийского государственного долга. В этой связи одним из способов укрепления российских позиций в экономике Индии и роста взаимного товарооборота могло бы стать осуществление научно-технических проектов в счет остающейся суммы задолженности Индии, трансформируя ее в инвестиции.

Еще одним вариантом погашения части задолженности (что и было предпринято на практике) стало создание совместных предприятий (СП) в Индии, в основном в наукоемких, высокотехнологичных отраслях, а также в энергетике и черной металлургии. Созданы два СП, в которые российской стороной было вложено порядка \$800 млн.

Однако, как показал опыт организации совместных предприятий, поставленная задача оказалась непростой. Скажем, в 2010 г. было подписано межправительственное соглашение о создании

в счет индийского долга Внешэкономбанком и ОАО «Технохимхолдинг» СП с индийской компанией *Saraf Agencies Private Ltd.*, представляющее собой наукоемкий интегрированный химико-металлургический комплекс по производству диоксида титана и других титановых продуктов¹⁵.

Между тем, в связи с разногласиями в течение нескольких лет между участниками проекта относительно передачи СП права собственности на участок земли под создаваемым заводом в городе Чхатрапур (штат Одisha), принадлежащий индийской компании *Saraf Agencies Private Ltd.*, в июне 2013 г. судебные власти штата разрешили индийской компании реализовывать проект только самостоятельно, т.е. без участия российских партнеров.

Второй проект продвигался в рамках СП *Sistema Shyam Teleservices Ltd.*, созданного с участием АФК «Система» и индийской *Shyam Group*¹⁶. Целью проекта было создание под брендом *MTS India* всеиндийского оператора мобильной связи. Однако в связи с нарушением индийского законодательства при выдаче лицензий в феврале 2012 г. Верховный суд Индии аннулировал 21 из 22 лицензий, выданных компании *Sistema Shyam Teleservices Ltd.* Суд посчитал, что лицензии распределялись непрозрачно, в результате чего государство недополучило значительные средства.

До проведения нового аукциона, который состоялся в марте 2013 г., операторам разрешалось продолжать работу. Единственным участником аукциона 2013 г. и, следовательно, его победителем стало российско-индийское СП *Sistema Shyam Teleservices Ltd.* Между тем, СП из-за нерентабельности отказалось от работы в 13 округах. В оставшихся 8 округах стоимость используемых СП частот составила \$368 млн. Кроме того, между совместным пред-

Индийский капитал в российской экономике (\$ млн)

	2007 г.	2009 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г. (январь-июль)
Экспорт	4,0	5,9	6,1	8,0	6,9	3,1
Импорт	1,3	1,5	2,8	3,0	3,1	1,7
Оборот	5,3	7,5	8,9	11,0	10,0	4,8
Сальдо	2,7	4,4	3,3	5,0	3,8	1,4

Источник: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/; http://www.rustrade.in/rus_downloads/Economy_Review/2011-06-01_9Investment.pdf

приятием и министерством связи Индии возник конфликт, не урегулированный до сих пор: министерство изъявило желание истребовать с *Sistema Shyam Teleservices Ltd.* штраф в размере около \$407 млн за его работу в 13 округах в период приостановки действия лицензий в феврале 2012 г. - марте 2013 г. Представители СП надеются на скорое урегулирование спора, мотивируя свой отказ платить штраф тем, что Верховный суд Индии разрешил компании работать во всех округах еще до проведения аукциона¹⁷.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Инвестиционное индийско-российское сотрудничество на современном этапе, как и в 1990-е - начале 2000-х гг., характеризуется значительно большей активностью индийских инвесторов по сравнению с нашими инвесторами. Накопленный объем индийских инвестиций в российскую экономику на 1 января 2014 г. составил \$3,1 млрд (из них \$1,7 млрд - в проект «Сахалин-1»)¹⁸.

В РФ зарегистрировано свыше 200 компаний с участием индийского капитала, действующих в основном в сфере торговли и услуг, а также в производстве продуктов питания, медикаментов и легкой промышленности. Министр торговли и промышленности Индии Н.Ситхараман в ноябре 2014 г. заявил, что индийские инвесторы в последнее время стали проявлять больший интерес к российскому рынку¹⁹.

Принимая во внимание, что ежегодные потребности индийской экономики в нефти к 2035 г. могут возрасти с нынешних 700 млн т до 1,5 млрд т, правительство поощряет участие индийских компаний в разведке и разработке новых месторождений за рубежом, включая Россию. При этом индийские государственные компании *Oil and Natural Gas Corporation Limited* - *ONGC*

(и ее дочерняя компания *ONGC Videsh Ltd.*), *Indian Oil Corporation, GAIL (India) Limited* с 2002 г. стали увеличивать финансирование крупных международных проектов по добыче углеводородного сырья в ряде государств²⁰. К ним относятся в основном страны, располагающие значительными природными ресурсами, но не имеющие свободных средств для их полномасштабного освоения. Однако в их число попала и Россия.

Крупнейший инвестиционный проект, реализуемый с участием индийского капитала в российской экономике, - «Сахалин-1», куда *ONGC* инвестировала в 2002 г. \$1,7 млрд²¹. Индийские фирмы планируют долевое участие в освоении и эксплуатации источников углеводородного сырья в Печорском бассейне. С покупкой в январе 2009 г. британской *Imperial Energy Corporation Plc.* индийская *Jarpeno Limited* (дочерняя компания *ONGC Videsh Ltd.*) приобрела нефтегазовые активы в Томской области.

В настоящее время *Imperial Energy Corporation Plc.* включает в себя ряд самостоятельных предприятий, работающих на территории этой области, в т.ч. два нефтегазодобывающих предприятия - ООО «Норд Империл» и ООО «Альянснефтегаз», а также сервисные предприятия - ООО

«Рус Империл Групп» и ООО «Империл Фрак Сервис».

В феврале 2013 г. компания ОАО «НК «Роснефть» предложила индийской *ONGC* совместную разработку месторождений нефти «Магадан-2» и «Магадан-3» в Охотском море. В 2014 г. заметно активизировались контакты между энергетическими компаниями двух стран. В частности, решено расширить взаимодействие между ОАО «НК «Роснефть» и *ONGC* в нефтяной сфере и увеличить поставки сжиженного природного газа (СПГ) в Индию с участием ОАО «НК «Роснефть» и ОАО «Газпром». Первые партии СПГ ежегодным объемом около 2,5 млн т могут поступить в Индию уже в 2017 г.²²

Кроме того, в ходе визита Президента России В.В.Путина в Индию в декабре 2014 г. ОАО «НК «Роснефть» и индийская *Essar Group* подписали долгосрочное соглашение о поставке в Индию 10 млн т нефти в год. Контракт будет заключен на 10 лет с возможностью его пролонгации, а примерная сумма сделки оценивается в \$5 млрд в год. При этом поставки планируется начать уже в 2015 г.

Как отмечают аналитики, речь идет об организации т.н. энергомоста между Россией и Индией при участии третьей стороны (на-

пример, Китая), которая будет получать российскую нефть, а свою - в том же объеме - поставлять в Индию. Это позволит уменьшить транспортное плечо и, таким образом, дополнительные затраты, которые, по предварительным подсчетам, составят \$1-2 за баррель. Как отмечают эксперты, если сделка будет заключена, поставки ОАО «НК «Роснефть» покроют около 5% потребности Индии в нефти (200 тыс. из необходимых 3,5 млн барр. в день)²³.

Индийцы связывают рост активности российской стороны в привлечении иностранных партнеров к разработке углеводородных ресурсов России с введением в отношении нее в 2014 г. рядом западных стран санкций и стремлением в этой связи диверсифицировать взаимодействие с азиатскими парт-

нерами, в первую очередь, с Индией и КНР.

Среди российско-индийских СП выделяются *Cumi International Limited* по производству абразивов в Волжске Волгоградской области, а также *Aurospharma Company* по производству лекарств в Подольском районе Московской области - преимущественно дженериков, не содержащих пенициллин и цефалоспорины. СП *Aurospharma Company* создано на паритетной основе российской компанией ОАО «Диод» и индийской *Aurobindo Pharma Limited* с целью производства социально-значимых лекарственных препаратов и их реализации на рынках России, Беларуси и Казахстана²⁴. Это позволяет России экономить значительные бюджетные средства благодаря отказу от закупок дорогостоящих оригинальных пре-

паратов и приобретению более дешевых дженериков.

Получив возможность локализовать свое производство в России и пользуясь маркетинговыми наработками российского партнера, индийская компания успешно вышла на российский рынок и планирует реализовывать здесь продукции на сумму около \$1,9 млрд в год²⁵. На российском рынке также успешно работает и индийская *Tata Global Beverages Limited*, которая после покупки в 2012 г. доли торгового дома «Гранд» в СП *SuntycO Holdings*²⁶ стала контролировать 4-5% российского рынка чая и кофе.

(Окончание следует)

¹ <http://thehindu.com/news/national/vladimir-putin-turns-to-india-with-energy-defence-offers/article6682253.ece>

² Economic Survey 1995/96 / Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. P. S-88, S-89.

³ Ibidem.

⁴ <http://edition.cnn.com/WORLD/asiapcf/9805/13/india.us/>; http://www.armscontrol.org/act/2001_10/sanctionsoct01

⁵ Economic Survey 2013/14 / Government of India... February 2014. P. 84, 90.

⁶ Рассчитано автором по: Economic Survey 2009/10 / Government of India... February 2010. P. A94, A99; Economic Survey 2013/14. Government of India... February 2014. P. 84, 90.

⁷ Ibidem.

⁸ http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/

⁹ Там же.

¹⁰ Там же.

¹¹ http://www.bbc.co.uk/russian/russia/2012/02/120224_india_russia_putin.shtml

¹² <http://izvestia.ru/news/572564>

¹³ <http://timesofindia.indiatimes.com/India/Text-of-India-Russia-joint-statement/articleshow/45474559.cms>

¹⁴ http://in.rbth.com/economics/2014/08/15/putin_modi_to_spell_out_new_vision_in_cooperation_-_ps_raghavan_37567.html; <http://www.newsru.com/finance/12mar2010/hindiputin.html>; <http://www.newsru.com/world/24oct2012/india.html>

¹⁵ Комплекс создан в свободной экономической зоне (СЭЗ) в индийском штате Одиша (до 4 ноября 2011 г. - Орисса) и ежегодно способен производить, в т.ч. и для нужд российских потребителей, 40 тыс. т диоксида титана, 132 тыс. т тетраоксида титана, а также 10 тыс. т титановой губки и 108 тыс. т титанового шлака - http://www.rusembassy.in/index.php?option=com_content&view=article&id=96&Itemid=107&lang=en; http://www.veb.ru/press/news/arch_news/index.php?id_19=2584&from_19=120; http://www.business-standard.com/article/companies/saraf-agencies-clears-legal-hurdle-for-titanium-project-113062500677_1.html; http://www.business-standard.com/article/companies/saraf-agencies-revises-production-timeline-for-rs-2-000-cr-titanium-plant-114061000885_1.html; http://www.business-standard.com/article/companies/saraf-agencies-keen-to-set-up-ganjam-titanium-project-112051900031_1.html

¹⁶ СП начало деятельность еще в 2000 г. - <http://www.komersant.ru/doc-y/1883023>

¹⁷ <http://www.vedomosti.ru/tech/news/29145751/shtraf-zalishnyuyu-rabotu>

¹⁸ http://www.rustrade.in/rus_downloads/Economy_Review/2011-06-01_9Investment.pdf

¹⁹ <http://thebricspost.com/russian-indian-officials-prepare-for-putin-visit/#.VGxzwzkVRiw>; http://in.rbth.com/economics/2013/01/31/falling_oil_output_makes_imperial_energy_a_liability_for_ongc_in_ru_22001.html

²⁰ <http://www.iocl.com/>; <http://www.ongcvidesh.com/default.aspx?AspxAutoDetectCookieSupport=1>; GAIL (India) Limited (прежнее название - Gas Authority of India Limited) - http://www.gail.nic.in/final_site/index.html

²¹ В проекте участвуют: индийская ONGC Videsh Ltd. - 20%, американская Exxon Mobil Corporation - 30%, японская Sakhalin Oil & Gas Development Co. Ltd. - 30%, ЗАО «Сахалинморнефтегаз-Шельф» - 11,5%, ЗАО «РН-АСТРА» - 8,5% (обе - дочки ОАО «Роснефть») - <http://www.oilvoice.com/n/Imperial-Energy-Shareholders-Accept-ONGC-Videsh-Offer/e9453714.aspx#gsc.tab=0>; <http://london-gazette.vlex.co.uk/vid/jarpeno-wholly-owned-subsiary-ongc-videsh-52500010>; <http://listofcompanies.co.in/imperial-energy-corporation-plc/>; http://www.oilvoice.com/n/Imperial_Energy_Provides_Tomsk_Pipeline_Update/a30f5792.aspx#gsc.tab=0; <http://www.imperialenergy.com/ru/>; http://in.rbth.com/economics/2013/02/12/ongcs_magadan_foray_could_be_a_win-win_situation_22227.html; http://in.rbth.com/news/2014/05/15/rosneft_ongc_heads_meet_to_discuss_further_cooperation_35249.html

²² <http://www.newsru.com/world/11dec2014/india/html>

²³ <http://www.rbcdaily.ru/industry/562949993296836>

²⁴ Продукция СП ориентирована на рынки России, Белоруссии и Казахстана. Производство - порядка 3 млрд таблеток и 180 млн капсул в год. Объем инвестиций оценивается в 900 млн руб. - http://www.diod.ru/pages/press_rel_07_09_11; <http://www.finam.ru/analysis/newstitem5E330/default.asp>

²⁵ Там же.

²⁶ Tata Global Beverages Limited. владеет 65% акций СП, Европейский банк реконструкции и развития - 35% - <http://www.biznesbroker.ru/publications/news/detail1352/>; <http://www.food-newsweek.ru/tea/tata-poluchila-grand.html>