

Демократизация информации. Африканские страны не имеют возможностей оказывать влияние на основные информационные потоки, в которых они зачастую предстают в тенденциозном или деформированном виде.

Демократизация финансовой системы. Во многих секторах Африканский континент продолжает оставаться в зависимости от международных финансовых институтов, что вынуждает порой частных инвесторов воздерживаться от расширения деятельности на континенте. Однако в последнее время возрастает активность таких стран, как Индия, Китай, Япония, Бразилия.

Эрозия классических и традиционных структур власти и формирование новых властных сетей.

Африка стремится к интеграции в рамках Африканского Союза и пяти субрегиональных группировок. Все более влиятельной становится ее роль и в таких универсальных организациях, как ООН, где она с полным основанием добивается предоставления ей двух мест постоянного члена Совета Безопасности.

Наряду с этим консолидируется и становится все более эффективным гражданское общество, которое уже сегодня является участником всех усилий во имя благополучия в Африке и во всем мире.

Сегодня аналитики единодушно утверждают, что либерализм играет решающую роль в определении путей развития. Необходимы сильные институты власти, независимые властные противовесы, надлежащее управление, поддержка частного предпринимательства, уважение прав человека и т.д.

Африка разделяет все эти ценности и решительно встала на путь такого развития, который был бы

экономически эффективным, экологически выдержанным, социально справедливым, демократически обоснованным, геополитически приемлемым, культурно разнообразным и всемерно гуманным. Выбор в пользу такого развития является необратимым. Африка в центр всех реформ ставит человека. Мы убеждены, что минеральные ресурсы и другие богатства не являются неисчерпаемыми и необходимо опираться на интеллектуальные преимущества, на науку, на решимость добиться успеха.

Не будем сегодня, в 2010 г., предаваться ни катастрофизму, ни эйфории. Дадим объективную оценку пройденному пути и постараемся идти дальше вместе быстрее и успешнее. Будем работать, ибо без конкретных действий невозможно добиться результата. Будущее - это не какое-то уже подготовленное место назначения, это - место, которое мы создаем сами.

Африканцы никогда не забудут тот выдающийся вклад, который внес Советский Союз в освобождение континента, в ликвидацию апартеида, в становление независимости континента.

Сегодня мы с удовлетворением констатируем возрастающий динамизм российско-африканского партнерства во всех областях. Об этом свидетельствуют впечатляющие итоги визита президента России Д.А.Медведева в африканские страны в июне 2009 г. Африка искренне заинтересована иметь в лице России надежного, эффективного, дружественного партнера на пути преодоления внутренних и внешних вызовов и угроз.

*Перевод с французского
Е.Н. БОТОВА*

АФРИКА ЮЖНЕЕ САХАРЫ: НОВЫЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Ключевые слова: научно-технический потенциал, инновации, инвестиции, Африка южнее Сахары

Последние десятилетия XX в. и начало текущего столетия прошли под знаком глубоких изменений в системе глобального хозяйства, в основе которых лежат фундаментальные сдвиги в развитии науки и ее технологических приложений, наступление информационной эры, внедрение принципиально нового инновационного типа экономического развития и управления. Страны Африки южнее Сахары также начали уделять большое внимание вопросам реорганизации форм экономической деятельности с учетом современных достижений в области науки и техники. Важнейшим условием адаптации стран региона к глобальным переменам становится создание основы для развития внутреннего научно-технического потенциала, подготовки квалифицированных кадров, коммерциализации и внедрения в производство результатов местных НИОКР, а также использования поступающих из экономически развитых государств инновационных импульсов и иностранных инвестиций.

Препятствиями для реализации указанных направлений научного и экономического развития являются крайняя неразвитость производственного сектора хозяйства, недостаточный платежеспособный спрос на новации со сто-

Б.Б. РУНОВ
Кандидат экономических наук

роны местных фирм и в результате - ограниченная поглотительная способность экономики в отношении новых знаний и техно-

логий. Выявилась острая нужда в появлении организаций (венчурных фирм, фондов), способных осуществлять коммерциализацию научно-технических знаний и информации, внедрение инноваций, а также взять на себя риск доведения знаний до процесса фабрика-

ции конкурентоспособного продукта.

“КЛАСТЕРИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ”

Наиболее распространенным типом таких организаций стали создаваемые ЮНКТАД Центры инноваций и развития предпринимательства (CIED). Они, в частности, призваны осуществлять связь между производством и университетами, институтами НИОКР, консультативными и венчурными фирмами. В настоя-

щее время в Субсахарской Африке такие центры действуют в Кот-д’Ивуаре, Гане, Танзании и Зимбабве¹. Создание подобных центров в какой-то мере отражает современные тенденции к структурным сдвигам в направлении так называемой «кластеризации экономики».

Под кластером обычно понимается «локальная концентрация горизонтально и вертикально связанных самостоятельных фирм и вспомогательных организаций, специализирующихся на аналогичных направлениях биз-

неса»². Цель формирования подобных структур состоит в том, чтобы создать условия для развития таких высокотехнологичных отраслей, как биотехнология, микроэлектроника, телекоммуникации, а также для внедрения инноваций в различные хозяйственные сферы, в том числе традиционные.

Путем организации в кластеры мелкие предприятия получают возможность решения таких проблем, как финансирование, создание необходимого контингента квалифицированных кад-

Таблица

Основные характеристики некоторых африканских производственных кластеров

Страна	Кластер	Число объединившихся фирм	Размер фирм (среднее число занятых)	Рынки сбыта	Основные проблемы
Гана	Промышленный кластер (в основном с/х продукция) <i>Суамэ</i>	9000	5-10	Внутренний рынок и ограниченный экспорт в страны Зап. Африки	Недостаточное использование научно-технических разработок
Кения	Металлообрабатывающий кластер <i>Камукунжи</i>	2000	1-3	Внутренний рынок	Чрезмерное количество микрофирм, слабые связи с исследовательскими центрами, неразвитая инфраструктура
	Кластер по выращиванию цветов	24 (крупные фирмы)	250-600	Внутренний рынок и экспорт в страны ЕС	Истощение природных ресурсов и загрязнение окружающей среды
Нигерия	Кластер по производству автозапчастей <i>Нневи</i>	85	12	Внутренний рынок и ограниченный экспорт	Конкуренция со стороны азиатских фирм, недостаточная помощь со стороны правительства
	Кластер по сборке компьютеров <i>Отигба</i>	5000	8	Внутренний рынок и экспорт в страны Зап. Африки	Нехватка капитала (особенно долгосрочного), неразвитая инфраструктура, завышенные импортные пошлины
Танзания	Кластер ремесленного производства <i>Мвенге</i>	2200	15-20	Внутренний рынок и ограниченный экспорт	Недостаточное финансирование, нехватка оборудования, слабая инфраструктурная поддержка
	Мебельный кластер <i>Кеко</i>	—	2-130	Внутренний рынок и ограниченный экспорт	Слабая инфраструктурная и техническая поддержка, недостаток финансирования
Уганда	Рыболовный и рыбообрабатывающий кластер (оз. Виктория)	17 рыбо-обрабатывающих предприятий	20-35	Внутренний рынок и ограниченный экспорт (главным образом в страны ЕС)	Уменьшение запасов рыбы, повышенные стандарты качества в странах ЕС
Маврикий	Текстильный кластер и производство одежды	260	170	Внутренний и международный рынок	Рост стоимости рабочей силы, усиление международной конкуренции, низкая производительность
ЮАР	Винодельческий кластер	340	—	Внутренний и международный рынок	Слабость маркетинговой стратегии, финансовые трудности малых фирм
	Текстильный кластер и производство одежды (Вест Кейптаун)	327	103	Внутренний и международный рынок	Рост стоимости рабочей силы, усиление международной конкуренции, недостаточное использование инноваций в процессе производства

Примечание: «-» нет данных.
Источник: World Bank. Knowledge, Technology and Cluster-Based Growth in Africa. WBI. Wash., 2008, p. 3.

ров, формирование рынков сбыта и т.д. В современных условиях узкоспециализированные мелкие предприятия могут удержаться на плаву, лишь используя преимущества т.н. узлов концентрации производства, позволяющих им решать многие непосильные для индивидуальных предприятий задачи. В свою очередь, усложнившаяся структура международного производства и торговли вынуждает их ориентироваться на совместное внедрение в глобальную экономику. Усиление конкуренции побуждает повышать производительность труда и качество продукции. Взаимосвязь между предприятиями и местными университетами, сотрудничество между местными и центральными органами власти создают условия не только для развития конкретного кластера, но и роста национальной экономики в целом.

В развитых странах кластеры стали важнейшим элементом экономических структур³. Согласно М.Портеру, одному из основоположников теории «кластеризации», среди основных характеристик этого явления - географическая (территориальная) общность и сходная производственная ориентация составляющих его предприятий и организаций, что, в свою очередь, определяется наличием соответствующей инфраструктуры, природных ресурсов, сервисных служб, квалифицированных кадров⁴.

Для Африки понятие кластер также не является совершенно новым. Например, кластер по производству текстильных изделий и одежды возник - по инициативе и при поддержке правительства - на территории экспортно-производственной зоны Маврикия еще в 1970-х гг. Впоследствии он развился в один из крупнейших центров текстильной промышленности в Субсахарской Африке.

В середине 1990-х гг. в Кении, во многом также благодаря поддержке государства, был создан кластер по выращиванию цветов. Ежегодный объем экспорта этой продукции - в основном в Великобританию и Голландию - к настоящему времени превысил 80 т (по сравнению с 30 т в 1995 г.) и достиг 23 млрд кенийских шиллингов (\$300 млн). Экспорт цветов

составляет ныне около 1,5% ВВП Кении и свыше 8% ее доходов от всего экспорта⁵. Однако объединение компаний схожей производственной ориентации (главным образом малых, по большей части семейных) в основном возникает спонтанно, вне правительственных программ реализации инновационных проектов.

По инициативе Института Всемирного банка (WBI) в конце XX - начале XXI вв. в ряде стран региона были проведены исследования, нацеленные на изучение возможностей кластеризации, а также опыта уже действующих кластеров. Эксперты пришли к выводу, что создание производственных кластеров в африканских странах становится одним из наиболее важных направлений их экономического развития.

Местными и иностранными специалистами были обследованы 11 кластеров в 7 государствах Субсахарского региона. Их основные характеристики обобщены в *таблице*.

Первоначальным условием создания кластера является наличие природных ресурсов и их концентрация в определенном месте. Особенно это важно в случаях разведения цветов, рыболовства, виноделия (кластеры в Кении, Уганде, ЮАР и др.), а также развития других ресурсоемких производств.

Большое значение имеют близость к достаточно крупным рынкам сбыта и уровень транспортной инфраструктуры (наличие дорог, портов, аэропортов и т.п.). Так, кластер по сборке компьютеров в Нигерии расположен в районе Лагоса - крупнейшего промышленного центра, порта и бывшей столицы страны. Местные фирмы располагают доступом к относительно дешевому импорту сборочных блоков и технологий из Китая, Малайзии и других азиатских стран.

Важным условием для создания кластера является также наличие работников, обладающих первоначальными производственными навыками и предпринимательским опытом. Среди основателей кластеров - торговцы, ремесленники, фермеры, прошедшие путь от осуществления простейших деловых операций до создания сложных схем производства и реализации товара.

Несмотря на спонтанность возникновения большинства африканских кластеров, в отдельных случаях импульс к их созданию исходил от властей, оказывавших помощь в их формировании. Так, кроме текстильного кластера на Маврикии, по инициативе правительств соответствующих стран были созданы кластеры *Мвенге* в Танзании и *Суаме* в Гане.

Однако, оценивая уровень «кластеризации» в Субсахарской Африке, необходимо отметить, что этот процесс в регионе пока находится лишь в начальной стадии. Как правило, местные кластеры - это конгломераты мелких фирм, в основном лишенных государственной поддержки и, что особенно важно, развитых связей с источниками новых знаний и технологий - местными университетами, центрами НИОКР и др. В результате масштаб коммерциализации результатов научно-технических исследований и внедрения инноваций в производство остается ничтожным. Среди немногих исключений - **ганский** кластер *Суаме*, получающий техническую и консультативную помощь Университета им. Кваме Нкрумы; **кенийский** «цветочный» кластер, пользующийся услугами Национального исследовательского центра садоводства, и **угандийский** рыболовный и рыбообрабатывающий кластер, сотрудничающий с местным университетом в области исследования водных ресурсов и подготовки специалистов.

ТЕХНОПАРКИ И ИНКУБАТОРЫ

Наряду с кластерами определенное развитие в странах Субсахарской Африки получили и такие формы внедрения и использования научно-технических новшеств, как технопарки и инкубаторы. Правда, по их количеству регион пока заметно отстает от других развивающихся стран. Технопарки (под это понятие подпадают и некоторые другие образования - научно-технологические парки, технополисы, исследовательские парки, технологические зоны, инкубаторы и т.д.) нацелены на объединение ученых, изобретателей, технологов, дизайнеров и производителей с

целью решения задачи развития инновационной системы.

Технопарк представляет собой новый тип научно-исследовательской фирмы, использующей венчурный капитал для реализации научных достижений и их внедрения в производственную практику, создающей условия для формирования нового поколения африканских ученых и инженеров, укрепления связей между фирмами и университетами, а также развития высоких технологий. С одной стороны, технопарки играют роль «инкубаторов» кадров и инновационных продуктов, с другой - становятся локомотивами экономического роста, увеличивая число рабочих мест, уровень доходов от экспорта и налогообложения новых предприятий и стимулируя их конкурентоспособность.

Для создания технопарков необходима активная помощь как со стороны национального правительства, так и международных организаций, которая может осуществляться, в частности, путем финансирования необходимой инфраструктуры и предоставления юридических услуг. Для технопарков характерна смешанная (государственно-частная) форма финансирования и инвестирования. Отчасти эту задачу призван решать созданный в 2006 г. в рамках Африканского банка развития Департамент высшей школы, науки и технологии. В «Африканском консолидированном плане действий в области науки и техники», подготовленном в 2006 г., подчеркивается необходимость разработки региональной схемы распределения финансовых потоков, направляемых в эту сферу⁶.

По данным ЮНИДО, в Субсахарской Африке уже функционируют технопарки в сфере точного машиностроения и новых материалов (4 парка в ЮАР); в области агрономии и производства пищевых продуктов (ЮАР, Сенегал), биотехнологии (ЮАР, Зимбабве), химии (Зимбабве), электроники (ЮАР, Зимбабве), энергетики (ЮАР, Сенегал), здравоохранения и фармакологии (ЮАР, Сенегал), информационных и телекоммуникационных технологий (ЮАР, Сенегал, Зимбабве, Руанда), в сфере услуг (ЮАР). Несколько технопарков, прежде всего южноафриканских,

работают по целому ряду научно-технических направлений⁷.

На международном уровне вопросами консультативной и финансовой поддержки африканских технопарков занимается неправительственная организация - Международная Ассоциация научных парков, сотрудничающая с Экономическим и социальным советом ООН (ЭКОСОС). В 2008 г. к Ассоциации, объединявшей к тому времени технопарки из 72 стран, присоединился Инновационный центр высоких технологий в точном машиностроении (ЮАР), который, таким образом, стал первым всемирно признанным африканским научным парком⁸.

Другая международная организация, созданная при поддержке Всемирного банка, - Африканская сеть инкубаторов (AIN). Это неправительственное объединение насчитывает более 300 фирм-участниц из стран Африки южнее Сахары. Цель организации - поддержка инкубаторов и малых инновационных предприятий путем обмена знаниями и опытом, проведения семинаров, консультаций специалистов и других действий, направленных на помощь развитию местного бизнеса, главным образом в области ИКТ. Координационный центр AIN расположен в Йоханнесбурге. В 2007 г. сеть охватывала 10 стран: Анголу, Гану, Кению, Маврикий, Мозамбик, Нигерию, Руанду, Сенегал, ЮАР, Уганду. В планах ассоциации - развитие единой сети бизнес-инкубаторов и других предприятий, оказывающих различные услуги инновационного характера⁹.

В некоторых странах Субсахарской Африки создание технопарков и инкубаторов становится одним из главных пунктов программы экономического оздоровления. Так, правительство Нигерии одобрило проект организации научных парков в 6 регионах страны. Общие бюджетные ассигнования на эти цели на период до 2020 г. составят 30 млрд найр*, причем 0,5 млрд найр уже выделены для стимулирования начала этой работы. По словам нигерийского министра по делам науки и техники Г.Экпиури, «программа создания научных парков будет

* 1 найра - \$0,0066.

ориентирована на заполнение белых пятен в экономике и на решение национальных проблем в области научно-технической и инновационной инфраструктуры»¹⁰.

Правительство Мозамбика намерено создать 4 научных парка в сферах социального обслуживания населения, здравоохранения и инфраструктуры. В них также будут проводиться исследования, касающиеся аграрных технологий, энергетики, телекоммуникаций, биотехнологий и строительных материалов. Первый парк, на который благодаря финансовой помощи, оказанной Индией, уже выделено \$25 млн (для строительства лабораторий, закупки компьютерного оборудования, создания сети энерго- и водоснабжения), предполагается организовать вблизи Мапуту. В нем будут сконцентрированы исследования в области ИКТ. Там же предполагается основать научный центр по борьбе с малярией¹¹.

Внедрение в практику ряда стран Субсахарской Африки новых форм экономической деятельности свидетельствует об их намерении (впрочем, вряд ли осуществимом в течение нескольких ближайших десятилетий) начать отход от устаревшей модели «догоняющего развития» в сторону новой, инновационной модели развития народного хозяйства.

¹ UNCTAD. The Least Developed Countries. Report 2007. Knowledge, Technological Learning and Innovation for Development. N.Y.- Geneva, 2007, p. 77.

² OECD. Business Clusters. P., 2005, p. 9.

³ Ibid., p. 7.

⁴ World Bank. Knowledge, Technology and Cluster-Based Growth in Africa. Wash., 2008, p. 1.

⁵ Ibid., p. 37.

⁶ Africa's Science and Technology Consolidated Plan of Action. NEPAD Office of Science and Technology, Pretoria, 2006, p. 8.

⁷ Poverty Reduction through Productive Activities - www.unido.org/index.php

⁸ www/iaspsa.2008

⁹ Information for Development Programs. October 2007 - www.infodev.org

¹⁰ Vanguard. Lagos, 01.22.2008.

¹¹ Science and Development Network. December 10, 2008.