

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО КАТАРА С ЕВРОПЕЙСКИМИ ДЕРЖАВАМИ

ДАВНИЕ СВЯЗИ ЭМИРАТА С ЗАПАДОМ «ЦЕМЕНТИРУЮТ»
СЕГОДНЯШНИЕ КРУПНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ СДЕЛКИ

Э.О. КАСАЕВ

Соискатель МГИМО (У) МИД России

Ключевые слова: Катар, Европа, энергетика, товарооборот, торговля, инвестиции, СПГ

Сегодня азиатский сектор - безусловно приоритетное направление внешнеэкономической политики Катар. Однако Доха стремится закрепить и на других региональных направлениях, включая Европу.

Несмотря на то, что из-за временных финансовых трудностей эмират приостановил реализацию более половины зарубежных проектов (преимущественно в государствах ЕС и в США), оставив лишь те, по которым уже подписаны соглашения с иностранными контрагентами, в перспективе следует ожидать роста катарской казны, поскольку линия Дохи на существенное увеличение экспорта углеводородов продолжается. Располагая постоянно растущими доходами от продажи на внешних рынках сжиженного природного газа (СПГ), страна намерена вкладывать крупные финансовые ресурсы в перспективные проекты европейских стран, поскольку внутри самого Катара инвестиционный потенциал практически исчерпан из-за малых размеров территории государства и сравнительно небольшого населения.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Катар давно уже поддерживает высокий уровень двусторонних отношений с Великобританией*;

* Англичане стали доминировать в стране еще с середины XIX в. В 1916 г. эмир Катара был вынужден подписать договор с Великобританией о протекторате, закрепивший фактическое колониальное господство англичан. Полную независимость от Великобритании Катар получил лишь в 1971 г.

между странами проводится интенсивный политический диалог. Только в первой половине 2011 г. Доху посетили премьер-министр Д.Кэмерон, госминистр по энергетике Д.Хауэлл, архиепископ Кентерберийский Р.Уильямс, госминистр обороны Л.Фокс, лорд-мэр Лондона М.Бир, министр бизнеса и предпринимательства М.Приск. В свою очередь, эмир Катара Х.Аль Тани в октябре 2010 г. совершил государственный визит в Великобританию.

С одной стороны, тесные отношения с Лондоном существенно повышают политический вес эмирата в регионе и компенсируют его относительную геополитическую слабость. С другой - поддерживая активную внешнюю политику Дохи и ее миротворческие усилия в Ливане, Йемене и регионе Африканского Рога, Великобритания рассматривает Катар как важного политико-экономического партнера в Персидском заливе**. В экономическом плане Катар представляет интерес для англичан как важнейший поставщик углеводородов, импортер высоких технологий и крупнейший инвестор в британскую недвижимость. Кстати, именно английские компании стояли у истоков добычи катарской нефти. В 1935 г. Англо-иранская нефтяная компания открыла нефтяные месторождения в Катаре и заключила первое концессионное соглашение с эмиром.

** Особенно сблизились позиции Дохи и Лондона в отношении событий в Ливии. Катар, как и Великобритания, призвал Национальный переходный совет Ливии.

том. В 1952 г. дочерняя компания англо-голландской «Роял Датч Шелл» получила разрешение на добычу нефти на шельфе.

По словам посла Великобритании в Катаре Д.Хоукинса, товарооборот между двумя государствами в 2010 г. составил \$4,8 млрд, а к 2015 г. ожидается его рост до \$12 млрд¹. Основную долю катарского экспорта составляют преимущественно углеводороды, а импорта - продукция машиностроения и другие промышленные товары.

Важнейший компонент двусторонних экономических отношений - энергетическое сотрудничество, особенно в области поставок в Англию катарского СПГ. Будучи лидером среди всех государств - потребителей этого ценного сырья, Великобритания в 2010 г. импортировала из эмирата 10 млн т СПГ, что обеспечило 15% всех потребностей страны в газе². К 2017 г. планируется довести данный показатель до 30%, а к 2025 г. - до 50%. Предпосылки для этого есть.

В мае 2009 г. в г. Милфорд Хейвен в присутствии эмира Х. Аль Тани и королевы Елизаветы II был открыт один из самых современных в мире терминалов по приему СПГ «Саус Хук» мощностью 15,6 млн т в год. Он сооружен объединенными усилиями компаний «Катар Петролеум» (67,5% сметной стоимости объекта), «Эксон-Мобил» (24,15%) и «Тоталь» (8,35%)³.

Во время официального визита Д.Кэмерона в Доху в феврале 2011 г. был подписан трехлетний

договор между «Катаргазом» и «Сентрикой» - материнской компанией «Бритиш газа» и крупнейшим поставщиком «голубого топлива» в Великобританию, на поставку ежегодно 2,4 млн т СПГ. Сумма сделки составила около \$3,25 млрд. Принимать катарский СПГ будут на терминале «Айл оф Грейн» (мощность 14,8 млн т в год), расположенном недалеко от Лондона⁴.

Британские фирмы широко представлены в энергетической, строительной, финансовой, телекоммуникационной и некоторых других отраслях катарской экономики.

Компания «Бритиш Петролеум» (в прошлом Англо-иранская нефтяная компания) как самостоятельно, так и через свои дочерние подразделения активно работает в эмирате, тесно взаимодействуя с государственной компанией «Катар Петролеум», занимающей монопольное положение в катарской нефтегазовой промышленности. Одна из дочерних компаний «Бритиш Петролеум Кастрол» снабжает горючесмазочными материалами катарскую топливную компанию «Вукуд». Помимо этого, «Бритиш Петролеум» проявляет интерес к внедрению в Катар технологий получения солнечной энергии, что лоббируется в Дохе на государственном уровне*.

Англо-голландская компания «Шелл» участвует в сооружении крупнейшего в мире предприятия по производству жидкого газового топлива - «Перл» стоимостью \$18-19 млрд и четвертой производственной линии СПГ компании «Катаргаз» (Qatargas 4). Первая продукция на заводе «Перл» была получена в 2011 г., а в течение нынешнего года планируется вывести его на полную мощность⁵.

В ноябре 2006 г. «Шелл» заключила контракт на предоставление морских и транспортных услуг катарскому монопольному оператору линейных перевозок СПГ компании «Накилат», а в

июне 2007 г. заключила соглашение с «Катар Петролеум Интернешнл» о стратегическом партнерстве на мировом энергетическом рынке. В процессе реализации этого документа обе стороны приступили к оценке разработанного совместными усилиями проекта строительства нефтехимического комплекса в Китае. Позднее, в 2006 и 2007 гг., компанией «Шелл» были подписаны еще два масштабных договора с катарскими фирмами.

В декабре 2011 г. «Шелл» подписала соглашение с «Катар Петролеум» о строительстве нефтеперерабатывающего завода в городе Рас Лаффан. Как ожидается, юридическое оформление сделки завершится в 2012-2013 гг., а НПЗ введут в промышленную эксплуатацию в 2017 г. Стоимость контракта - \$6,4 млрд⁶.

Таким образом, танкерный флот, а также нефтеперерабатывающая отрасль Катара фактически находятся под управлением британского «гиганта», который, помимо прочего, принимает участие в реализации проекта Катарского научно-технического парка с размером инвестиций в \$100 млн. В рамках этого проекта создан исследовательский и технологический центр «Катар-Шелл»⁷.

В последнее десятилетие существенных успехов в Катаре добилась английская строительная компания «Эткинс», которая в 2004 г. разработала предварительный дизайн главного ангара международного аэропорта Дохи. Одно из ее заметных достижений - участие в проектировании и строительстве Образовательного городка площадью 875 га; его создание продолжается и по сей день. Среди основных проектов «Эткинс» в эмирате - штаб-квартира Высшего совета образования, Национальный центр хранения данных «Тьер-4», новое здание крупной гостиницы «Рамада», крупнейшая в стране дорожно-транспортная развязка близ города Духан. Летом 2011 г. компания выиграла тендер на выполнение дизайна катарского филиала английской частной школы «Шерборн»⁸.

В Катаре открыл представительство английский строительный «тяжеловес» «Корильон», который намерен получить право на осуществление ведущих инфраструктурных проектов в рамках подготовки к проведению чемпионата мира по футболу в этой стране в 2022 г. Многие английские архитекторы и инженеры-строители работают в Катаре по частным контрактам.

В финансовой сфере Катара в течение почти 60 лет лидирует британский банк «Эйч-Эс-Би-Си», открывший 5 филиалов по всей стране. Кроме оказания традиционных финансовых услуг, этот банк выполняет функции официального финансового советника водно-электрической компании «Кахрама» и строящегося нефтехимического комплекса «Катофин», а также финансирует крупные проекты в сфере недвижимости и инфраструктуры. В 2010 г. катарское отделение банка завоевало первое место в номинации «Лучший корпоративный интернет-банк» по версии международного делового издания «Глобал Файненс»⁹, а также звание «Лучший банк на Ближнем Востоке в области управления наличными денежными средствами» по версии «Евромани»¹⁰. Этот банк считается одним из крупнейших британских инвесторов в экономику эмирата.

Крупнейший в мире по объему выручки оператор сотовой связи - британская компания «Водафон» - стала вторым после государственного монополиста «Катар Телеком» сотовым оператором в стране. Главным партнером компании на катарском рынке выступает государственный фонд «Катар Фаундейшн». В 2010 г. услугами британской фирмы пользовались 20% абонентов, причем компания получила эксклюзивное право проведения телефонной связи и интернета в районе искусственного острова «Перл», чему во многом способствовали дружеские отношения между руководством «Водафон Групп» и катарской правящей семьей Аль Тани.

Таким образом, авторитетные британские бизнес-структуры

* См. подробнее: Касаев Э.О. Россия и Катар: перспективы партнерства // Стратегия России. 2011. № 11. С. 53-54.

всерьез закрепились на катарском рынке, что позволяет им рассчитывать на успешное осуществление своей многопрофильной деятельности в эмирате. Многие английские компании не без оснований рассчитывают стать победителями очередных катарских аукционов на право участия в реализации различных крупных проектов.

В свою очередь, Доха не менее активно действует в английской экономике. К примеру, пользуясь последствиями глобального финансового кризиса и понижением курса фунта стерлингов, катарцы активно скупают самую престижную лондонскую недвижимость. По оценкам Катарского статистического ведомства, в 2009 г. на Великобританию приходилось 36,4% от всех зарубежных капиталовложений эмирата, что составило около \$10 млрд. Кроме того, стало известно, что «Катар Холдинг», инвестиционное подразделение суверенного фонда Катарское управление по инвестициям (КУИ), планирует увеличить свою долю в крупнейшей британской компании на рынке недвижимости «Сонгберд Риал Истейт» с 14,8% до 30% (что обойдется в \$450 млн) и стать, таким образом, ее крупнейшим акционером.

Инвестиционный консорциум, включающий «Катарский национальный банк», «Катарский исламский банк», «Кьюинвест» и «Барва Риал Истейт», владеет 80% акций стоимостью £150 млн лондонского небоскреба «Осколок стекла», который после завершения строительства в 2012 г. станет самым высоким зданием в Европейском Союзе¹¹.

КУИ приобрело 27% акций компании «Сэйнсберри», владеющей сетью магазинов. Компания «Барва Риал Истейт» купила строящийся офисно-жилой комплекс «Парк хаус» в престижном районе Лондона Мэйфэйр стоимостью £250 млн. В мае 2010 г. египетский миллиардер М.Аль-Файяд продал «Катар Холдингу» принадлежавший ему фешенебельный универсам «Хэрродс» за £1,5 млрд¹².

КУИ является собственником

20% акций бизнес-группы в сфере недвижимости «Челсифилд» и планирует произвести перестройку ряда старых лондонских особняков, включая прежнее здание посольства США на Гросвенорсквер стоимостью £500 млн, в отели премиум-класса. Премьер-министр Катара Х.Бен Джасем Аль Тани приобрел пентхаус стоимостью £135 млн в эксклюзивном жилом комплексе «Уан Гайд парк», который расположен в Южном Кенсингтоне¹³. Консорциум в составе «Катари Диар» и британской компании по развитию недвижимости «Деланси» после Олимпийских игр 2012 г. станет совладельцем олимпийской деревни на востоке Лондона, купленной за £557 млн (\$906 млн)¹⁴.

Вложенные за последние годы катарские инвестиции в лондонскую недвижимость суммарно оцениваются в \$16 млрд, что, по утверждениям катарских СМИ, позволяет катарцам с гордостью именовать приобретенную собственность «Лондохой».

Таким образом, для англичан складывается весьма благоприятная ситуация, при которой расходы на покупку СПГ возвращаются обратно в Великобританию в виде катарских инвестиций в инфраструктуру и недвижимость.

Катарский капитал успешно работает и на британском финансовом рынке. В частности, представители эмирата выкупили 20% акций Лондонской фондовой биржи, а «Катар Холдинг» приобрел значительную часть акций банка «Барклайз», и остается его крупнейшим акционером, несмотря на то, что продал часть акций¹⁵. По некоторым данным, Катар планирует выкупить государственные доли в частично национализированных правительством Великобритании Королевском банке Шотландии и Банковской группе «Ллойдс».

В октябре 2011 г. «Катар Холдинг» предоставил британской золотодобывающей компании «Еуропиан Голдфилдс» семилетний займ на сумму \$750 млн. В обмен катарцы получили опцион на покупку 15% акций этой компании¹⁶. При этом «Катар Хол-

динг» уже владеет 9,9% акций «Еуропиан Голдфилдс» и опционом на покупку еще 5% акций. Если катарская сторона реализует все свои опционы, то станет крупнейшим акционером британской фирмы¹⁷.

Справедливости ради необходимо подчеркнуть, что высокий объем и положительная динамика катарских инвестиций в британскую экономику во многом обусловлены англосаксонской доминантой в лице многочисленных советников и консультантов, работающих практически во всех крупных компаниях Дохи. Британские и американские эксперты играют решающую роль при принятии решений о капиталовложениях как в той, так и в другой стране. К примеру, целесообразность и эффективность катарских инвестиций в лондонскую недвижимость оценивали бывшие сотрудники английских компаний, ныне работающие в КУИ, «Катари Диар» и «Катар Холдинг».

ГЕРМАНИЯ

Деловые отношения Катара и ФРГ стали активно развиваться относительно недавно. Наладив тесные торгово-экономические и политические связи с Саудовской Аравией и ОАЭ, Берлин с конца 1990-х гг. стал уделять большее внимание Катару, который привлекал немцев, прежде всего, своими колоссальными запасами углеводородов, а также важной ролью международного посредника в региональных конфликтах. В настоящее время обе страны связывают прочные политические и экономические отношения. При этом Берлин рассматривает Доху в качестве наиболее перспективного партнера в экономической сфере из числа стран Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ)*.

Между странами осуществля-

* Региональная закрытая международная организация, созданная 25 мая 1981 г. с целью координации сотрудничества и интеграции стран-участниц в различных сферах. В ее состав входят: Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман и Саудовская Аравия.

ется постоянная «сверка часов» по основным вопросам международной и региональной повестки дня: ближневосточное урегулирование, ситуация в Ираке и Йемене, Афганистан, проблема иранского ядерного досье. 13 апреля 2011 г. министр иностранных дел Германии Г.Вестервелле принял участие в заседании Контактной группы по Ливии в Дохе, организованном при деятельном участии катарского руководства. В свою очередь, Доха добивается внимания со стороны этой влиятельной европейской державы по многим ключевым вопросам своей внешней политики, понимая значение ФРГ для поддержания постоянного диалога с остальными странами ЕС.

Немецко-катарские политические контакты на высшем уровне существенно интенсифицировались в 2010-2011 гг. в рамках общей стратегии Берлина, нацеленной на укрепление связей со странами «арабской шестерки». За эти два года Доху посетили канцлер А.Меркель, президент К.Вульф, председатель бундестага Н.Ламмерт и министр иностранных дел Г.Вестервелле. С ответными визитами в Германию побывали эмир Х.Аль Тани, премьер-министр, министр иностранных дел Х. Бен Джасем Аль Тани и вице-премьер А.Аль-Атыйя.

Высокий уровень политического диалога стал основой прочных двусторонних экономических связей. В 2010 г. торговый оборот между Дохой и Берлином составил 1,67 млрд евро¹⁸. Катар экспортирует в эту страну СПГ, нефть и нефтехимическую продукцию, а импортирует потребительские товары, сталь, автомобили, электротехническое оборудование. В эмирате работает 10 крупных немецких компаний. Действует катарско-немецкий деловой совет, в состав которого входят многие влиятельные предприниматели эмирата.

Будучи 4-м в мире по своим масштабам импортером углеводородной продукции (после США, Японии и Италии), Германия оценивает важность эмирата как государства, обладающего

третьими в мире запасами газа (после России и Ирана). Вопросы о поставках катарского СПГ обсуждались во время визитов А.Аль-Атыйи в Берлин и К.Вольфа в Доху, в ходе которых стороны почти пришли к соглашению об импорте этого сырья; нерешенным остался лишь вопрос логистики. Судя по всему, на начальном этапе немцы намерены использовать приемные мощности в голландском порту Роттердам¹⁹. Однако в будущем Германия планирует запустить собственные регазификационные терминалы в Вильгельмсхафене и Ростоке²⁰.

Немецкий бизнес активно работает в нефтегазовом секторе Катара. В частности, крупнейшая нефтегазодобывающая компания «Винтерсхалл» с 1997 г. занимается геологоразведкой на катарском шельфе. Концерн «ГЕА» в 2007 г. выиграл тендер на поставку высокотехнологичных кондиционеров для нефтегазовой отрасли. Немецкий химический «тяжеловес» «Зюд-Хеми» в 2008 г. заключил контракт на строительство в городе Месаид завода катализаторов для сжижения газа и на производство газового конденсата²¹.

Один из самых масштабных инфраструктурных проектов на Ближнем Востоке - строительство железнодорожной сети в Катаре. В ноябре 2009 г. немецкая компания «Дойче Банн» и «Катари Диар» заключили контракт на прокладку железных дорог, а также линии метрополитена в Дохе. Стальные магистрали по плану должны в будущем стать частью единой железнодорожной сети стран ССАГПЗ. Эта железнодорожная сеть будет иметь не только логистическое, но и стратегическое значение, так как она фактически свяжет основные центры нефте- и газодобычи с потребителями на Западе, что «нейтрализует» предполагаемые действия Ирана в случае военного конфликта в регионе - блокировать Ормузский пролив, по которому в настоящее время осуществляется основная трафик углеводородов из стран Залива. Уже создана компания «Катар Рэлвэйз Деве-

лопмент Компани» с капиталом \$100 млн, которая, начиная с 2013 г., будет строить железные дороги в эмирате. Их общая стоимость оценивается примерно в \$25 млрд²².

По словам министра финансов Катара Ю.Камала, в ближайшей перспективе Доха намерена инвестировать в экономику Германии миллиарды долларов, прежде всего, в сектор IT-технологий, а также в ряд немецких предприятий²³. Этот процесс уже идет. К примеру, в декабре 2010 г. эмират существенно расширил свое присутствие в ФРГ, объявив после визита премьер-министра Х.Бен Джасема Аль Тани о том, что «Катар Холдинг» приобрел 9,1% акций крупной немецкой строительной фирмы «Хохтиф» за \$534 млн, чтобы спасти ее от «враждебного поглощения» испанской компанией «Эй-Си-Эс»²⁴.

Заметим, что «Хохтиф» еще с 2006 г. активно работает в эмирате²⁵. В частности, совместно с катарской «Барвой» немецкая компания реализует проект сооружения масштабного торгового комплекса общей стоимостью \$1,7 млрд. В мае 2010 г. для этого было создано совместное предприятие, в котором немецкая компания владеет 49% акций²⁶.

Германская строительная фирма «Бильфингер-Бергер» заключила в 2007 г. контракт с компанией «Барва» на сумму \$4,89 млрд на постройку крупного жилого комплекса. Правда, в 2009 г. компания столкнулась с проблемами при реализации другого проекта - строительства автострад в эмирате. По неизвестным причинам катарская сторона не выполнила своих обязательств и задолжала немцам крупную сумму.

В промышленной сфере германский бизнес в Катаре представлен концерном «Тиссен-крупп АГ», выигравшим в октябре 2007 г. тендер на оборудование лифтов и пассажирских телетрапов в аэропорту Дохи, высотном здании «Торнадо Тауэр»²⁷ (где расположена штаб-квартира международной организации Форум стран - экспортеров газа) и на не-

которых объектах в жилом комплексе Лусайл-сити.

Немцы помогают Катару развивать электроэнергетику. С 2005 г. в эмирате действует филиал компании «Сименс», который в 2006 г. выиграл контракт на производство электрических кабелей для компании «Кахрама», катарского монополиста на рынке электросетей, стоимостью 700 млн евро. Кроме этого, в апреле 2010 г. при участии вице-премьера А.Аль-Атйи был подписан контракт на развитие в Катаре сети электропередач высокого напряжения стоимостью 600 млн евро²⁸. Катарский оператор мобильной связи «Кью Тел» заключил соглашение с «Сименс» на поставку оборудования высокотехнологичной лаборатории для Североатлантического колледжа в Катаре²⁹.

Доха возлагает большие надежды на сотрудничество с Берлином в области использования солнечной и различных видов возобновляемой энергии. В частности, катарская сторона при участии немецких компаний планирует построить в Рас Лаффане завод по производству поликремния - материала, применяющегося для изготовления солнечных панелей. В 2010 г. «Катар Фаундейшн» (доля в проекте - 70%) и «Катарский банк развития» (1%) подписали с ведущей немецкой компанией по разработке технологий в области солнечной энергии «Солар Уорлд» (29%) план строительства научно-производственного объекта общей стоимостью \$500 млн. Как ожидается, мощность завода составит 3,6 тыс. т поликремния в год. Сооружение предприятия планируется начать в третьем квартале 2012 г.³⁰

Помимо этого, «Солар Уорлд» также проявляет интерес к строительству в Катаре предприятия по производству солнечной энергии. Стоимость проекта оценивается в \$1 млрд³¹.

Президент Германии К.Вульф, будучи в феврале 2011 г. с официальным визитом в Дохе, в беседе с эмиром Катара Х.Аль Тани заявил, что экономические отношения между Берлином и Дохой

«находятся на очень хорошем уровне», а также выразил надежду, что дальнейшее наращивание присутствия немецкого бизнеса в эмирате поможет еще более упрочить деловые связи³². В свою очередь, посол Катара в Германии А.Хулейфи отметил, что в эмирате есть множество отраслей, открытых для иностранных инвесторов, и потому «более масштабное немецкое представительство» в Дохе приветствуется³³.

В период мирового финансового кризиса арабийские инвесторы буквально спасли от банкротства многие немецкие компании. Премьер-министр Катара Х.Бен Джасем Аль Тани неоднократно подчеркивал высокую эффективность вложения накопленных катарцами финансовых ресурсов в зарубежные проекты, в том числе в немецкие. Кроме того, он весьма определенно высказался за укрепление двустороннего экономического и инвестиционного сотрудничества³⁴. В июне 2009 г. в Дохе побывал германский госсекретарь по вопросам экономики Б.Пфаффенбах. В ходе переговоров с представителями КУИ он назвал возможные сферы катарских капиталовложений в немецкую экономику. Это возобновляемые источники энергии, химическая, автомобильная, аэрокосмическая и медицинская отрасли.

«Катар Холдинг» уже приобрел 10% акций автомобильного концерна «Порше»*, а также опционы на покупку 17% обычных акций концерна «Фольксваген». Благодаря этой сделке эмират стал вторым из членов ССАГПЗ крупнейшим инвестором в европейский автопром. Кроме этого, Доха планирует расширить свое присутствие в этих «мастодонтах», суммарно вложив в них более 7 млрд евро³⁵.

Примечательно, что нацеленность состоятельных катарцев на приобретение акций крупных европейских компаний настолько

сильна, что порой они бегут впереди паровоза, выдавая желаемое за действительное. К примеру, КУИ активно позиционирует себя в качестве инвестора аэрокосмической голландско-немецко-французско-испанской компании «ИАДС», хотя официально не значится в списках ее акционеров.

Катар также заинтересован в развитии военно-технических связей с Германией. В 2009 г. было объявлено о намерении эмирата приобрести у этой страны 36 танков «Леопард 2», однако сделка, судя по всему, до сих пор не состоялась. Тем не менее, 19 октября 2010 г. в Катаре, на учебном полигоне министерства обороны в присутствии начальника Генштаба ВС Катар Х.Аль-Атйи и президента немецкой компании «КМВ» прошла демонстрация образцов военной техники ФРГ, включая танки «Леопард 2А-7» и САУ PZH 2000.

Помимо вооружения, Доха проявляет интерес и к немецким технологиям интернет-контроля и защиты информации. В сентябре 2010 г. во время визита в Берлин эмир Х.Аль Тани провел переговоры с парламентским статс-секретарем при министерстве обороны ФРГ К.Шмидтом по вопросам расширения двустороннего сотрудничества в военной области и в сфере информационной безопасности³⁶.

Расширению многопланового экономического и инвестиционного сотрудничества двух государств содействует развитие транспортных услуг. 8 июля 2010 г. между катарским Агентством гражданской авиации и Агентством гражданской авиации ФРГ было подписано соглашение об увеличении числа рейсов в Германию и обратно с 21 до 35 в неделю. Кроме этого, воздушный перевозчик «Катар Эйрвейз» открыл новые офисы в Берлине, Мюнхене и Штутгарте в дополнение к уже действующему офису во Франкфурте-на-Майне, т.е. фактически во всех основных международных аэропортах ФРГ.

В настоящее время, формируя свою политику в отношении стран ССАГПЗ, Берлин высоко оценивает значение растущего

* Причем, катарская сторона представлена в составе совета правления, что, по словам представителя одной из семей - владельцев компании В.Порше, историческое событие, так как впервые за почти 80-летнюю историю «Порше» в нее вошел иностранный инвестор.

политического и экономического потенциала Катар. Видимо, со временем ФРГ надеется использовать эмират в качестве важного поставщика углеводородов, чтобы уменьшить свою зависимость от российских энергоресурсов. Большие надежды возлагаются также и на инвестиционный потенциал Дохи, которая, как отмечалось выше, входит в число акционеров крупных немецких автомобильных компаний.

Судя по всему, инвестиции Катар в Германию в дальнейшем будут только расти. Эмират становится все более крупным импортером высокотехнологичных германских технологий - от военной сферы до использования солнечной энергии. Кроме того, в Катаре Берлин может найти важнейший в ближневосточном регионе рынок сбыта своих дорого-

стоящих ноу-хау. Немцы уже присутствуют практически во всех основных сферах катарской экономики, и в дальнейшем это присутствие будет только расширяться.

* * *

Таким образом, пользуясь серьезными финансовыми трудностями, с которыми столкнулись крупные иностранные компании стран Евросоюза, попавшие в сложную ситуацию из-за мирового экономического кризиса, Катар скупает внушительные процентные доли их активов. Это дает возможность Дохе не только делать выгодные вложения на будущее, но и с помощью сотрудничества с иностранными игроками закрепиться на рынках Старого Света. Объем государственного резервного фонда Катар по ито-

гам 2010 г. достиг порядка \$110 млрд³⁷, что позволяет эмирату и дальше сохранять большие возможности вложения капиталов в крупные международные проекты, а также в покупку долей зарубежных компаний и иностранных активов. Осенью 2011 г. аналитики британской аудиторской компании «Эрнст энд Янг» и института «Оксфорд Экономикс» опубликовали результаты исследования «Прогноз развития быстрорастущих рынков», где Катар возглавил рейтинг самых быстрорастущих рынков по итогам 2000-2010 гг. со среднегодовым ростом реального ВВП в 13%.

¹ *Sambige A.* Qatar-UK trade rises 90% in 2011, says senior official // Arabian Business.com, 2.07.2011 - <http://www.arabianbusiness.com/qatar-uk-trade-rises-90-in-2011-says-senior-official-408030.html>

² Закрытый доклад компании «Кью-эн-би Капитал» - исследовательского подразделения «Катарского национального банка».

³ Qatar in the limelight as Europe's biggest LNG terminal opens // Gulf Times, 13.05.2009.

⁴ *Baden T.* Centrica signs landmark liquid gas deal with Qatar // The Guardian, 23.02.2011.

⁵ http://www.shell.com/home/content/aboutshell/our_strategy/major_projects_2/pearl/overview

⁶ *Perumal S.* Qatar and Shell sign \$6.4bn plant deal // Gulf Times, 5.12.2011.

⁷ http://www.shell.com.qa/home/content/qat/products_services/qatartechnology/

⁸ *Ephgrave O.* Qatar school project handed to Atkins // Design MENA, 29.06.2011 - <http://www.designmena.com/thoughts/qatar-school-project-handed-atkins>

⁹ http://www.hsbc.com.qa/1/2/ALL_SITE_PAGES/about-hsbc/awards

¹⁰ Ibidem.

¹¹ *Muneeva E.* Как катарцы скупили пол-Лондона // Русская служба Би-би-си - http://www.bbc.co.uk/russian/uk/2010/06/100616_qataris_own_london.shtml

¹² Там же.

¹³ *Ferris-Lay C.* Qatar-linked luxury property falls foul of UK taxes // Arabian Business.com, 27.11.2011 - <http://www.arabianbusiness.com/qatar-linked-luxury-property-falls-foul-of-uk-taxes-432001.html>

¹⁴ Пресс-релиз компании «Деланси», 12.08.2011 - http://www.delancey.com/village_investor_announcement_pr.pdf

¹⁵ Выступление Х.Бен Джасема Аль Тани на открытии Международной выставки «Проджект Катар-2009» 27.04.2009 - http://english.mofa.gov.qa/minister.cfm?m_cat=2&id=93

¹⁶ Финансовый отчет компании «Европиан Голдфилдс» за III квартал 2011 г. - <http://www.egoldfields.com/egoldfields/en/media/news>

¹⁷ *Reguly E.* Qatar takes stake in Whitehorse-based European Goldfields // The Globe and Mail, 3.10.2011 - <http://www.theglobeandmail.com/report-on-business/international-news/global-exchange/globe-correspondents/qatar-takes-stake-in-whitehorse-based-european-goldfields/article2188518>

¹⁸ Deutsch-Emiratische Industrie- und Handelskammer - <http://vae.ahk.de/katar/informationen/bilaterale-beziehungen-deutschland-katar/>

¹⁹ <http://trubagaz.ru/issue-of-the-day/polskijj-spg-terminal-i-germanija>

²⁰ *Schweng K.* Verflüssigtes Erdgas - Ein Markt im Fokus // Материалы научной конференции «Erdgas Umwelt Zukunft». Leipzig, 25.01.2007.

²¹ Süd-Chemie starts catalyst production as the first company in the fast growing market in Qatar - http://www.sud-chemie.com/scmcms/web/page_en_7235.htm

²² *Chacko K.T.* Qatar and Deutsche Bahn 'in \$25bn deal' // Gulf Times, 21.11.2009.

²³ Katar winkt mit Milliarden-Investitionen in Deutschland // Financial Times Deutschland, 17.12.2010.

²⁴ *Weiss R.* Qatar to Buy \$534 Million Stake in Hochtief Fighting Takeover Bid From ACA // Bloomberg, 6.12.2010.

²⁵ http://www.hochtief.com/hochtief_en/data/pdf/hochtief_in_qatar.pdf

²⁶ http://www.hochtief.com/hochtief_en/pdfservice/851126_05.2010

²⁷ ThyssenKrupp Elevator Qatar to attend Doha Aviation Summit in October 2009 as a Gold Sponsor // Zawya, 8.09.2009.

²⁸ Пресс-релиз компании «Сименс» - http://www.siemens.com/press/en/pressrelease/?press=/en/pressrelease/2010/power_transmission/ept201004028.htm

²⁹ http://www.qtel.qa/QODPPortal/portal/qodp_portal_inv_news_item?nfpb=true&detailId=MILESTONES_EN

³⁰ Solar JV between SolarWorld and Qatar Foundation // Renewable Energy Focus.com, 2.03.2010 - <http://www.renewableenergyfocus.com/view/7711/solar-jv-between-solarworld-and-qatar-foundation/>

³¹ *Stromsta K.-E.* SolarWorld awards contracts for \$1bn Qatar polysilicon plant // Rechargenews, 6.10.2011.

³² *Mambrey A.* German President visits the State of Qatar // Qatar-German Business Forum. № 1, April 2011. P. 6.

³³ *Sievers G.* Qatari Ambassador Al Khulaifi: Perspectives for Bilateral Cooperation // Wirtschaftsforum Nah- und Mittelost. № 1, January-February 2010. P. 6.

³⁴ *Almasri M.* Qatar, Germany Strengthening Economic and Political Relations // Global Arab Network, 27.02.2011.

³⁵ Porsche sells billion-euro stakes to Qatar // World Bulletin, 15.08.2009 - <http://www.worldbulletin.net/index.php?aType=haber-Archive&ArticleID=45998>

³⁶ Fragile Use of the Gulf Dictatorships // German-Foreign-Policy.com, 13.12.2010 - <http://www.german-foreign-policy.com/en/fulltext/57896>

³⁷ По данным Катарского управления статистики.