

РОССИЯ - ВЬЕТНАМ. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СБЛИЖЕНИЕ: СДВИГИ И ПРОБЛЕМЫ

В.М. МАЗЫРИН
Кандидат исторических наук

Ключевые слова: Россия, Вьетнам, торгово-экономическое сотрудничество

Народы России и Вьетнама связывают традиционно дружественные отношения, которые с 2001 г. получили статус «стратегического партнерства». Активизировалось политическое взаимодействие, в том числе на самом высоком уровне, в основе которого лежат идентичные или близкие подходы к большинству международных и региональных проблем. Стали восстанавливаться торгово-экономические и инвестиционные связи. Продолжается обмен в сферах науки и техники, образования и подготовки кадров, культуры, туризма и межрегиональных связей.

Однако, как признают руководители обеих стран, нынешнее состояние торгово-экономического партнерства пока не соответствует уровню и потенциалу общих отношений, не отвечает чаяниям наших правительств и народов¹. Более того, РФ выступает за то, чтобы эти отношения не замыкались в двустороннем формате, а охватывали всю Юго-Восточную Азию. Как заявил на недавнем заседании двусторонней комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству председатель ее российской части В.Христенко, Вьетнам рассматривается Россией как крупный региональный центр и опора в продвижении российских интересов на рынке этого региона.

В 2009 г., несмотря на глобальный экономический кризис, взаимный товарооборот не только не сократился, но благодаря мерам стимулирования вырос, хотя не в такой степени, как в 2008 г. (на 62,5%). Прирост составил, по российским данным, 9% (по вьетнамским 11,5%) за счет увеличения почти наполовину экспорта российских товаров. Импорт же РФ упал, по оценкам нашей стороны, на 23%, а вьетнамской - сразу на 62%, что возможно, наряду с прочими причинами, связано с закрытием Черкизовского рынка в Москве, служившего важным каналом поставок вьетнамских товаров (или китайских, учитывавшихся как вьетнамские). Стороны намерены уже в 2010 г. довести свой товарооборот до 3 млрд долл., а к 2020 г. (или даже раньше) до 10 млрд, но достичь этого будет непросто с учетом экономической ситуации в мире.

В последнее время предприняты усилия по обеспечению роста взаимных инвестиций и торговли, как и всего комплекса сотрудничества в целом. Об этом велись переговоры в ходе визитов президента В.Путина во Вьетнам (ноябрь 2006 г.), президента СРВ Нгуен

Минь Чиета (октябрь 2008 г.) и премьер-министра Нгуен Тан Зунга в Россию (декабрь 2009 г.). Подписан ряд важных соглашений и документов, оформляющих новые совместные экономические проекты.

Согласованы меры по стимулированию обмена товарами и услугами, а также инвестиций в крупные проекты. С этой целью главы правительств СРВ и РФ дали поручение изучить возможность создания совместной Зоны свободной торговли. В новом формате открывается возможность применения льготных пошлин, понижения торговых барьеров, улучшения системы учета торговли. Это позволило бы преодолеть серьезные помехи на пути развития торговли, вызванные задержкой вступления России во Всемирную торговую организацию (ВТО). Стороны также договорились как можно скорее завершить разработку соглашений о взаимном стимулировании и защите инвестиций. Решено расширить поддержку предпринимателей двух стран в создании и расширении прямых деловых контактов, исследовании рынков, поиске эффективных форм взаимодействия.

РАСШИРЕНИЕ ВЗАИМНОЙ ТОРГОВЛИ

Вьетнам является традиционным торговым партнером России. До 1991 г. рост товарооборота в основном обеспечивался за счет предоставления Вьетнаму товарных кредитов на льготных условиях. При этом на долю СССР приходилось 60-70% всего объема внешней торговли СРВ. Переход в 1991 г. в торговых операциях к расчетам в свободно конвертируемой валюте и прекращение государственного кредитования внешней торговли привели к резкому сокращению товарооборота. 10-летняя полоса кризиса во взаимных

Таблица 1. Товарооборот между Россией и Вьетнамом в 2000-2009 гг., \$ млн

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009 прогноз ³
Оборот	156,1	182,9	400,8	437,8	807,6	912,9	653,5	1092,2	1432,9	1561,8
Экспорт	130,1	125,1	319,8	360,7	707,3	738,8	303,6	570,4	580,9	868,6
Импорт	26,0	57,8	81,0	77,1	100,3	174,1	349,9	521,9	852,0	693,1
Сальдо	104,1	67,3	238,8	283,6	606,9	564,7	-46,3	48,5	-271,1	175,5

Источники: ФТС России, данные за 2009 г. - www.customs.ru/ru/stats/stats/popup.php?id286=611; www.rusimpex.ru; www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1615/16901.

отношениях была обусловлена распадом социалистического содружества, а затем и СССР.

С начала XXI в. торговый оборот стал налаживаться в результате стабилизации и динамичного роста экономики в обеих странах. Данные о товарообороте между Россией и Вьетнамом за последнее десятилетие иллюстрируют эту тенденцию (см. табл. 1)².

Однако доля Вьетнама во внешней торговле России и доля России во внешней торговле Вьетнама остаются скромными. Так, в 2009 г. эти показатели составляли соответственно всего 0,3% и 1,45%.

Главными торговыми партнерами СРВ, многократно опережающими РФ, остаются Китай и США (по итогам 2009 г., \$21,35 и \$14,36 млрд, или соответственно 17% и 11,5% от всего товарооборота)⁴. Но в условиях мирового кризиса и сжатия развитых рынков, прежде всего американского, на который приходилось 17% экспорта Вьетнама, ему пришлось искать альтернативные варианты. Именно поэтому произошел поворот в сторону тех стран, торговый потенциал которых использовался недостаточно, в т.ч. России. Характерно, что подобные усилия предпринимались в целях преодоления предыдущего спада экономики, вызванного азиатским валютно-финансовым кризисом 1997-1998 гг.

Объем взаимной торговли в 2008 г., по данным Минпромторга СРВ, вырос более чем на 62,5% (в 2007 г. рост составил лишь 16%, а этому предшествовал спад 2006 г. на 24%).

В последние годы наблюдался не только рост стоимостного объема торговли (отчасти за счет роста мировых цен), но и улучшение структуры и ассортимента поставляемых товаров. До 2005 г. Россия наращивала профицит, затем потоки стали более сбалансированными, а в 2008 г. впервые отмечен крупный дефицит (по данным российской статистики). Похоже, в 2009 г. ситуация вернулась к исходной точке.

Российский экспорт в СРВ в 2008 г. вырос на 75,5% (в 2007 г. на 88%), что, прежде всего, связано с ростом экспорта горюче-смазочных материалов (ГСМ), угля, черных металлов, химических удобрений, машин и оборудования, транспортных средств и запчастей к ним. Россия по-прежнему занимает одно из лидирующих мест среди экспортеров черных металлов на вьетнамский рынок. В целом российский экспорт во Вьетнам характеризуется низким удельным весом поставок сырьевых товаров (нефть, газ, другие полезные ископаемые, круглый лес и т.д.) и высокой долей машин и оборудования (в 2007 г. 31,8%). Вместе с ГСМ и удобрениями последние обеспечивают более 80% российского экспорта.

Продажи российских товаров во Вьетнам сегодня осуществляются в основном в рамках коммерческих контрактов, без привлечения государственного кредитования. Исключение составляли поставки технологического оборудования для ГЭС *Сесан 3* за счет государственного кредита на \$100 млн.

Российский импорт из Вьетнама вырос в 2008 г. на 46,4% (в 2007 г. на 49,1%). В товарной структуре импорта основную часть составляют продовольственные товары: морепродукты, рис, чай, кофе, перец, супы, специи, овощи и фрукты, растительное масло и др. Поставка этих товаров обеспечила рост объема торговли в последние годы. РФ также импортирует изделия легкой промышленности (готовая одежда, обувь - преимущественно спортивная, натуральный каучук, кустарно-художественные изделия). В 2008 г. доля продовольственной группы выросла до 60%⁵.

Морепродукты стали основным товаром вьетнамского экспорта в Россию с 2006 г.: их доля в нем выросла с 22% в 2007 г. до 30% в 2008 г. Российский ры-

нок стал 5-м в мире по объему закупок вьетнамских морепродуктов (10%) и может дальше расти. Сохраняются и другие препятствия на пути расширения двусторонней торговли. Среди объективных - это, помимо географической удаленности, - недостаток информации, административные формальности, мешающие работе вьетнамских предпринимателей в России. В частности, проблемы возникают из-за использования Россией «технических» барьеров в торговле, как тарифного, так и нетарифного характера, в целях защиты национального производства. Например, применяются ограничения и запреты на импорт ряда наиболее ходовых вьетнамских товаров (рыба, мясо, рис, чай). Сказывается недостаток средств для оплаты контрактов, в том числе по причине дороговизны кредитов. Вследствие нехватки доверия и страховых механизмов осложнены прямые расчеты по торговым операциям.

Ситуация осложняется и тем, что в торговле участвуют в основном средние и мелкие компании с ограниченными товарными запасами и капиталом, которые чрезмерно боятся даже малых рисков. К тому же они плохо используют наличные возможности для взаимного сотрудничества, слабо ведут поиск новых заказчиков. Попадая на открытый и высококонкурентный рынок, такие компании не могут успешно работать.

Вьетнамская продукция, особенно свежие овощи и фрукты, мясо и рыба, могла бы пользоваться высоким спросом на Дальнем Востоке РФ, даже в Сибири и на Урале, как было во времена СССР. Однако сегодня высокие транспортные и таможенные тарифы лишают вьетнамские товары видимых преимуществ. К тому же в большинстве случаев их легко заменяют товары из Китая, с которым у России намного более тесные отношения, что объективно снижает интерес к сотрудничеству с СРВ. В этом, пожалуй, основное геополитическое препятствие активизации российско-вьетнамских отношений, особенно в сфере экономики.

Вьетнамская сторона более инициативна в поиске мер по обеспечению роста взаимной торговли. Она шире ведет рекламу, ежегодно проводит выставки экспортных товаров, активизировала взаимные контакты и переговоры с целью привлечения новых партнеров при участии отраслевых ассоциаций и центров поддержки торговли. Начата работа по снижению себестоимости и повышению качества вьетнамской продукции, чтобы поднять ее конкурентоспособность. Для этого Вьетнам решил оказать господдержку производителям и экспортерам, делая инвестиции в обновление технологий и оборудования, рекламу товарных брендов, страхование экспортных контрактов.

РФ предложено расширить ассортимент своего экспорта, для реализации программы развития энергетики на 2006-2015 гг. Вьетнам хотел бы заключить с добывающими компаниями долгосрочные контракты на поставку угля из районов Сибири. Он готов с этой целью также инвестировать в совместные предприятия по разработке угольных месторождений. Для развития металлургии СРВ нуждается в закупке в РФ не только коксующегося и жирного угля*, но и различных видов стальной заготовки, других видов специальной продукции.

АКТИВИЗАЦИЯ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Оценка объемов взаимной торговли и экономического сотрудничества будет далеко не полной без

* Жирный, или битуминозный, уголь характеризуется более высоким содержанием углерода и потому более высокой теплотворностью. - *Прим. ред.*

учета поставок военной техники, которая обычно не включается статистикой в официальный товарооборот. Оборонные расходы СРВ ежегодно увеличиваются в целях скорейшей модернизации национальной армии. Сотрудничество наших стран, возросшее в последнее время, имеет стратегический характер, хотя в отличие от прошлого не означает военного союза.

Перспективными формами ВТС считаются создание комплексной системы охраны морского побережья СРВ, регионального технического сервисного центра для системы ПВО, модернизация самолетов СУ и МИГ и ряд других. Российская сторона дополнительно зарабатывает на техническом содействии в эксплуатации, ремонте и модернизации ранее поставленных вооружений, передаче лицензий на производство отдельных видов военной техники, обучении местного персонала.

Через несколько лет СРВ может войти в пятерку крупнейших в мире получателей российского оружия и оборонной техники, среди которых сегодня лидируют Индия, Алжир, Венесуэла и Китай.

В 2010 г. ФГУП «Рособоронэкспорт» выполнит контракт на поставку во Вьетнам партии из 8 многоцелевых истребителей Су-30МК2 (модифицированная версия Су-27) на сумму более \$400 млн. В декабре 2009 г. согласован заказ еще на 12 таких самолетов (стоимость контракта оценивается в \$600 млн). К ним ожидаются дополнительные закупки ракет и наземного оборудования на несколько сотен миллионов долларов⁶. Кроме того, Вьетнам рассматривает возможность приобретения новейших самолетов СУ-35 и МИГ-29, а также нескольких вертолетов Ми-17.

ВМС Вьетнама также получают новое вооружение. Сначала поступят 2 сторожевых корабля (фрегат «Гепард»), причем постройка одного уже завершена. Стоимость этого заказа оценивается экспертами в \$60 млн. Недавно подписан крупный контракт на поставку СРВ 6 дизель-электрических подводных лодок проекта 636 «Варшавянка». По данным российского Центра анализа стратегий и технологий, при стоимости строительства одной подлодки в \$350 млн, весь контракт обойдется Вьетнаму в \$4 млрд. Эта сумма включает сооружение самих субмарин (около \$1,8 млрд), а также создание инфраструктуры для них: военно-морской и ремонтной базы, узла связи и базы для подготовки экипажей, поскольку такой техникой вьетнамская армия ранее не располагала⁷. Простой расчет показывает, что объем упомянутых заказов приближается к \$6 млрд, и на оплату даже шестой их части в год потребуются свыше 1% ВВП СРВ.

РОСТ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ - НОВОЕ ЯВЛЕНИЕ

При **техническом содействии СССР** во Вьетнаме построено около 300 предприятий в различных отраслях народного хозяйства (электроэнергетика, горнодобывающая и химическая промышленность, производство строительных материалов, транспорт, пищевая промышленность и т.д.). В рамках долгосрочных целевых программ созданы крупные плантации по выращиванию кофе, чая, гевеи, кокосовой пальмы, которые сегодня приносят СРВ высокие доходы от экспорта продукции на мировые рынки. К сожалению, эти, как и большинство других проектов, выполнены на таких условиях, которые не предусматривали долевого участия России в распределении прибылей.

Сегодня Россия продолжает участвовать в развитии нефтегазовой и энергетической промышленности СРВ. К этим приоритетным направлениям добавился

ряд новых. Вьетнам заинтересован в развитии сотрудничества, прежде всего в тех областях, где Россия имеет богатый опыт и возможности.

В сфере **электроэнергетики** российские компании в условиях острой международной конкуренции достаточно успешно оперируют на вьетнамском рынке. Компания «Силовые машины» завершила или продолжает участие в строительстве ТЭС Уонгби, ГЭС Сесан 3, Буонкуон, Авионг, Плейкронг, а доля ее оборудования на электростанциях СРВ достигла одной трети всего объема. К строительству двух крупных ТЭС намерена подключиться «Интер РАО ЕЭС». В рамках связей по мирному использованию атомной энергии обсуждается проект сооружения госкорпорацией «Росатом» первых двух АЭС во Вьетнаме. Стоимость этих АЭС (по 4 реактора в 1 тыс. МВт каждый) оценивается в \$10-15 млрд⁸.

Возобновлено сотрудничество в **аграрно-промышленной сфере**. Решено создать ряд совместных предприятий по переработке чая и кофе, по выращиванию рыбы в пресноводных водоемах. Стороны намерены системно решать все возникающие вопросы в сфере торговли рыбо- и морепродуктами, в т.ч. ветеринарии и фитосанитарии, обмениваться опытом в области водохозяйственного строительства, подготовки и переподготовки кадров сельского хозяйства.

Новое направление взаимодействия, выросшее из активизации товарных и денежных потоков, возникло в **банковской сфере**. В ноябре 2006 г. начал работу Вьетнамско-Российский банк (ВРБ), он взял на себя часть внешнеэкономических расчетов между компаниями двух стран, в том числе проведение платежей и осуществление документарных операций. ВРБ наращивает объемы деятельности (капитализация достигла \$430 млн), а в декабре 2009 г. он открыл свое отделение в Москве. Одновременно с этим инициировано создание совместно управляемого инвестиционного фонда в размере \$500 млн (на первоначальном этапе бюджет фонда составит \$100 млн)⁹.

По объему **прямых инвестиций** Россия в конце 2008 г. занимала 25-е место среди 64 стран и территорий, реализующих в СРВ инвестиционные проекты. Однако с учетом вклада российской стороны в уставной капитал СП «Вьетсовпетро» она стоит на порядок выше и замыкает десятку лидеров. Без учета «Вьетсовпетро» российский капитал участвовал во Вьетнаме в реализации 56 проектов общей стоимостью \$611,4 млн (фактически освоено только \$233 млн)¹⁰. Их осуществляют 19 совместных предприятий, 28 компаний со 100% российским капиталом и 4 компании, действующие на основе соглашения о сотрудничестве.

Они заняты расширением плантаций гевеи и производством натурального каучука, выпуском строительных материалов, переработкой аграрной продукции, добычей нефти и газа, морским сообщением, строительством, гостиничным бизнесом. Прорабатываются направления дальнейших российских инвестиций в СРВ: помимо традиционных сфер - в разработку твердых полезных ископаемых, транспорт, автомобилестроение, металлургию, судостроение, телекоммуникации.

Ведущим и наиболее эффективным инвестиционным направлением остаются разведка и добыча нефти и газа на континентальном шельфе Южного Вьетнама.

Они ведутся в рамках совместного предприятия «Вьетсовпетро», основанного в 1981 г. с уставным капиталом в \$1,5 млрд (с равными долями участников). За годы работы СП «Вьетсовпетро» добыло более 180 млн т нефти и 20 млрд куб. м попутного газа. На него сегодня приходится 50-60% национальной добычи нефти Вьетнама. Отчисления в бюджет Рос-

сии составляют ежегодно до \$500 млн, что является рекордом среди всех предприятий с российским участием за рубежом, вьетнамскому государству оно приносит до 25% всех валютных поступлений¹¹. СП «Вьетсовпетро» применяет технологии глубокого бурения и добычи нефти из пластов с низким содержанием сырья, в чем опережает западных конкурентов, и в целом по своим показателям занимает 3-е место среди нефтегазовых компаний Юго-Восточной Азии.

Ввиду истечения срока действия соглашения о создании СП достигнута договоренность преобразовать его после 2010 г. в акционерную компанию (51% капитала у вьетнамской стороны, 49% - у российской), которая не только продолжит работать в СРВ, но и будет оперировать в третьих странах. «Вьетсовпетро» получило в разработку новые перспективные блоки морского шельфа на юге. В 2008 г. стороны создали новое СП - «Русвьетпетро» с уставным капиталом свыше \$300 млн (51% капитала у российской стороны), базой которого служат 13 месторождений в Ненецком автономном округе с оценочными запасами в 95 млн т нефти. Запланировано, начав их освоение с конца 2010 г., довести добычу до 2 млн т уже в 2011 г. и 6,4 млн т в 2020 г. Учредители этих предприятий - «Зарубежнефть» и «Петровьетнам» подписали соглашение о строительстве в СРВ завода по производству биобутанола второго поколения из целлюлозного сырья¹².

Вслед за первопроходцем на вьетнамский рынок вышли главные отраслевые силы в лице «Газпрома». В 2000 г. он начал поисковое и разведочное бурение в центральной части континентального шельфа Вьетнама, тогда же началась добыча газа. Роль оператора выполняет совместное предприятие «Вьетгазпром», которое работает на условиях раздела продукции, геологоразведку шести блоков и добычу финансирует российская сторона. В 2010 г. запланировано инвестировать \$320 млн (это больше совокупных вложений концерна в самой России), а к 2015 г. выйти на полный объем добычи. Другое СП - «Газпромвет» - только что создано на территории РФ (доли сторон в уставном капитале 51:49) на основе соглашения о стратегическом партнерстве между «Газпромом» и «Петровьетнам». Оно будет разрабатывать Нагумановское месторождение в Оренбургской области и, возможно, другие месторождения в Оренбуржье и Коми. За это российской стороне обещана доля в газораспределительных сетях Вьетнама. Более тесная кооперация сторон в нефтегазовой отрасли подразумевает не только реализацию совместных проектов на территории России и Вьетнама, но и выход на рынки третьих стран, прежде всего Юго-Восточной Азии¹³.

НЕРЕАЛИЗОВАННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Несмотря на видимые сдвиги, взаимодействие в сфере нефте- и газодобычи сдерживается рядом причин, в том числе влиянием мирового экономического кризиса. Критики в РФ оценивают сотрудничество с СРВ как «вялотекущее», считая, что в нем преобладает обмен российскими технологиями на закупку оборудования в России. Отмечается, что между сторонами продолжается торг вокруг условий контроля и финансирования предприятий, раздела продукции, в первую очередь в области нефтедобычи. Активизация в смежных отраслях, в том числе в газовой, ожидается лишь после решения этих проблем¹⁴.

Другое совместное предприятие, работающее с советских времен, - «Висорутекс» занимается выращиванием гевеи (ее плантации занимают более 1 тыс. га)

и производством натурального каучука. В своей отрасли предприятие является одним из лидеров, поставляя немалую часть сырья для российских шинных заводов.

До сих пор в сотрудничестве двух стран преобладают прежние направления и формы, заложенные еще при Советском Союзе, и не формируются новые проекты государственного значения.

Из-за ограниченности собственных финансовых ресурсов и недостатка инициативы российские компании упустили возможности начать такие проекты во Вьетнаме. С другой стороны, этому способствовала высокая степень коррупции и политизированность принятия решений по стратегическим проектам в СРВ. Так, Россия лишилась возможности осуществлять космическую программу «Винасат» по запуску первого вьетнамского спутника и созданию системы его обслуживания. Не удалась попытка подключиться и к ряду других стратегических программ - по строительству метро в Ханое и Хошимине, первого нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) и ряда других. Тем же могут закончиться новые проекты по добыче полезных ископаемых - угля и бокситов (гигант алюминиевой промышленности «Русал» почти свернул работы в СРВ). Эти примеры указывают на ограничения участия РФ в стратегических секторах вьетнамской экономики.

Вьетнамская сторона принимает меры по решению проблем, сдерживающих развитие сотрудничества в ключевых отраслях. Новой, хотя широко применяемой во Вьетнаме другими странами формой взаимодействия становится перенос производства и технологий из мест их создания в страны с более выгодными условиями производства. Так, компания «Силовые машины» намерена создать в СРВ предприятие по производству гидравлических турбин и гидрогенераторов. Такого рода предприятия ранее созданы при участии «КАМАЗа» (сборка грузовиков) и ряда других российских автопроизводителей. Предложено совместно строить заводы по производству спецсталей, малых тракторов и других.

СРВ предлагает России шире использовать здесь возможности участия в международной программе содействия развитию. Это могло бы позволить обеспечить вложение выделяемых РФ средств в восстановление прежних объектов двустороннего сотрудничества и осуществление новых проектов на условиях взаимной выгоды. Именно так поступают, обеспечивая свой интерес, крупнейшие доноры Вьетнама, прежде всего Япония.

Налицо позитивные сдвиги и со стороны российского частного бизнеса. Он стал проявлять интерес к Вьетнаму, осознав, наконец, потенциальные выгоды, позитивную динамику экономического роста и благоприятный инвестиционный климат этой страны. В 2007 г. зарегистрировано 5 новых инвестиционных проектов: по производству упаковки, выпуску электрокабельной продукции, продвижению услуг в области туризма. Примечательно, что на вьетнамский рынок стали выходить крупные российские компании - лидеры в своих отраслях, а капитал вкладывается в высокотехнологичные отрасли.

В июле 2008 г. создано вьетнамо-российское СП *GTEL-Mobile* в сфере мобильной телефонии с участием ОАО «Вымпелком». Российская сторона не только предоставляет техническую и операционную экспертизу, но и вносит значительный капитал, получая право на большую часть прибылей и значительное влияние на оперативную деятельность предприятия. Взнос в уставный фонд составил около \$300 млн, всего же в течение ближайших нескольких лет планируется вложить до \$1 млрд, что говорит о серьезности намерений

компаний. Запуск сети мобильной связи в коммерческую эксплуатацию осуществлен под торговой маркой «Билайн» в середине 2009 г.¹⁵ Интерес к бурно растущему телекоммуникационному рынку Вьетнама проявляют и другие российские операторы, например, МТС, «Транстелеком».

В первой половине 2009 г. стартовали еще два крупных проекта стоимостью около \$330 млн, что подняло Россию в списке иностранных инвесторов СРВ до 5-го места среди 35. В частности, большое внимание российский бизнес в лице инвестиционной группы «Миракс» и финансовой группы «Метрополь» впервые проявил к очень «горячему» направлению операций с недвижимостью - строительству гостиниц, туристических и торговых центров, жилых городских кварталов. При этом они исходили из очень быстрого роста потока российских туристов во Вьетнам (в 2006 г. 29 тыс., в 2007 г. свыше 43 тыс., в 2008 г., по оценкам туроператоров, был превзойден рубеж в 70 тыс.)¹⁶.

Есть и другие перспективные, но пока не освоенные российским бизнесом области. Это быстро развивающийся во Вьетнаме транспорт: строительство магистральных дорог и портовых сооружений, судостроение, авиация (производство двигателей и оборудования, участие на рынке авиаперевозок), прокладка городских коммуникаций. Правительство СРВ направило в развитие базовой инфраструктуры большую часть средств, выделенных для борьбы с последствиями мирового экономического кризиса. Использовать столь выгодные возможности мешает неумение наших крупных компаний побеждать в конкурентной борьбе за местный рынок и ограничиваться общепринятой нормой прибыли.

В двустороннем формате имеют место и вьетнамские прямые инвестиции в российскую экономику, и это новая черта нашего сотрудничества. По данным министерства планирования и инвестиций Вьетнама, в РФ на конец 2008 г. действовало 13 предприятий с участием вьетнамского капитала с заявленным объемом инвестиций в \$78,4 млн (освоено более \$34 млн). Эти данные пока не включают капитал новых совместных нефтегазовых компаний в РФ. Вьетнамские средства вложены в основном в пищевую, швейную, обувную и деревообрабатывающую промышленность, ресторанный бизнес. Однако помимо официально уч-

режденных предприятий есть масса мелких компаний, основанных здесь вьетнамскими мигрантами под видом российских (таких насчитывается порядка 300)¹⁷. При них самостоятельно работает немало подпольных цехов, которые часто находила и находит Федеральная служба миграции (ФМС) на территории московских рынков, в том числе на бывшем Черкизовском рынке, в Подмоскowie и других областях. Следовательно, размер вьетнамского капитала значительно выше, чем принято считать. Он, возможно, не уступает российским инвестициям в СРВ. Тем серьезнее стоит проблема вывода «из тени» хотя бы его части.

Таким образом, масштабы и глубина российско-вьетнамского экономического взаимодействия пока относительно невелики, хотя в последние годы они стали расширяться. Россия делает акцент на инвестициях в добывающую и первичное звено обрабатывающей промышленности Вьетнама, мало внимания уделяет высоким технологиям и науке. Мы боимся задействовать накопленный внутри страны вьетнамский капитал и рабочую силу. Стороны торгуют узким набором товаров, которые по большей части не являются высокотехнологичными (наш экспорт) или высококачественными (импорт).

Учитывая высокую динамику экономического роста СРВ и ее зависимость от США и Китая, Россия заинтересована в расширении торгово-экономических связей со своим давним партнером. Сотрудничество с Вьетнамом может и должно расти дальше - для этого есть все необходимые условия. Оно имеет стратегическое значение, поскольку может усилить позиции РФ в Юго-Восточной Азии, создать объективные условия для развития отношений с АСЕАН и повышения роли России в наиболее перспективном регионе XXI века - Азиатско-Тихоокеанском. Но для закрепления наметившейся тенденции к активизации экономических взаимосвязей наших стран требуются большие усилия и политическая воля. Особенно важны финансовая поддержка со стороны государственных органов обеих стран, устранение явных препятствий, сдерживающих расширение частной инициативы, свободный обмен товарами, движение капитала и информации.

¹ Выступление премьер-министра СРВ Нгуен Тан Зунга в Москве 14 декабря 2009 г. Thuc day hop tac doanh nghiep tuong xung voi quan he Viet - Nga. 15.12.2009 - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1615/16899

² В статье использованы статистические данные МЭР РФ - см.: www.economy.gov.ru/wps/wcm/myconnect/economylib/mert/resource/s/b94dc6804b8202a0be51fed443e22eb9/tes_vietnam.doc

³ По данным вьетнамской стороны, за 10 месяцев 2009 г. экспорт РФ составил \$1172,6 млн, т.е. превзошел прогноз на весь год и уровень 2008 г., а импорт упал заметно - до \$346,9 млн, оборот т. обр. достиг 1,5 млрд. Главное статистическое управление Вьетнама. 24.12.2009 - www.gso.gov.vn/default.aspx?tabid=629&ItemID=9387 24.12.2009

⁴ В группу лидеров входит также Япония (\$16,8 млрд - 12%), которая заметно укрепила свои позиции в 2008 г., не считая региональных группировок - АСЕАН (\$9,78 млрд - 21%) и ЕС (\$6,31 млрд - 11%) - ГСУ Вьетнама - www.gso.gov.vn/default.aspx?tabid=629&ItemID=8264

⁵ Nhieu co hoi mo rong giao thuong voi Nga // Kinh te Sai Gon online - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1523/11678

⁶ VN sap ky hop dong mua vu khi cua Nga. 05.12.09 - www.bbc.co.uk/vietnamese/vietnam/2009/12/091205_viet_russia_deal.shtml

⁷ ИТАР-ТАСС, 23.07.2009.

⁸ Бирюков А. Вьетнам ждет российских энергетиков - www.gzt.ru/topnews/economics/277717.html. 16.12.2009. Решение о строительстве во Вьетнаме двух АЭС мощностью 4 ГВт каждая было

принято парламентом этой страны в ноябре 2009 г.

⁹ Thuc day hop tac doanh nghiep tuong xung voi quan he Viet - Nga - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1615/16899 - 15.12.2009; www.finam.ru/analysis/newsitem445EB/default.asp. 16.12.2009.

¹⁰ HUONG LOAN. Thuong m?i Viet - Nga: Tien toi kim ngach 3 ty USD vao nam 2010 // Thoi bao kinh te Viet Nam, 07.08.2009 - www.vneconomy.vn/PrintPage.aspx?NewsID=20090807102921789

¹¹ Mo rong giao thuong Viet - Nga, thu hep khoang cach - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1523/11680

¹² Vietsovpetro, ngon co dau cua su hop tac Nga Viet. 09.11.2009 - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1615/16485

¹³ Gazprom co ke ho?ch dau tu lon vao Viet Nam. 15.12.2009 - www.vietrussia.com/bizcenter/0/news/1615/16923

¹⁴ EnergyLand.info, 18.05.2009 - www.strf.ru/science.aspx?CatalogId=222&d_no=2006

¹⁵ По данным Frost & Sullivan, в 2008 г. число абонентов сотовой связи во Вьетнаме составляло 64,8 млн человек, т.е. показатель проникновения рынка достиг 74,9%. Только в 2007 г. в стране было продано более 27 млн SIM-карт - www.comnews.ru/index.cfm?id=47336-17.08.2009; www.telnews.ru/event/14084. 12.09.2007.

¹⁶ Vietnam Statistical Yearbook 2007. Hanoi, 2008, p. 478; РИА Новости, 10.09.2007 - www.rian.ru/interview/20070910/77641091.html; russiaturism.ru

¹⁷ Nhieu co hoi mo rong giao thuong voi Nga.; Андропова И.В. Указ. соч., с. 40.