

РОССИЯ И СТРАНЫ ССАГПЗ - НАРАЩИВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Е.С. БИРЮКОВ

Кандидат экономических наук
МГИМО (У) МИД России

Ключевые слова: ССАГПЗ, Россия, внешнеэкономическое сотрудничество

Страны Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) - Саудовская Аравия, ОАЭ, Кувейт, Оман, Катар, Бахрейн - имеют важное значение для мировой экономики. Начиная со второй половины XX в. место региона в системе мирового хозяйства определяется поставками энергосырьевых ресурсов - на данные страны приходится около 40% мировых доказанных запасов нефти и более 20% - газа.

В последние два десятилетия страны ССАГПЗ осуществляют модернизацию, ориентированную на диверсификацию структуры экономики за счет развития услуг и несырьевых отраслей; происходит переориентация инвестиционных потоков в национальные экономики, стимулируется развитие частного сектора, привлекаются иностранные технологии, прилагаются усилия по подготовке национальных кадров.

Хотя стабильное развитие экономики данных стран и продолжает зависеть от высоких цен на нефть на мировом рынке, что подтверждается долей доходов от сырья в суммарных доходах от экспорта: 94% - в Кувейте, 80% - в Саудовской Аравии, и только в ОАЭ и Бахрейне - менее половины экспортных поступлений: 36 и 26%, соответственно¹, но локомотивами роста ВВП стран Персидского залива на протяжении последнего десятилетия являются перерабатывающие отрасли и сфера услуг, которые значительно опережают добывающие отрасли по темпам роста. Доля несырьевых отраслей в ВВП, в отличие от экспорта, в странах региона уже превышает 50% (за исключением Саудовской Аравии и Катара).

При населении в 44 млн человек (включая иностранную рабочую силу)², суммарный ВВП «аравийской шестерки» в 2010 г. составил \$1,042 трлн, или 1,7% мирового ВВП³. В условиях высоких цен на нефть на мировом рынке страны ССАГПЗ ежегодно получают значительный приток нефтедолларов от внешней торговли - ее профицит только в 2011 г. составил около \$400 млрд (экспорт - \$973 млрд, импорт - \$574 млрд⁴), а за 2000-2011 гг. -

\$2 трлн (экспорт - \$5,7 трлн, импорт - \$3,7 трлн⁵).

В настоящее время арабские монархии стремятся занять в системе международного разделения труда место крупного финансового центра, а не только экспортера энергоресурсов. Государственным структурам, компаниям и частным лицам данных стран принадлежат финансовые активы, которые, по некоторым оценкам, составляют от \$2,5 до 4 трлн⁶, в т.ч. \$1,8 трлн сосредоточено в суверенных инвестиционных фондах⁷. Увеличивается объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) - в 2008-2010 гг. только в Саудовскую Аравию ежегодный импорт ПИИ составлял \$28-38 млрд в год (более 2,5% мировых инвестиций), при экспорте ПИИ в размере \$2-4 млрд в год⁸. Основные инвесторы в Саудовскую Аравию (по убыванию) - Кувейт, США, Франция, Китай, Германия, Япония, Бахрейн⁹.

Регион находится на 1-м месте в мире по объемам проектного финансирования, во многом - за счет переориентации собственных средств. Объем реализуемых проектов - прежде всего, за счет средств бюджета или госкомпаний, но также инвесторов из других стран региона, развитых стран, Китая - составляет \$2,2 трлн, из них на нефть-, газодобычу и неф-

техимию приходится \$690 млрд; электроэнергетику - \$300 млрд, часть этих средств будет направлена на создание Единой энергосистемы ССАГПЗ¹⁰; недвижимость - \$900 млрд; в сектора телекоммуникаций и информационных технологий направлено около \$180 млрд¹¹. Это масштабный рынок внешнеэкономических заказов. Здесь постоянно проходят промышленные выставки, ярмарки, салоны и экспозиции.

Такая активность объясняет высокую заинтересованность стран Запада, Восточной и Юго-Восточной Азии в развитии сотрудничества со странами ССАГПЗ.

РОССИЯ - ССАГПЗ: ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

На этом фоне сотрудничество России со странами ССАГПЗ находится на низком уровне. Товарооборот в 2012 г. не превысил \$3 млрд, что составляет около 1% от суммарного объема внешней торговли России (для сравнения: объем внешней торговли с пятью арабскими странами Северной Африки (Алжир, Египет, Ливия, Марокко, Тунис) составляет \$9 млрд¹². Страны Запада, напротив, уделяют региону ССАГПЗ повышенное внимание, хотя он не является их ключевым внешнеэкономическим партнером.

Объем внешней торговли России со странами ССАГПЗ, 2000-2012 гг. (\$ млн)

	2000	2002	2004	2006	2008	2009	2010	2011	2012
Экспорт									
Бахрейн	1,4	0,3	0,7	10,5	1,9	1,0	1,0	0,6	8,9
Катар	0,0	0,8	17,5	0,1	23,9	1,5	3,4	9,4	4,3
Кувейт	6,4	82,2	1,0	10,2	18,2	77,0	132,0	356,6	80,9
ОАЭ	178,0	385,9	497,9	460,6	804,9	643,3	1014,8	1375,3	1225,4
Оман	0,0	6,1	16,9	19,3	27,2	20,4	12,8	38,8	41,0
Саудовская Аравия	55,3	136,9	138,2	272,7	466,0	333,5	297,7	643,1	1088,6
Импорт									
Бахрейн	0,1	0,0	0,1	0,4	0,1	0,7	1,4	4,4	4,9
Катар	н.д.	0,0	0,0	1,8	0,8	7,2	11,1	45,2	35,6
Кувейт	н.д.	0,1	0,7	0,0	0,2	0,0	0,1	0	2,1
ОАЭ	23,0	14,8	13,7	190,7	41,5	27,1	36,0	113,7	261,6
Оман	1,2	0,5	0,5	1,4	2,2	3,8	0,4	0,5	1,1
Саудовская Аравия	1,7	2,1	5,5	6,4	22,7	28,3	68,8	208,9	270,2

Данные за 2000-2008 гг. - см.: Шкваря Л.В. Внешняя торговля России со странами Персидского залива // МЭиМО. 2010, № 10; данные за 2009-2012 гг. - www.customs.ru

Причинами низкого уровня внешнеторгового взаимодействия России и стран ССАГПЗ являются, во-первых - схожая внешнеэкономическая специализация, во-вторых - некоторая инерция¹³. В советское время внешнеэкономические связи с субрегионом практически отсутствовали, хотя в 1980-х гг. товарооборот СССР и арабских стран ежегодно достигал почти \$11 млрд¹⁴. Период же 1990-х гг. характеризовался, в целом, снижением активности нашей страны на внешних рынках.

Следует отметить, что схожесть структуры экономики, которую многие эксперты видят как препятствие для развития внешнеэкономического сотрудничества, может стать и «возможностью» - именно в отраслях специализации Россия и страны ССАГПЗ как раз обладают компетенциями, позволяющими развивать плодотворное торговое и инвестиционное сотрудничество.

В таблице показана динамика внешней торговли России со странами Залива. Почти нулевой показатель объемов сотрудничества с некоторыми из них в нача-

ле 2000-х гг. позволяет одному из отечественных исследователей этого региона Л.В.Шкваре использовать удачный, на наш взгляд, термин - «не охваченные страны»¹⁵. Также она отмечает, что торговля «развивается неравномерно и часто зависит от разовых поставок (контрактов)»¹⁶. В то же время важной тенденцией является все же поступательный рост двусторонней торговли, в частности, России и ОАЭ.

В настоящее время во внешнеторговом обороте с субрегионом Персидского залива около 80% приходится на российский экспорт, в основном, несырьевой. Структура внешней торговли России неоднородна. Значительная доля экспорта России приходится на продукцию машиностроения; далее (по объемам) - металлы и изделия из них; сельхозпродукция и драгоценные металлы; целлюлозно-бумажные изделия и древесина¹⁷.

Импорт из стран ССАГПЗ существенно меньше российского экспорта, а для некоторых стран показатель в течение последних десяти лет колеблется, в среднем, в пределах \$1-4 млн в год. Струк-

тура импорта из ОАЭ - продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (25% от импорта), машины, оборудование и транспортные средства (более 20%), текстиль и изделия из него (более 20%). Основные статьи импорта из Саудовской Аравии - продукция химической промышленности, продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье. В поставках из Катара доминирует продукция химической промышленности - 99,9%, а из Омана импорт практически на 100% представлен рудами и хромовыми концентратами¹⁸.

Тем не менее, в последние годы Россия и страны ССАГПЗ выказывают высокую заинтересованность в наращивании экономического сотрудничества. Об этом говорит, в первую очередь, немалое число реализованных совместных проектов в широком спектре отраслей. Это является стратегически важным для обеих сторон, поскольку и Россия, и «аравийская шестерка» все более активно участвуют в торговых и инвестиционных международных экономических отношениях.

Наиболее перспективные от-

расли: финансовая, военно-техническая сфера, нефте- и газоразведка и добыча, туризм, поставки продовольствия, инвестиции в недвижимость, строительство, развитие инфраструктуры, в качестве отдельных направлений - обустройство портов, строительство АЭС, металлургия, алмазы, авиастроение.

При этом существует значительный потенциал активизации сотрудничества в ряде других отраслей экономики.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

Финансовая сфера. В целом, на межгосударственном уровне привлечение капитала из стран ССАГПЗ началось в 1991 г., когда СССР взял у стран ССАГПЗ кредиты в размере около \$2 млрд¹⁹. Невыполнение кредитных соглашений стало одним из отрицательных факторов для развития внешнеэкономических связей. Частичное погашение задолженности осуществлялось разовыми экспортными поставками российской продукции, а полная выплата долгов была осуществлена в 2006-2009 гг.

У Кувейта СССР взял крупнейший кредит в размере \$1 млрд²⁰. Погашение произведено в соответствии с межгосударственным соглашением 2006 г. - долг вернули в денежном эквиваленте, а проценты - поставками продукции военно-промышленного комплекса. Саудовская Аравия предоставила кредит в размере \$250 млн, погашение которого Россия осуществляла в рамках Лондонского клуба*. Задолженность перед Оманом (\$200 млн²¹) была погашена в 2009 г.

Часть кредита в размере \$500 млн от ОАЭ, по данным Минфина России, была направлена на НИОКР, в т.ч. разработку системы ПВО «Панцирь»²², однако основной объем был направлен в бюджет страны. В 1994 г. стороны договорились, что погашение задолженности будет осуществляться путем поставок россий-

ской машиностроительной продукции, причем эмиратская сторона софинансировала данные поставки, дополнительно выплатив \$400 млн²³. Окончательно долг и проценты были выплачены в 2007 г.

Урегулирование проблемы госдолга открыло новые возможности для взаимодействия в инвестиционной сфере.

Следует отметить сотрудничество Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) и Суверенного инвестиционного фонда Кувейта (Инвестиционное агентство Кувейта - ИАК), вложившего уже \$500 млн в проекты РФПИ²⁴. Директор ИАК входит в экспертный совет РФПИ. В июне 2013 г. на Санкт-Петербургском экономическом форуме было объявлено о еще более амбициозном проекте РФПИ и арабских инвесторов - совместно с суверенным фондом *Mubadala* (Абу-Даби) на паритетной основе создан инвестиционный фонд объемом \$2 млрд, средства будут направляться в российскую экономику²⁵.

В 2007 г., во время визита В.В.Путина в Саудовскую Аравию, Внешэкономбанк (ВЭБ) и Саудовский фонд развития подписали Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области развития экспорта промышленной продукции.

Российские «Банк ВТБ» и «Газпромбанк» также имеют свои интересы в регионе, в частности, в привлечении капитала.

«Банк ВТБ» взаимодействует с крупнейшими финансовыми институтами стран ССАГПЗ: в 2009 г. был заключен протокол о намерениях с компанией *Liquidity Management House* (филиал исламского банка *Kuwait Finance House*); в 2010 г. подписан меморандум о взаимопонимании с бахрейнской банковской группой *Al Baraka*; с 2009 г. функционирует представительство банка в ОАЭ (Дубай). ВТБ достиг соглашения о продаже в ходе приватизации в 2013 г. акций на сумму в \$2,5 млрд консорциуму инвесторов, в который вошел суверенный фонд Катара²⁶.

«Банк ВТБ» дает возможность своим клиентам инвестировать в фондовый рынок Саудовской Аравии, в который напрямую вкладывать средства

иностранным инвесторам не решено. Дочерняя компания «ВТБ Капитал» выпустила номинированные в долларах ноты долевого участия с привязкой к акциям этого фондового рынка. Данные ноты обеспечены базисными акциями и, таким образом, позволяют вкладывать средства, не принимая на себя кредитный риск банка-организатора программы.

Российский «Газпромбанк» в 2010 г. достиг соглашения с крупным инвестором - Катарским управлением по инвестициям (КУИ) о вложении по \$150 млн в покупку коммерческой недвижимости в Москве. Всего же катарцы заявили о намерении инвестировать в российскую недвижимость \$500 млн²⁷.

В ноябре 2010 г. суверенный инвестиционный фонд *Mubadala* перечислил российской компании *Verno Capital* \$100 млн для вложений в российский фондовый рынок²⁸.

Со стороны стран Залива опыт работы с российскими контрагентами имеют следующие банки: *Emirates NBD*, *Mashreq Bank*, *National Bank of Abu Dhabi*, *Abu Dhabi Commercial Bank*, *The Arab Investment Company*, *Bank Muscat*, *Doha Bank*, *TAIB*, *Arab Bank*, *First Gulf Bank*, *Arab Banking Corporation*, *NBB*, *GIB* и др.²⁹ С 2010 г. в Москве функционирует представительство *Arab Banking Corporation* (Бахрейн).

Военно-техническое сотрудничество, авиация, машиностроение, космос. В регион Россия поставляет военную технику. По итогам 2012 г. - рекордного для России по объему поставок вооружения на мировой рынок (\$15,2 млрд, рост на 11% по сравнению с предыдущим рекордным годом) - Ближний Восток и Северная Африка (23% от общего объема) оказались на втором месте после Азиатско-Тихоокеанского региона. В 2011 г. был подписан многомиллионный контракт на поставку на Бахрейн автоматов Калашникова с подствольными гранатометами АК-103 и боеприпасов³⁰. Также в 2011 г. Россия и ОАЭ вели переговоры о модернизации более чем 300 боевых машин пехоты, поставленных ранее. В 2012 г. в системе заказов «Рособоронэкспорта» появился и Оман.

* Лондонский клуб (официальное название «Консультативный комитет коммерческих банков») - объединение около 600 коммерческих банков-кредиторов, созданное с целью урегулирования вопросов по срокам погашения кредитов иностранными заемщиками (прим. авт.).

В сфере гражданской авиации страны региона интересуются российскими самолетами *Sukhoi Superjet*. В 2012 г. вице-премьер России В.Зубков после переговоров на Бахрейне сделал заявление, что данная страна может закупить партию самолетов, а всего в течение 15-20 лет Россия могла бы продать в регион порядка 60 самолетов *Sukhoi Superjet 100*³¹. Однако контракты пока не подписаны.

Машиностроение. Основными статьями российского экспорта в Кувейт являются автомобили «КамАЗ», «Лада», «Нива» и запасные части к ним, автокраны, автопокрышки, насосно-компрессорное оборудование, вычислительная техника, электросиловое оборудование. В 2005 г. Катар закупил партию «КамАЗов» на \$50 млн, а также покупает продукцию ВАЗа³². Это особенно важно с учетом стратегии «КамАЗа» до 2020 г., предусматривающей наращивание доли экспорта в продажах и организацию сборочных производств за рубежом. Сейчас автомобили концерна собираются в Казахстане, Вьетнаме, Индии, Пакистане³³.

Космос. На протяжении 2000-х гг. Россия и страны ССАГПЗ сотрудничают в сфере космоса. С 2000 г. российскими носителями на космическую орбиту выведены 14 саудовских спутников связи и дистанционного зондирования Земли. Роскосмос и МИД России ведут работу по формированию договорно-правовой базы с Саудовской Аравией, в частности, по проектам соглашений: о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях, о развитии и совместном использовании спутниковой системы ГЛОНАСС³⁴. В 2009 г. космическая компания «Космотрас» осуществила запуск с космодрома «Байконур» первого эмиратского спутника дистанционного зондирования Земли «Дубайсат-1». А входящее в «Рособоронэкспорт» ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева» запустило в 2012 г. эмиратский космический аппарат связи «Ясат-1Б».

Нефтегазовая отрасль и другие ресурсы. Инвестиции в добычу на Ближнем Востоке. В этой сфере активен российский

ЛУКОЙЛ. В 2004 г. компания начала деятельность в Саудовской Аравии после победы в тендере по разведке и разработке месторождений в пустыне Руб аль-Хали. Было создано СП *LUKOIL Saudi Arabia Energy Ltd. (LUKSAR)*, где 80% принадлежит «ЛУКОЙЛ Оверсиз», а 20% - государственной нефтяной компании *Saudi Aramco*. Компанией были открыты два месторождения - Тухман и Мушаиб со значительными запасами газа³⁵. Разработка месторождений будет выгодной при условии существенного повышения закупочной цены на природный газ (устанавливается государством), по этому вопросу ведутся переговоры с Саудовской Аравией. Общие инвестиции ЛУКОЙЛ в проект составили более \$500 млн³⁶.

Во второй половине 2000-х гг. Россия и Катар весьма тесно взаимодействовали с целью создания и развития «газовой ОПЕК» - Форума стран-экспортеров газа. Был сформирован постоянно действующий секретариат Форума, поставлена задача преобразования в международную организацию. На европейском рынке катарский газ конкурирует с российским, а Катар стремится увеличить долю рынка. Однако создание газового картеля, который мог бы быть весьма выгодным странам-экспортерам, откладывается на неопределенный срок.

Входящая в структуру «Газпрома» зарегистрированная на Сингапуре компания *Gazprom Marketing & Trading Singapore* заключила договор о закупке сжиженного углеводородного газа (СУГ) с газотрейдером *Qatar International Petroleum Marketing (Tasweer)*³⁷. В 2010 г. «дочка» компании - «Газпром ЭП Интернэшнл» получила приглашение катарской стороны участвовать в тендере на проведение нефтегазовых операций. В Кувейт «Газпром» осуществляет поставки сжиженного природного газа (СПГ) с единственного в настоящее время в России завода по производству СПГ (построен в рамках проекта «Сахалин-2»).

Российская «Башнефть» в 2012 г. экспортировала основной объем нефти через зарегистрированного в офшорной зоне в Шардже (ОАЭ) дилера *Star Oil*, объем продаж составил около \$2,7

млрд³⁸. В 2011 г. Бахрейн (единственное государство-член ССАГПЗ - нетто-импортер газа) инициировал переговоры о закупках газа в России. Однако в большей степени они проводились с целью обеспечения снижения закупочной цены у соседних Ирана и Катара.

В 2009 г. ООО «Газпромгеофизика» и кувейтская компания *Noor Financial Investment* объявили о подписании соглашения об учреждении двух предприятий для ведения работ по разведке месторождений углеводородов в Кувейте и с целью выхода на рынки соседних стран - Сирии, Ливана, Ирака.

Перспективно и сервисное сотрудничество в сфере нефте-, газодобычи. На рынок стран ССАГПЗ стремятся выйти многие российские компании, в т.ч. средний бизнес. По заказу *Petroleum Development of Oman* - национальной нефтяной компании Омана - татарская компания ООО «Татгеотех» готовит аналитические материалы по повышению отдачи нефтепластов. ЗАО «Нефтегазкомплектсервис» (Московская обл.) занимается магнитоскопией трубопроводов (контрагент: оманская *Petroleum Development Oman*, эмиратская *Abu Dhabi Marine Operating Company*, Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) и др.). Московская компания ООО «Борец» оказывает сервисные услуги по обслуживанию нефтяных скважин и ремонту оборудования.

Геологоразведка и добыча на территории России. В 2011-2012 гг. в российской прессе неоднократно появлялись сведения об интересе Катара к инвестициям в проект газового концерна НОВАТЭК (второе место по добыче газа в России) по производству СПГ на Ямале. Однако пока переговоры не увенчались успехом.

В 2011 г. между корпорацией «Урал промышленный - Урал полярный» и государственным инвестиционным фондом «Катар Холдинг» подписано соглашение о катарских инвестициях на сумму \$500 млн в геологоразведку, изучение и разработку участков недр (бурый уголь, железные, медно-молибденовые и хромовые руды) Ямало-Ненецкого автономного округа и Свердловской области³⁹.

Оману принадлежит 7% акций в международной акционерной компании - Каспийский трубопроводный консорциум (КТК), управляющей трубопроводом от казахстанских месторождений до Новороссийска (доля России - 24%).

Металлургия. Трубная металлургическая компания (ТМК) в 2012 г. приобрела 55% акций оманского трубного завода *Gulf International Pipe Industry*⁴⁰, а горно-металлургический холдинг «Металлоинвест» построил завод *Hamriyah Steel* в ОАЭ (1 млн т арматуры в год), инвестиции в производство составили \$150 млн⁴¹. В 2011 г. Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) подписала контракт на поставку Катару медной катанки на сумму \$200 млн⁴².

Инфраструктура (порты, железнодорожное строительство, атомная энергетика). Компании из ССАГПЗ, работающие в сфере развития портовой инфраструктуры, стремятся выйти на российский рынок.

В 2012 г. был «разморожен» проект строительства международного морского торгового порта «Печенга» в 60 км от Мурманска (приостановлен в 1990-е гг.). Среди инвесторов, с которыми ведутся переговоры, - Оман.

Компания «Усть-Луга» и портовый оператор *Gulfainer* из ОАЭ подписали соглашение о развитии комплекса усть-лужского порта. В рамках соглашения *Gulfainer* планирует инвестировать не менее \$192 млн в автомобильный терминал «Юг-2»⁴³.

Российская компания ОАО РЖД в 2012 г. открыла два зарубежных филиала - в Катаре (Доха) и ОАЭ (Абу-Даби)⁴⁴. Кроме того, дочерняя компания РЖД «Зарубежстрой-технология» планирует участвовать в тендере по строительству легкого метро в Кувейте, стоимость контракта может достигнуть \$3-4 млрд и в тендере на строительство участка железной дороги в Абу-Даби за \$2 млрд⁴⁵.

Ряд инфраструктурных транспортных проектов реализовала компания «Стройтрансгаз». В 2005 г. она по заказу Торгово-промышленной палаты (ТПП) г. Эр-Рияда разработала концепцию создания в Саудовской Аравии национальной сети транспор-

тировки и распределения газа и осуществила проектно-изыскательные работы по газификации Эр-Рияда. В 2009 г. компания завершила работы по двум контрактам на строительство нефтепровода «Шейба-Абкейк» протяженностью 217 км и водовода протяженностью 900 км. Помимо этого, компания ведет переговоры с властями Королевства об участии в строительстве газопровода «Шейба-Джумейя» протяженностью 640 км и водовода протяженностью 400 км⁴⁶. С 2004 г. действует представительство компании в г. Хобар (Саудовская Аравия). Компания успешно вышла и на эмиратский рынок - в 2008-2010 гг. осуществлено строительство газопровода Тавила-Фуджейра (протяженностью 244 км и стоимостью \$417 млн). «Стройтрансгаз» изучает возможности выхода на перспективный катарский рынок, на постоянной основе осуществляя мониторинг нефтегазовых и энергетических проектов в этой стране.

Корпорация «Росатом» получила контракт на поставку уранового топлива дочерними компаниями «Техснабэкспорт» и *UraniumOne* для первой АЭС в ОАЭ⁴⁷. Еще более интересными представляются планы Саудовской Аравии по строительству 16 ядерных реакторов до 2030 г., общая стоимость которых составит \$100 млрд.

Недвижимость и строительство. Одно из наиболее перспективных направлений сотрудничества - привлечение арабских инвестиций на рынок недвижимости, как жилой, так и в строительство коммерческих объектов. Страны ССАГПЗ - одни из мировых лидеров в сфере высотного строительства. В Дубае построено самое высокое здание в мире «Бурдж-Халифа» (высота более 800 м, 163 этажа), а в Джидде (Саудовская Аравия) будет построен «Майл Тауэр», высота которого превысит 1 тыс. м.

В сентябре 2012 г. дубайская *Arabtec Holding* заключила контракт стоимостью 95 млн евро с «Газпромом» на строительство первой фазы 463-метрового небоскреба в Санкт-Петербурге. В мае 2010 г. «ВТБ Капитал» приобрел в интересах государственного пе-

зервного фонда султаната Оман (его доля в проекте - 80%) бизнес-центр «Капитал плаза» (49 000 кв. м) в Москве у компании *Capital Group*. Правительство Тартарстана и компания *Dubai Pearl* (ОАЭ) ведут переговоры о строительстве международного выставочно-торгового центра в Казани⁴⁸. В спортивно-туристическом комплексе «Горная карусель», в котором во время Олимпиады-2014 в Сочи расположится Олимпийская медиадеревня, 3% принадлежит государственному инвестиционному фонду ADIC из ОАЭ.

Поставки продовольствия.

Россия - один из крупнейших поставщиков зерновых в арабские страны, в частности, в Египет и Саудовскую Аравию. Правительство последней приняло решение о сокращении национального производства пшеницы с 2008 г. и полном отказе от ее выращивания на своей территории с 2016 г. в связи с низкими издержками при импорте зерна. В связи с этим, можно ожидать расширения сотрудничества в ближайшие годы.

В декабре 2012 г. сибирским холдингом САХО (площадь угодий 400 000 га) и инвестгруппой *Najd Investments* (Саудовская Аравия) было создано совместное предприятие. Интерес к привлечению инвестиций из стран ССАГПЗ в российское сельское хозяйство проявляют такие отечественные организации, как ОАО «Россельхозбанк», ООО «Росинтерагросервис», Саратовский зерновой союз, ООО «АДМ». В частности, переговоры по этому вопросу велись с катарской «Хассад Фуд».

Туризм. Перспективным направлением двустороннего сотрудничества является туризм. ОАЭ находятся на 10-м месте среди популярных стран у российских туристов. В 2011 г. ОАЭ посетили 395 тыс. человек - с 2007 г. поток туристов увеличился почти вдвое (207 тыс.)⁴⁹. Прогнозируется дальнейший рост туристического потока из России в ОАЭ и другие страны региона (туризм активно развивают Оман, Бахрейн, Катар).

С другой стороны, большие перспективы лежат и в привлечении туристов из стран ССАГПЗ в Россию, в т.ч. в летний период,

когда часть населения стремится выехать из ССАГПЗ в Европу из-за жары.

На основе представленных данных очевидно, что внешнеэкономическое сотрудничество России со странами ССАГПЗ развивается, причем довольно активно. Вместе с тем, рост объема внешнеторгового оборота продолжает оставаться незначительным.

Перспективным было бы взаимодействие на международном уровне между Единым экономическим пространством (ЕЭП) и ССАГПЗ. Учитывая положительное saldo в двусторонней торговле, несырьевую структуру экспорта, мировую тенденцию к раз-

витию межрегиональных интеграционных объединений, для России было бы выгодным заключение соглашения о зоне свободной торговли (ЗСТ) между ЕЭП и ССАГПЗ. Стоит отметить, что в настоящее время ведутся переговоры о ЗСТ «ССАГПЗ - ЕС».

* * *

Экономики стран ССАГПЗ демонстрируют весьма высокую динамику развития. Пожалуй, только низкая численность населения не позволяет субрегиону Персидского залива претендовать на неформальное присутствие в группах лидирующих стран

с формирующимися рынками, таких как БРИКС.

В марте 2013 г. в России принята и утверждена государственная программа «Развитие внешнеэкономической деятельности». В данной программе упоминаются и арабские монархии Залива - «Развитие прямого торгово-экономического сотрудничества с региональными экономическими организациями/объединениями, в которых не участвует Российская Федерация (АСЕАН, МЕРКОСУР, ССАГПЗ и другие)»⁵⁰. Насколько эффективной будет реализация программы, можно будет судить по итогам года на основе таможенной статистики.

¹ International Trade Statistics 2012. WTO, Geneva, 2012, p. 80.

² World Development Indicators 2012. World Bank, Washington, 2013, p. 20.

³ Данные по Саудовской Аравии, ОАЭ, Оману, Бахрейну и ВВП мира по: World Development Indicators 2012..., p. 20; данные по Катару и Кувейту: IMF Regional Economic Outlook. International Monetary Fund, Washington, November 2012, p. 89; данные по ВВП развивающихся стран: IMF World Economic Outlook Database. International Monetary Fund, Washington, October 2012; World Development Indicators 2012...

⁴ IMF Regional Economic Outlook..., p. 89.

⁵ Расчеты автора по данным World Development Indicators 2012...

⁶ Айдрис И.А.-З. Экономическое взаимодействие России и арабского мира: факторы, проблемы, перспективы // Интеграция России в мировую экономику. 2-е изд. М., РУДН. 2009, с. 377; *Setser B., Ziemba R.* Understanding the New Financial Superpower. The Management of GCC Official Foreign Assets // RGE Monitor. December 2007.

⁷ Sovereign Wealth Fund Institute - www.swfinstitute.org

⁸ World Investment Report 2012. UNCTAD, Geneva, 2012.

⁹ Investment Country Profiles. Saudi Arabia. February 2013. UNCTAD, Geneva, 2013. P. 7.

¹⁰ Шарова А.Ю. ЕЭС стран Персидского залива // Азия и Африка сегодня. 2013, № 2, с. 35.

¹¹ Трухин А. Статистика благоденствия // Эксперт Online, 04.09.2012 - www.expert.ru

¹² Расчеты автора по данным Федеральной таможенной службы РФ.

¹³ Там же.

¹⁴ Айдрис И.А.-З. Указ. соч., с. 387.

¹⁵ Шкваря Л.В. Внешняя торговля России со странами Персидского залива // МЭиМО. 2010, с. 80.

¹⁶ Там же.

¹⁷ Там же; сайт МИД России - www.mid.ru

¹⁸ Официальные справки МИД России по двусторонним отношениям - www.mid.ru, раздел - «Россия в системе международных отношений», часть - «Россия - страны мира».

¹⁹ Расчеты автора по данным Минфина России.

²⁰ Сайт Минфина России - <http://www.minfin.ru/ru/press/speech/index.php?pg4=96&id4=5190>; КоммерсантЪ. 29.05.2006.

²¹ Вачнадзе Г.Н. Азия и Россия: экономические связи в 2000 году. М., Бизнес Пресс Агентство, с. 351.

²² Россия выплатит \$580 млн в рамках погашения долга бывшего СССР перед ОАЭ - <http://www.minfin.ru/ru/press/speech/index.php?type4=1&pg4=47&id4=744>

²³ Сторчак С. Россия в сентябре-октябре переведет ОАЭ свыше \$560 млн в счет погашения долга б. СССР // сайт Минфина России - <http://www.minfin.ru/ru/press/speech/index.php?pg4=71&id4=744>

²⁴ <http://rdif.ru/fullNews/222/>

²⁵ <http://rdif.ru/fullNews/406/>

²⁶ Сундук катар ас-сиядий яштары усхум сани акбари банки русий (Суверенный фонд Катара покупает акции второго по размерам российского банка) // Сайт новостного агентства Заувийя (Дубай). 29.04.2013 - <http://www.zawya.com>

²⁷ КоммерсантЪ. 06.05.2010.

²⁸ Сайт суверенного фонда *Mubadala* - <http://www.mubadala.com/ar/what-we-do/investments/verno-capital>; сайт компании *Verno Capital* - http://www.verno-capital.com/public/pdf/Verno%20Capital_Mubadala%20Investment_20101130.pdf

²⁹ Шкваря Л.В. Россия - страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. 2011, № 5, с. 21.

³⁰ Сайт РИА Новости - <http://ria.ru/interview/20100130/206953893.html>

³¹ Сайт ОАО «Компания «Сухой» - <http://sukhoi.org/news/smi/arch/index.php?id=4651>; КоммерсантЪ. 19.01.2012.

³² Российско-катарские отношения - справочная информация. Сайт МИД России, 10.10.2011.

³³ Сайт ОАО «КАМАЗ» - <http://www.kamaz.net/ru/company/about/>

³⁴ http://www.rfemb-ksa.mid.ru/torgov_econ.html

³⁵ <http://www.oilcapital.ru/company/199732.html>

³⁶ Сайт компании «ЛУКОЙЛ Оверсиз» - <http://lukoil-overseas.ru/projects/saudovskaya-araviya/>

³⁷ Сайт *Gazprom Marketing & Trade*, 11.12.2012 - <http://www.gazprom-mt.com/WhatWeSay/News/Pages/Signing-of-Tasweeq-deal.aspx>

³⁸ Сайт РИА Новости - <http://ria.ru/company/20111230/529915104.html>

³⁹ Российско-катарские отношения...

⁴⁰ Официальный сайт ТМК - http://www.tmk-group.ru/structure1.php?flr_id=429

⁴¹ Сайт ООО УК «Металлоинвест» - <http://metalloinvest.com/press-center/2/1783/>

⁴² Российско-катарские отношения...

⁴³ «Галфтейнер» тутаввару минаа «Усть-Луга» ар-русий би-кульфа миллиард дирхам («Галфтейнер» инвестирует в развитие российского порта «Усть-Луга» миллиард дирхамов // Аль-имарат аль-йум (газета «Эмираты сегодня»). 19.09.2011 - <http://www.emaraty.oum.com/business/local/2011-09-19-1.423754>

⁴⁴ Пп. 158.10, 158.11 Устава ОАО «РЖД» - данные сайта www.rzd.ru

⁴⁵ Сайт ОАО «РЖД» - http://press.rzd.ru/smi/public/ru?STRUCTURE_ID=2&layer_id=5050&id=265622; Ведомости. 13.06.2012.

⁴⁶ <http://www.rfemb-ksa.mid.ru/spravka.html>

⁴⁷ Данные сайта ОАО «Техснабэкспорт», 07.09.2012 - <http://www.tenex.ru/wps/wcm/connect/tenex/site/press/media/d6f941004ca1e938aee4ef60560ed14a>

⁴⁸ ИНТЕРФАКС, 11.05.2011 - <http://www.interfax-russia.ru/Povoljie/news.asp?id=230134&sec=1679>

⁴⁹ Романова Т. Российские туристы предпочли Китай Египту // Ведомости. 06.03.2012.

⁵⁰ http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreign_economicactivity/doc20130322_019?presentationtemplate=docHTMLTemplate10&presentationtemplateid=2dc988804eef256ead75ef33ff830e22&WCM_Page.ResetAll=TRUE&CACHE=NONE&CONTENTCACHE=NONE&CONNECTORCACHE=NONE