

ПРИОРИТЕТЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ИНДИИ

Н.В. ГАЛИЩЕВА

Доктор экономических наук
МГИМО (У) МИД России

Ключевые слова: Индия, либерализация экономики, внешнеэкономическая политика, «Взгляд на Восток»

Индия с начала 1990-х гг. взяла курс на широкомасштабную экономическую либерализацию, одной из целей которой стало открытие экономики для внешнего мира. В результате Индия, имея сейчас третий по объему валовой национальный доход (ВНД), рассчитанный по паритету покупательной способности (ППС), превратилась в одну из крупнейших экономик современности. Практика двух минувших десятилетий показывает, что реформы, в целом, оказались успешными. Они позволили Индии постепенно и весьма результативно решать как внутренние проблемы (модернизация промышленности, наращивание человеческого потенциала, борьба с бедностью и голодом и т.д.), так и встраиваться в систему современных мировых рынков, занимая на них все новые ниши, причем зачастую высокотехнологичные.

При этом отчетливо просматривается тенденция, что по мере интеграции Индии в мировое хозяйство, рассматривающееся ее политическим и экономическим истеблишментом в качестве одного из факторов обеспечения ускоренного развития национальной экономики, изменяются как формы присутствия Индии на мировых рынках и в отдельно взятых регионах мира, так и индийские внешнеэкономические приоритеты. Их выделение и анализ становятся важными для дальнейшего развития многоплановых российско-индийских связей в условиях продолжающегося трудного восстановления после мирового финансово-экономического кризиса и обостряющейся конкуренции между основными экономическими центрами мира.

ЧТО ИМЕЕМ - НЕ ХРАНИМ?

До начала 1940-х гг. внешнеэкономические связи Индии бы-

ли ориентированы, в основном, на Великобританию - метрополию и британские колонии, а с середины 1940-х гг. и в первые годы независимого развития - также и на США. В 1950/51 ф.г. совокупная доля Великобритании и США в индийском экспорте составляла 42%, а в импорте - 39,1%. Последующее расширение торгово-экономических связей Индии с другими странами постепенно привело к диверсификации индийской внешнеэкономической политики и появлению новых крупных игроков на индийской шахматной доске, среди которых выделялся и Советский Союз. В 1950-е - 1960-е гг. СССР, помимо оказания технической, военной и другой помощи, прежде всего, существенно помог заложить основу индийской тяжелой промышленности.

До 1991 г. на протяжении нескольких десятилетий между Индией и СССР существовали тесные торгово-экономические и иные связи. Советский Союз ока-

зывал Индии значительную финансовую и техническую помощь, содействие в строительстве промышленных предприятий, экспортировал оборудование, отдельные виды сырья, военную технику и проч. К середине 1980-х гг. доля СССР в индийском экспорте достигла 18,4%, а в импорте - 10,4%¹. Индия была для СССР важным экономическим партнером, поставляя, с одной стороны, готовую одежду, текстиль, чай и прочие потребительские товары, а с другой - рассматриваясь в Москве в качестве своеобразного инструмента распространения советского влияния в южноазиатском регионе.

С 1991 по 1993 гг., после распада СССР, внешнеторговый оборот между двумя странами сократился почти в 10 раз до чуть более \$1 млрд. Среди основных причин этого - отказ от прежде существовавшей системы, основанной на ежегодном согласовании обеими сторонами перечня подлежащих поставке товаров и клиринговых расчетах на основе инвалютного рубля. На падении взаимного товарооборота серьезно сказались финансово-экономический кризис в Индии в 1991/92 ф.г. (апрель 1991 г. - март 1992 г.), экономический кризис в России в начале 1990-х гг., а также слабость только нарождавшихся в тот период в России крупного и среднего частного бизнеса, что выражалось в отсутствии достаточного интереса и активности со стороны как российских, так и индийских деловых кругов к стимулированию двустороннего сотрудничества в 1990-е гг.

Таблица 1

Взаимная торговля Индии и России в 2007/08 ф.г. - 2013/14 ф.г.

	2007/08 ф.г.		2012/13 ф.г.		2013/14 ф.г. (оценка)	
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%
Экспорт	0,9	0,6	3,1	1,0	3,0	1,0
Импорт	2,5	1,0	4,2	0,9	3,9	0,9
Оборот	3,4	0,8	7,3	0,9	6,9	0,9

Рассчитано и составлено автором по: Economic Survey 2009/10. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. February 2010. P. A94, A99; Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A94, A99; Economic Survey 2012/13... February 2013. P. A96, A101; Economic Survey 2013/14... February 2014. P. 84, 90.

Документом, закрепившим взаимодействие двух стран на новой основе в изменившихся исторических реалиях, стал Договор о дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Республикой Индия от 28 января 1993 г. В этот период был урегулирован вопрос индийского долга перед Россией, накопившийся в период существования СССР. Объем же торговли между Индией и Россией вновь начал постепенно расти лишь с середины 1990-х гг. и к концу десятилетия превысил \$1,5 млрд.

После подписания в октябре 2000 г. Декларации о стратегическом партнерстве между двумя странами многоплановое сотрудничество активизировалось. Примечательно, что Россия стала первой страной, с которой Индия подписала подобный документ. Благодаря проведению на государственном уровне курса на углубление стратегического партнерства в последние годы объем торговли между двумя странами начал постепенно возрастать и в 2013/14 ф.г. достиг \$6,9 млрд². При этом важно отметить, что индийская статистика, в отличие от российской, не учитывает поставки военной техники и вооружений, а также неорганизованную, или «челночную», торговлю.

Характерно, что в этот период произошло увеличение как индийского экспорта, так и импорта. Несмотря на количественный рост объема товарооборота между Россией и Индией, доля России во внешнеторговом обороте Индии не столь уж велика. Более того, по данным индийской таможенной статистики, доля России во внешнеторговом обороте Индии в период с 2001 по 2014 гг. сократилась с 1,45% до 0,9%. В импорте она уменьшилась с 1,9% до 0,9%, а в экспорте - с 1,97% до 1,0%, соответственно³.

Поскольку за минувшее десятилетие Индия подписала соглашения о стратегическом партнерстве еще с рядом государств, на 11-м российско-индийском

саммите в 2010 г. было объявлено о создании «особого привилегированного стратегического партнерства», что подчеркнуло тем самым важность для руководства наших государств и деловых кругов развития тесных двусторонних экономических и иных связей.

Несмотря на определенный рост объемов взаимной торговли и инвестиций в последние годы, их динамика и характер по-прежнему остаются ниже потенциально возможных. При этом очевидно, что сворачивание многоплановой кооперации с Россией уходит своими корнями в самое начало 1990-х гг. Тогда индийское правительство осознало, что в условиях финансово-экономического кризиса в Индии и России и разрушения хозяйственных связей между Россией и новыми государствами, входившими прежде в состав СССР, ориентации России в своих экономических отношениях на европейские государства и Китай невозможно обеспечить прежний уровень индийско-российского многопланового взаимодействия. Финансово-экономический кризис в Индии в 1991/92 ф.г. и запуск либеральных реформ в экономике фактически подтолкнули индийский политический и экономический истеблишмент к поиску альтернативных вариантов сотруд-

ничества и разворачиванию его в сторону ЕС, стран Юго-Восточной Азии (ЮВА), Японии, США и др.

Таким образом, к настоящему времени во внешнеэкономической политике Индии четко просматриваются два направления - «Взгляд на Запад» (*Look West Policy*) и «Взгляд на Восток» (*Look East Policy*), и Индии удастся поддерживать между этими направлениями разумный баланс для ускоренного развития своей экономики.

ИНДИЯ И ЕС:
«СТАРЫЙ ДРУГ»
И НОВЫЕ ПОТРЕБНОСТИ

Индия традиционно придает особое значение развитию экономических связей со странами ЕС. Как заявил в 2005 г. премьер-министр Индии М.Сингх, «Европейский союз - наш крупнейший торговый партнер. Кроме того, он является важным источником технологий и капитала, так что в мире, где взаимозависимость со временем только усиливается, происходящее в Европе жизненно важно для нашего благосостояния»⁴. Со своей стороны, будучи одним из лидеров развивающегося мира, Индия привлекает к себе пристальное внимание бизнеса и руководящих органов ЕС. Примечательно, что в своем выступ-

Таблица 2

Взаимная торговля Индии и ЕС в 2007/08 ф.г. - 2013/14 ф.г.

	2007/08 ф.г.		2012/13 ф.г.		2013/14 ф.г. (оценка)	
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%
Экспорт	34,5	21,2	50,5	16,8	51,6	16,5
Импорт	38,5	15,3	52,3	10,7	49,5	11,0
Оборот	73,0	17,6	102,8	13,0	101,1	13,3

Рассчитано и составлено автором по: Economic Survey 2009/10. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. February 2010. P. A90, A95; Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A90, A95; Economic Survey 2012/13... February 2013. P. A92, A98; Economic Survey 2013/14... February 2014. P. 79, 85.

лении на 12-м саммите ЕС-Индия в Нью-Дели в феврале 2012 г. президент Европейского совета Х.Ван Ромпей подчеркнул готовность ЕС оказывать активное содействие в осуществлении модернизации индийской экономики⁵.

Торгово-экономические связи между Индией и ЕС (ранее - ЕЭС) своими корнями уходят в 1960-е гг. Между тем, активизация связей началась с подписания в 1994 г. Соглашения о сотрудничестве. В последнее десятилетие была усовершенствована система экономического взаимодействия Индии и ЕС. Так, с 2000 г. между сторонами проводятся ежегодные саммиты, а также регулярные министерские встречи и консультации экспертов. В 2004 г. было объявлено об установлении стратегического

партнерства между Индией и ЕС. С июня 2007 г. прорабатывается вопрос о создании между Индией и ЕС зоны свободной торговли.

ЕС является ведущим торговым партнером Индии, несмотря на то, что в 1990-е - 2000-е гг. произошло сокращение доли ЕС на индийском рынке: в 1990/91 ф.г. - 29,4% общего объема индийского импорта, в 1994/95 ф.г. - 24,8%, а в 2013/14 ф.г. - 11%. Во многом это стало результатом политики диверсификации экономических связей, проводимой индийским правительством в пореформенный период (в указанные годы доля ЕС в общем объеме экспорта Индии составила 27,5%, 26,7% и 16,5%, соответственно)⁶. Доля же Индии в общем товарообороте ЕС пока не столь велика (в 2013 г.

она составила 2,1% - в экспорте и 2,2% - в импорте)⁷. Между тем, в 2013 г. Индия стала десятым крупнейшим торговым партнером ЕС, переместившись с 15-го места, которое она занимала в 2002 г.

В «пятерку» крупнейших торговых партнеров Индии из числа стран Евросоюза традиционно входят ФРГ (2,7% общего объема индийского товарооборота), Бельгия (2,3%), Великобритания (2,1%), Италия (1,3%), Франция (1,1%)⁸. При этом только с Великобританией и Францией у Индии баланс торговли в последнее десятилетие стабильно сводится с положительным сальдо.

Индия вывозит в страны ЕС преимущественно готовую одежду и текстиль (в 2013 г. - свыше 17,6% объема экспорта), продукцию машиностроения (10,6%) и химической промышленности (13,7%), ювелирные украшения и драгоценные камни (7,7%), изделия из кожи (6,5%), продукцию сельского хозяйства (6,0%) и др. Важнейшими же статьями индийского импорта из ЕС являются высокотехнологичные товары (машины и оборудование - 28,4% общего объема, продукция химической промышленности - около 9,4%), а также ювелирные украшения и драгоценные камни (25,5%). Примечательно, что в последние два десятилетия между странами ЕС и Индией усиливаются связи и в области торговли услугами, объем которой в 2013 г. достиг 22,5 млрд евро, причем объем индийского экспорта - 10,7 млрд. Стороны также активно сотрудничают в области транспортных, деловых услуг и ИКТ⁹.

Между Индией и ЕС установилось довольно прочное инвестиционное сотрудничество. На долю ЕС стабильно приходится около 12-15% общего объема притока ПИИ в Индию. Объем накопленных инвестиций ЕС в индийской экономике на 1 января 2013 г. превысил 41,8 млрд евро¹⁰. При этом примерно 25% инвестиций ЕС направляется в энергетику

Таблица 3

Торговля Индии с ведущими партнерами из числа стран-участниц ЕС в 2013/14 ф.г. (оценка) (\$млрд)

	ФРГ	Бельгия	Великобритания	Италия	Франция
Экспорт	7,5	6,4	9,8	5,3	5,1
Импорт	12,8	10,8	6,1	4,2	3,6
Оборот	20,3	17,2	15,9	9,5	8,7
Сальдо	-5,3	-4,4	3,7	1,1	1,5

Источник: Economic Survey 2013/14. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. February 2014. P. 79, 85.

ческий сектор, 16% - телекоммуникации, 8% - транспорт.

Великобритания и Нидерланды занимают 2-е и 3-е места среди крупнейших инвесторов в Индию из числа развитых стран с долей привлеченных ПИИ за последнее десятилетие 5% и 3,9%, соответственно. Вкладывались они преимущественно в энергетику, телекоммуникации и транспорт. При этом, как отмечает российский экономист профессор В.К.Ломакин, примечательно, что доля Индии в общем объеме прямых иностранных инвестиций Великобритании снизилась с 7,7% в 1962 г. до 1,1% в 1981 г., а затем до 0,2% в 2000 г. и 0,34% в 2007 г.¹¹

Со своей стороны индийский капитал добился определенных успехов на рынках стран ЕС. Хотя его доля в настоящее время пока относительно невелика и составляет 1,1% (в 2003 г. - 0,6%), тем не менее, в 2000-е гг. на ЕС стабильно приходилось более 30% объема вывозимых за рубеж индийских прямых инвестиций. Объем накопленных индийских инвестиций в странах-участницах ЕС на 1 января 2013 г. достиг 8,8 млрд евро¹². Индия при этом вошла в «десятку» крупнейших инвесторов по объему вложенного капитала в Великобританию: только в 2004/05 ф.г. здесь осуществлялось 36 проектов с участием индийского капитала, создавших свыше 1,4 тыс. новых рабочих мест¹³.

Индия является реципиентом экономической помощи ЕС. Только в 2008/09 ф.г., 2010/11 ф.г. и 2012/13 ф.г. от ЕС на условиях грантов было получено \$250,9 млн, 0,9 млн и 10,3 млн, соответственно¹⁴. Внушительная часть помощи поступает по каналам Консорциума помощи Индии (в 2007/08 ф.г. - 2013/14 ф.г. свыше \$49 млрд), 9 из 13 членов которого также входят в ЕС¹⁵. Наиболее значимыми индийскими донорами из числа стран ЕС являются Германия и Великобритания, в общей сложности предоставившие в 2000-е гг. порядка 20% объема помощи Консорциума¹⁶.

Таблица 4

**Взаимная торговля услугами Индии и ЕС в 2010-2012 гг.
(млрд евро)**

	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Экспорт	9,0	11,0	10,7
Импорт	11,0	11,8	11,8
Оборот	20,0	22,8	22,5
Сальдо	-2,0	-0,8	1,1

Источник: <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/india>

Между Индией и ЕС укрепляются и научно-технические связи: в 2001 г. было подписано (а в 2009 г. обновлено) Соглашение о научно-техническом сотрудничестве. В частности, только на долю британских компаний приходится 11% объема совместных разработок иностранных компаний в Индии¹⁷. Кроме того, Индия стала четвертым крупнейшим международным партнером ЕС по Седьмой рамочной программе научных исследований и технологического развития¹⁸. В частности, индийские эксперты и ученые задействованы в 135 проектах в области биотехнологий, ИКТ, здравоохранения и окружающей среды. Таким образом, торгово-экономическое и инвестиционное взаимодействие с ЕС в последние десятилетия прочно вошло в число приоритетов индийской внешнеэкономической политики.

**ИНДИЯ И США:
ЕСЛИ ПРОЦЕСС
НЕЛЬЗЯ ОСТАНОВИТЬ,
ЕГО ЛУЧШЕ ВОЗГЛАВИТЬ**

Развитие взаимодействия Индии и США в последние два десятилетия пережило периоды охлаждения и потепления. Заметная активизация двусторонних связей наметилась лишь в 2001 г.

Введение в 1998-2001 гг. США и рядом других западных государств в отношении Индии экономических санкций после испы-

тания ею ядерного оружия обнаружило, что индийская экономика смогла выстоять и оказалась способной успешно развиваться в условиях заметного сокращения внешней технологической и финансовой помощи. Кроме того, стало очевидно, что в ходе либеральных экономических реформ 1990-х гг. произошли изменения, кардинальным образом преобразившие весь облик Индии и способствовавшие ее постепенному перемещению в мировой экономической иерархии на высокие позиции. Осознание этой реальности Вашингтоном дало дополнительный импульс к развитию экономического сотрудничества США с Индией, которое отвечает как американским, так и индийским интересам.

Быстроразвивающаяся, динамичная индийская экономика, с одной стороны, заинтересована в доступе к передовым технологиям, с другой, представляет собой выгодный плацдарм для приложения американского капитала и рынка сбыта продукции ТНК (в т.ч. и военной). Помимо этого, набирающая экономическую мощь Индия представляет для США интерес и как источник квалифицированной рабочей силы, способной генерировать идеи по целому ряду научных направлений. Кроме того, Вашингтон стремится обеспечить себе региональную опору в лице Индии в борьбе против исламского фундаментализма и создать своеобразный проти-

Таблица 5

Взаимная торговля Индии и США в 2007/08 ф.г. - 2013/14 ф.г.

	2007/08 ф.г.		2012/13 ф.г.		2013/14 ф.г. (оценка)	
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%
Экспорт	20,7	19,5	36,2	12,1	39,2	12,5
Импорт	21,1	19,1	25,2	5,1	22,2	5,0
Оборот	41,8	9,6	61,4	7,8	61,5	8,1

Рассчитано и составлено автором по: Economic Survey 2009/10. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. February 2010. P. A92, A97; Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A92, A97. Economic Survey 2012/13... February 2013. P. A94, A99. Economic Survey 2013/14... February 2014. P. 81, 87.

вовес Китаю, быстро увеличивающему свой экономический потенциал. Сближение США с Индией в некотором роде можно рассматривать и как определенный рычаг влияния на Пакистан, который хотя и является союзником США, но также рассматривает КНР в качестве своего стратегического партнера.

Индийско-американское взаимодействие возобновилось в 2001 г. и продолжилось в рамках принятой в 2004 г. инициативы *Next Steps in Strategic Partnership*, что привело к активизации сотрудничества в космической отрасли, гражданской ядерной энергетике, устранило ограничения в торговле высокотехнологичными товарами. Поистине эпохальным можно назвать подписанное в июле 2005 г. Совместное индийско-американское заявление¹⁹, предусматривающее активизацию двусторонних отношений по целому ряду направлений, прежде всего, в сфере торговли, гражданской авиации, а также ядерной энергетике. Последнее направление, однако, вызвало определенные споры в индийских политических и научных кругах, поскольку, с одной стороны, Индия получила доступ к современным технологиям мирного атома и в этой связи обрела своеобразный паритет с КНР, с другой - согласилась поставить под контроль МАГАТЭ свои невоенные ядерные объекты.

Кроме того, стороны договорились расширить доступ американскому капиталу, а вместе с ним и современным технологиям, в индийскую экономику. США также предложили Индии ряд наименований военной техники, устранив ограничения, действовавшие с 1998 г.²⁰ В 2002-2010 гг. были подписаны контракты на закупку Индией американских вооружений на сумму около \$8,2 млрд²¹. В этот же период обе стороны провели 50 совместных военных учений. Все это свидетельствует об их серьезном военно-стратегическом сближении.

С ратификацией в 2006 г. Соглашения между США и Индией о сотрудничестве в сфере мирного атома²² связи в этой сфере расширились. Впервые с 1974 г., когда Индия начала испытывать ядерное оружие, США де-факто признали Индию ядерной державой. В этой связи был открыт путь американо-индийской торговле в сфере гражданской ядерной энергетике, и коммерческие фирмы двух стран получили возможность участвовать в проектах, связанных с мирным атомом как в Индии, так и в США.

В апреле 2005 г. был заключен двусторонний Договор об открытом небе, разрешающий неограниченный доступ уполномоченным американским перевозчикам на индийский рынок и индийским - на американский. До 2005 г. между двумя странами авиаперевозками занимались четыре американские компании - *Delta Airlines*, *Continental Airlines*, *American Airlines*, *North West Airlines* и одна индийская - *Air India*. Причем каждой стороне было выделено по 28 рейсов в неделю. Теперь же, в соответствии с Договором об открытом небе, на рынок авиаперевозок США были допущены еще три индийские авиакомпания - *Indian Airlines*, *Jet Airways* и *Air Sahara*.

Расширились также индийско-американские связи в научных исследованиях, образовании,

сельском хозяйстве и других сферах. В июле 2009 г. был запущен механизм стратегического партнерства между Индией и США, который охватывает взаимодействие по глобальным, региональным и двусторонним вопросам, включая международную безопасность, противодействие терроризму, т.н. Диалог в Центральной Азии и Диалог в Западной Азии, начатые в 2011 г., режимы экспортного контроля и пр.

Стратегическое партнерство между двумя странами, однако, не исключает наличия между ними определенных разногласий, в т.ч., например, в области экологических стандартов и использования финансовой помощи, которую США предоставляют Индии. Несмотря на улучшение двусторонних отношений в последнее десятилетие, объем использованной американской помощи в 2000-2013 гг. возрос незначительно и составил \$112 млн (0,2% общего объема использованной Индией иностранной помощи), причем американская помощь была выделена исключительно на условиях грантов²³.

Несмотря на некоторые проблемы, рост индийско-американского торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества налицо - США превратились в четвертого после ЕС, КНР и ОАЭ торгового партнера Индии и третьего инвестора в индийскую эко-

номику после Маврикия и Сингапура по накопленному объему ПИИ. Так, в 2000-е гг. накопленный объем американских ПИИ в Индии превысил \$9,5 млрд. Американские инвестиции направлялись, главным образом, в электроэнергетику, телекоммуникации, сектор услуг, производство электрического оборудования, пищевую промышленность и фармацевтику. Только в фармацевтической отрасли Индии в стадии реализации находятся свыше 70 проектов с участием американских ПИИ²⁴.

США также являются крупнейшим поставщиком заказов на разработку индийскими специалистами различных компьютерных программ: совместно с Великобританией доля США в индийском экспорте программного обеспечения (ПО) стабильно составляет свыше 65%²⁵. В тройку ведущих индийских ИТ-компаний, оказывающих услуги американским корпорациям в области компьютерного программирования и аутсорсинга бизнес-процессов, традиционно входят *Tata Consultancy Services Limited*, *Infosys Limited* и *Wipro Limited*. Крупнейшими центрами по выполнению соответствующих заказов в сфере аутсорсинга являются Бангалор, Гургаон, Колката, Мумбаи, Пуна, Сурат, Хайдерабад, Ченнаи.

Как отмечает представитель американской энергетической компании *The STI Group* Т.Хайд, «Индия привлекательна не столько с точки зрения количества весьма талантливой рабочей силы, сколько ее качества. Ставка делается на тех, кто инновационен, креативен и действительно способен внести существенный вклад в развитие бизнеса»²⁶.

Основными факторами, обеспечившими успех Индии в экспорте ПО на мировой рынок, и в первую очередь в США, стали:

1) Относительно дешевая, но в то же время квалифицированная англоязычная рабочая сила. По некоторым зарубежным оцен-

кам, Индия занимает 4-е место в мире по количеству квалифицированных инженеров и техников различных специальностей в сфере ИТ. Качество же технического образования, предоставляемого в Индии, в последние два десятилетия заметно возросло и, в целом, находится на уровне передовых держав. В то же время заработная плата рядового индийского специалиста, несмотря на ее рост в последние пять лет, по-прежнему ниже, чем у его коллег в развитых странах. И хотя в 1990-е гг. - начале 2000-х гг. разрыв в уровнях оплаты американского и индийского специалиста составлял до 80%, а в настоящее время сократился до 30-40%²⁷, Индия сохраняет это конкурентное преимущество.

2) Разница в часовых поясах (8-12 часов), позволяющая Индии успешно сотрудничать в сфере аутсорсинга бизнес-процессов с американскими партнерами - основными потребителями этих услуг.

3) Быстро совершенствующаяся инфраструктура телекоммуникационного сектора, в т.ч. благодаря грамотной приватизации, проведенной в Индии в 1990-2000 гг.

4) Институциональные и законодательные меры, направленные на облегчение ведения безопасного Интернет-бизнеса и совершенствование работы индийских ИТ-компаний с тем, чтобы превратить Индию в динамично развивающийся технологический узел. Среди них выделяются: расширение по всей стране сети исследовательских университетов, инновационных кластеров, а также технологических парков; создание юридической базы, обеспечивающей защиту авторских прав и передаваемых конфиденциальных данных и др.

Совпадение экономических интересов Индии и США по целому ряду позиций также способствовало ускоренному развитию взаимодействия этих стран в 2000-е гг. и наращиванию американской экономической экспан-

сии на индийском рынке, а индийской - в США. Кроме того, немаловажным остается и еще один факт, укрепляющий индийско-американские отношения, - идеологическая составляющая, а именно: провозглашенная обеими сторонами верность демократическим ценностям. Другим фактором, оказывающим положительное влияние на развитие взаимодействия между Индией и США, можно считать индо-американцев, проживающих в США (в настоящее время свыше 2,8 млн человек²⁸), представляющих собой определенное лобби развития индийско-американских отношений, что осознается на всех уровнях американского экономического и политического истеблишмента.

В этой связи американский эксперт Дж.Ньюхаус отметил: «Индийское лобби в США - единственное в Вашингтоне, явно набирающее влияние на уровне израильского лобби»²⁹. А другой эксперт П.Мёрдок, со своей стороны, добавил: «Индийские эмигранты благодаря их необычно высокому образовательному уровню представляют собой одно из самых обеспеченных национальных меньшинств в США. Если они начнут сильнее лоббировать свои интересы в Конгрессе США, ... они станут чрезвычайно влиятельны; возможно, еще более влиятельны, чем Американо-израильский комитет политических действий. Весьма интересной могла бы стать деятельность совместного индийско-израильского лобби. Индия и Израиль имеют весьма много общих интересов, включая опасения распространения радикального исламизма и «исламской бомбы», а также схожие в определенном смысле позиции по ядерному распространению в мире»³⁰.

Наглядными примерами лоббирования индо-американцами индийских интересов являются: смягчение принятых Конгрессом США экономических санкций после испытаний Индией ядерно-

Таблица 6

Взаимная торговля Индии и Японии в 2007/08 ф.г. - 2013/14 ф.г.

	2007/08 ф.г.		2012/13 ф.г.		2013/14 ф.г. (оценка)	
	\$ млрд	%	\$ млрд	%	\$ млрд	%
Экспорт	3,6	2,4	6,1	2,0	6,8	2,2
Импорт	6,3	2,5	12,4	2,5	9,5	2,1
Оборот	9,9	2,4	18,5	2,3	16,3	2,1

Рассчитано и составлено автором по: см. табл. 1, 2 и 5.

го оружия в мае 1998 г.; сохранение возможности передачи Индии высоких технологий для развития космической программы; организация официального визита тогдашнего президента США Б.Клинтона в Индию в декабре 2000 г.; подготовка инициативы *Next Steps in Strategic Partnership* и др. Как впоследствии подчеркивала бывший госсекретарь М.Олбрайт, «индо-американцы в окружении президента Б.Клинтона в конце 1990-х гг. сыграли существенную роль в изменении нашего отношения к Индии»³¹.

Таким образом, двустороннее взаимодействие между Индией и США в последнее десятилетие приобрело столь значительный размах и стало осуществляться по таким ключевым и весьма чувствительным направлениям, что вполне логично говорить о существенном усилении американского вектора внешнеэкономической политики Индии.

«ВЗГЛЯД НА ВОСТОК»: ИНДИЙСКО-ЯПОНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Япония традиционно является важным экономическим партнером Индии. Между тем, с началом широкомасштабной либерализации индийской экономики ее место в приоритетах внешнеэкономической политики Индии не сколько трансформировалось.

Японский капитал начал проникать на индийский рынок еще в 1980-е гг. путем создания совместных предприятий. Первой подобной компанией стала индийско-японская *Maruti Udyog Limited* по производству автомобилей марки *Maruti*, организованная в 1981 г. с участием федерального правительства Индии и японской компании *Suzuki Motor Corporation* (54,2%). К настоящему времени ставшее полностью частным СП (с 2007 г. - *Maruti Suzuki India Limited*) превратилось в крупнейшего в Индии производителя легковых автомоби-

лей (занимает свыше 45% рынка). В индийское автомобилестроение также активно инвестируют корпорации *Honda Motor Co.Ltd.*, *Toyota Motor Corporation*, *Mitsubishi Group* и др. Принципиален тот факт, что на большинстве этих предприятий осуществляется полный цикл автомобильного производства, а не просто отверточная сборка. На совместных индийско-японских автомобильных предприятиях в 2010 г. было произведено порядка 2/3 всех выпускаемых в Индии автомобилей³².

С началом либерализации индийского инвестиционного законодательства японский капитал стал более активно осваивать различные сферы экономики Индии. Этому также способствовала проводимая индийским правительством политика «Взгляд на Восток» (*Look East Policy*), предполагающая развитие более тесных экономических связей со странами Восточной Азии (прежде всего, с участницами АСЕАН и Японией). Ежегодный объем японских вложений в Индию в тот период в среднем составлял около \$300 млн. Всего же в 1991-1999 гг. объем японских инвестиций достиг \$2,6 млрд (4% общего объема накопленных в Индии ПИИ), что вывело Японию на 4-е место в рейтинге ведущих инвесторов индийской экономики.

Тем не менее, Индия не стала для Японии приоритетным центром приложения капитала, по-

скольку в географическом распределении японских зарубежных инвестиций основной акцент был сделан на регионе ЮВА, где позиции японского бизнеса традиционно прочны. Доля Индии в зарубежном инвестировании Японии в 1990-е гг. составляла лишь 2% (для сравнения, в Камбоджу инвестировано 19% японских прямых иностранных инвестиций, Бруней - 17%, Мьянму - 11%)³³. В 2000-е гг. приток японского капитала в индийскую экономику еще более сократился и к 2010 г. составил лишь 1,6% всего объема японских ПИИ. В рейтинге ведущих инвесторов индийской экономики Япония переместилась на 6-е место, а ее доля в общем объеме индийских ПИИ к 2013 г. снизилась до 3,4%. В целом, в 2000-е гг. объем японских накопленных инвестиций в Индию составил \$5,511 млрд, а их ежегодный приток в среднем сохранялся на уровне около \$120-160 млн³⁴.

В настоящее время в индийском секторе электроники и электротехники оперируют такие японские компании, как *Sony Corporation*, *Panasonic Corporation*, *Toshiba Corporation*, в швейной промышленности - *YKK Group* и др. Всего же на индийском рынке в настоящее время работают свыше 550 японских компаний.

Ведущими отраслями приложения японского капитала являются: автомобильная промышленность (40,6%), производство элект-

трического оборудования (18,4%), розничная торговля (6,8%), сфера телекоммуникаций (2,7%) и услуги (2,7%)³⁵.

При этом Япония является одним из ведущих инвесторов, осуществляющих капиталовложения в индийский проект «Промышленный коридор» между городами Нью-Дели и Мумбаи, предусматривающий создание к 2025 г. серии специальных промышленных зон и открытие в них около 100 млн новых рабочих мест. В частности, в ходе своего визита в Индию в декабре 2011 г. тогдашний премьер-министр Японии Ёсихико Нода объявил о внесении в этот проект первого инвестиционного взноса в объеме \$4,5 млрд³⁶ и о намерении в обозри-

мой перспективе дополнительно инвестировать в индийскую экономику \$1,7 млрд на финансирование других промышленных проектов, включая расширение сети метро в Нью-Дели³⁷.

Значительным прорывом в индийско-японских отношениях можно считать Соглашение о всеобъемлющем экономическом партнерстве, вступившее в силу 1 августа 2011 г. и нацеленное на развитие между двумя странами торговли товарами и услугами, а также на привлечение японских прямых инвестиций в индийскую экономику, особенно в промышленный сектор. При этом в течение 10 лет предполагается отмена тарифов между Индией и Японией на 94% торгуемых наи-

менований³⁸. Была поставлена цель к концу 2014 г. увеличить объем двусторонней торговли между странами с \$18,5 млрд до \$25 млрд³⁹.

Несмотря на существенные позитивные изменения в индийской экономике за последние два десятилетия, Индия продолжает получать помощь от иностранных государств и международных организаций. При этом Япония остается одним из крупнейших индийских доноров. Японская помощь, предоставленная Индии в 2000-2013 гг. на условиях льготных кредитов, оценивается в более \$18,5 млрд, а на условиях грантов - свыше \$0,6 млрд⁴⁰.

(Окончание следует)

¹ Economic Survey 1995/96. Government of India. Ministry of Finance. Department of Economic Affairs. Economic Division. P. S-88, S-89.

² Economic Survey 2013/14... Economic Division. February 2014. P. 84, 90.

³ Ibidem.

⁴ Цит. по: Черников Г.П., Черникова Д.А. Европа на рубеже XX-XXI веков: Проблемы экономики. М., Дрофа, 2006. (Chernikov G.P., Chernikova D.A. 2006. Yevropa na rubezhe XX-XXI vekov: Problemi ekonomiki) (in Russian).

⁵ Remarks by President Herman Van Rompuy Following the 12th EU-India Summit. European Council - http://eeas.europa.eu/india/summit_en.htm

⁶ Economic Survey 2009/10... Economic Division. February 2010. P. A92, A97; Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A92, A97; Economic Survey 2012/13... P. A92, A98; Economic Survey 2013/14... P. 79, 85.

⁷ http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/september/tradoc_113390.pdf

⁸ Рассчитано автором по: Economic Survey 2013/14... P. 79, 85.

⁹ <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/india/>

¹⁰ Ibidem.

¹¹ Ломакин В.К. Британия в мировой экономике. М., ЮНИТИ-ДАНА, 2012. (Lomakin V.K. 2012. Britaniya v mirovoy ekonomike. M.) (in Russian).

¹² <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/india/>

¹³ Britain's Trade Delegation to Visit India // The Bangladesh Observer. 15.01.2006.

¹⁴ Economic Survey 2010/11... February 2011. P. A109, A110; Economic Survey 2012/13... February 2013. P. A111, A112; Economic Survey 2013/14... P. 101.

¹⁵ Участниками консорциума помощи Индии являются: Австрия, Бельгия, Великобритания, Дания, Италия, Канада, Нидерланды, Норвегия, США, ФРГ, Франция, Швеция, Япония // Economic Survey 2013/14... P. 100.

¹⁶ Ibidem.

¹⁷ Ломакин В.К. Указ. соч. С. 328.

¹⁸ The 7th Framework Programme for Science and Technological Development 2007-2013 - <http://www.viniti.ru/download/russian/INNOV/eu1.pdf>

¹⁹ Indo-US Joint Statement // The Bangladesh Observer. 22.07.2005.

²⁰ <http://www.state.gov/p/sca/rls/rmks/2012/188935.htm>

²¹ Frankel Francine R. The Breakout of China - India Strategic

Rivalry in Asia and the Indian Ocean // Journal of International Affairs. Spring/Summer 2011. № 2. P. 2 - http://pdfsbox.com/read?http://www.spp.nus.edu.sg/Handler.ashx?path=Data/Site/SiteDocuments/wp/2006/wp10_06.pdf

²² <http://georgewbush-whitehouse.archives.gov/news/releases/2006/12/20061218-2.html>

²³ Economic Survey 2012/13... P. A115-A116.

²⁴ <http://www.pharmaceutical-drug-manufacturers.com/pharmaceutical-industry/>

²⁵ Annual Report 2010-2011 / Government of India. Ministry of Communications and Information Technology. Department of Telecommunications. New Delhi - <http://www.dot.gov.in/annual-report/2011/English%20AR%202010-11.pdf>

²⁶ http://www.outsource2india.com/why_india/why_india.asp

²⁷ <http://www.economist.com/news/special-report/21569571-india-no-longer-automatic-choice-it-services-and-back-office-work-turn>

²⁸ Kapur Devesh. Diaspora, Development and Democracy. The Domestic Impact of International Migration from India // Oxford University Press. 2011. P. 199.

²⁹ Ibidem.

³⁰ Murdock Paul I. Tiger, Tiger Burning Bright - or Not? India-US Relations in the 21st Century. US Naval War College. Strategic Research Department. Research Report 6-96 - <http://www.dtic.mil/cgi-bin/GetTRDoc?AD=ADA313473>

³¹ Kapur Devesh. Op. cit. P. 197.

³² <http://www.forbes.com/2010/07/22/japan-india-investment-markets-economy-car-industry.html>

³³ Srabani Roy Chowdhury. Japan's Foreign Direct Investment Experiences in India: Lessons Learnt from Firm Level Surveys // Indian Council for Research on International Economic Relations. Working Paper № 243. December 2009. P. 3-4 - <http://www.icrier.org/pdf/WorkingPaper243.pdf>

³⁴ Ibidem.

³⁵ Ibid.

³⁶ <http://manufacturing-executive.com/message/2867#2867>

³⁷ <http://www.bbc.co.uk/news/business-16351065>

³⁸ Frankel Francine R. The Breakout of China - India Strategic Rivalry in Asia and the Indian Ocean // Journal of International Affairs. Spring/Summer 2011. Vol. 64, № 2. P. 12 - http://pdfsbox.com/read?http://www.spp.nus.edu.sg/Handler.ashx?path=Data/Site/SiteDocuments/wp/2006/wp10_06.pdf

³⁹ <http://manufacturing-executive.com/message/2867#2867>; <http://eepcindia.org/indiashow/japan2012/downloads/CEPA-India-Japan.pdf>; http://www.mofa.go.jp/annouce/annouce/2011/6/0630_02.html

⁴⁰ Economic Survey 2013/14... P. 100.