

ИНОСТРАННЫЙ КАПИТАЛ В АФРИКЕ

ИМЕННО ОТ НЕГО ЗАВИСИТ УСПЕШНОЕ «ВСТРАИВАНИЕ» ЭКОНОМИК СТРАН
КОНТИНЕНТА В МИРОВУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ

Г.Е. РОЦИН

Доктор экономических наук

Иностранный предпринимательский капитал - один из важных факторов подключения традиционного хозяйства континента к глобальным процессам, динамичной модернизации экономики и общества. Поэтому африканские государства активно конкурируют со странами из других регионов мира в борьбе за получение иностранных инвестиций, стремятся создать благоприятный инвестиционный климат, который способствовал бы расширению стимулов для производительных капиталовложений как национальными, так и иностранными инвесторами.

По мнению экспертов Всемирного банка (ВБ), в развивающихся странах, где при высоких темпах роста населения 1,2 млрд человек располагают доходом менее 1 долл. в день, а безработица среди молодежи вдвое выше среднемирового уровня, улучшение инвестиционного климата - первоочередная задача правительств. Увеличение числа рабочих мест и создание других возможностей для молодежи жизненно необходимы для успешного существования и развития многих африканских государств¹.

В Африке, разумеется, не питают иллюзий относительно того, что существующие проблемы удастся решить в условиях глобального финансового кризиса и спада в мировой экономике. Одним из самых серьезных последствий нынешнего кризиса для многих стран континента может стать снижение мирового спроса на сырье и существенное сокращение их доходов от экспорта. Это приведет к уменьшению национальных доходов, сокращению притока внешних инвестиций, увеличит долговые обязательства и, следовательно, негативно отразится на занятости и уровне жизни населения.

Привлечение прямых иностранных инвестиций (ПИИ) с целью получения дополнительных финансовых ресурсов, передовых технологий, управленческого опыта может открыть странам континента путь к более быстрому осуществлению структурных преобразований в экономике и созданию конкурентоспособных произ-

В большинстве стран Африки возможности накопления капитала и экономического роста серьезно ограничиваются нынешним состоянием их производительных сил. Привлечение из-за рубежа в значительных масштабах инвалютных, технологических и интеллектуальных ресурсов, управленческого опыта помогает им в какой-то степени ослабить хронический дефицит инвестиций, смягчить дисбаланс в сфере производства и потребления, сгладить остроту социальных диспропорций, улучшив положение в области обеспечения населения продовольствием и работой.

водств. Ввозимый капитал помогает реализовать инвестиционные возможности, а также создает дополнительный спрос на квалифицированных рабочих, служащих и управляющих, поскольку нередко иностранный инвестор принимает на себя обязательства по обучению и переподготовке местных кадров.

Таким образом, вовлекая в хозяйственный оборот дополнительные материальные и трудовые ресурсы, транснациональные корпорации (ТНК) и зарубежные компании способствуют приращению экономического потенциала принимающих стран. При этом, в отличие от национальных капиталовных вложений, иностранные инвестиции, как правило, полностью обеспечены с валютной, материально-технической и организационной точек зрения².

ПРЕИМУЩЕСТВА ПИИ

Иностранный сектор способен насыщать принимающую экономику новой, пользующейся повышенным спросом продукцией, стимулировать создание высокотехнологичных производств (например, компьютеров, электрон-

ных компонентов, средств связи и др.), поощрять конкуренцию, привносить и совершенствовать рыночные методы хозяйствования. Привлечение ПИИ в производство, работающие на экспорт, ведет к увеличению экспортных доходов стран-реципиентов. При этом иностранная фирма-экспортер нередко идет на сотрудничество с местными производителями, открывая им выход на мировой рынок. Что касается самих ТНК, то им благодаря наличию относительно дешевой рабочей силы, безусловно, выгодно производить в развивающихся странах, располагающих квалифицированными кадрами и развитой физической и финансовой инфраструктурой, многие виды готовой продукции. Объективно это ведет к включению этих государств в транснациональный конвейер производства и реализации товаров и услуг, а также к усилению в них позиций ТНК.

При этом заметим, что ТНК - отнюдь не альтруисты. В порядке компенсации затраченных ресурсов они могут потребовать значительной доли доходов и определенную часть получаемой прибыли. Из чего следует, что положительный финансовый эффект от ПИИ в известной степени нивелируется прямыми изъятиями из национального дохода принимающих стран, поскольку значительная часть предпринимательского дохода иностранных инвесторов репатрируется из этих государств за границу.

Для финансирования своих вложений иностранные компании часто обращаются к рынку ссудного капитала принимающих стран. Увеличивая спрос на кредиты, они тем самым способствуют их удорожанию. Что, в свою очередь, сужает возможности финансирования потенциальных национальных инвесторов. Филиалы американских корпораций, например, около трети своих новых капвложений в странах Африки обеспечивают за счет местных ссудных ресурсов, а пятую часть этих капиталовложений - за счет реинвестирования нераспределенной прибыли³. Таким образом, из фондов материнских фирм финансируется лишь около полови-

ны новых инвестиций, что и составляет их чистый приток.

Большинство правительств Африки приветствует иностранных инвесторов, предоставляет им значительные льготы и гарантии рыночных прав. Это свидетельствует о выгодности для стран региона партнерских отношений с ТНК, несмотря на то, что в соответствии с законами капиталистической хозяйственной практики они вывозят за границу часть своих предпринимательских доходов.

На уровень затрат, рисков и барьеров на пути продвижения иностранных инвестиций в Африку влияет множество факторов. В том числе, ряд объективных, не зависящих от властных структур. Это - географическое положение той или иной страны, размеры ее внутреннего рынка, климатические условия, риск опасных заболеваний. В то же время правительства имеют возможность оказывать воздействие на ряд сторон инвестиционного климата, таких как гарантии прав собственности, нормативы правового регулирования и налогообложения. Важную роль играют также уровень политической стабильности, наличие хозяйственной инфраструктуры, функционирование финансовых рынков и рынка рабочей силы и, безусловно, распространенность коррупции и преступности. Эксперты ВБ подчеркивают ключевую роль государства в разработке правового режима и формировании благоприятного климата для инвестиций, в воздействии на важнейшие факторы, оказывающие негативное влияние на инвестиционный климат. К их числу относятся: политическая неопределенность (28%), макроэкономическая нестабильность (23%), налоги (19%), правовое регулирование (10%) и коррупция (10%)⁴.

«ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ИМИДЖ» КОНТИНЕНТА

«Инвестиционный имидж» Африки в последнее время, безусловно, меняется в позитивном направлении, чему способствуют, прежде всего, меры по либерализации правового режима регулирования ПИИ. За последнее десятилетие многие государства континента отменили большинство ограничений для иностранных инвестиций, пересмотрели законодательство с целью максимально полного включения ПИИ в стратегию экономического развития. Согласно ЮНКТАД, в 2007 г. было зафиксировано 74 изменения в политике, которые сделали климат в 58 развитых и развивающихся странах мира более благоприятным для ПИИ (см. *таблицу 1*). Большая их часть (74%) была внесена развивающимися странами, в том числе африканскими. В частности, принимались меры по снижению налогов на доходы корпораций (Гана, Танзания, Египет, Алжир, Лесото, Уганда), проводилась дальнейшая либерализация регулирования ПИИ в сфере телекоммуникаций (Ботсвана, Кения, Намибия, Гана, Бурунди), банковского дела (Мали, Египет и Нигерия), страхования (Свазиленд). Вместе с тем, в ряде случаев появились новые ограничения в отношении иностранной собственности или принимались меры с целью фиксации более высокой доли доходов, причитающихся государству. Такая тенденция отмечалась, в частности, в ряде отраслей добывающей промышленности, например, в Алжире.

Законодательство большинства африканских государств предусматривает единый правовой режим для национальных и иностранных инвесторов. Привилегированным правовым режимом

пользуются инвестиции в приоритетные отрасли национальных экономик. В большинстве стран региона в категорию приоритетных попадают предприятия экспортного сектора и агробизнес. Важный аспект стимулирования ПИИ в приоритетные отрасли - послабления в сфере налогообложения: изменение ставок налогов на деятельность корпораций и на переводимые за границу дивиденды, предоставление налоговых скидок, освобождение от налогов на ряд лет (налоговые каникулы). Право на получение налоговых льгот обычно является предметом специальных переговоров с иностранными инвесторами.

Например, Египет предоставляет инвесторам налоговые каникулы на срок до 15 лет при реализации общественно значимых проектов, таких, как строительство дешевого жилья. Сенегал и Кот-д'Ивуар уделяют особое внимание малым и средним предприятиям, Гвинея и Кения предоставляют специальные скидки с налогов при инвестициях в менее развитые районы страны. В Гвинее, Гане, Мали льготы получают иностранные компании, которые развивают добычу местных минеральных ресурсов. Например, в Гане налог на доходы горнодобывающих компаний был снижен с 55 до 35%. В Мали горнодобывающие предприятия в течение первых трех расчетных периодов их производственной деятельности освобождаются от налогов на доходы от собственности и инвестиций, от регистрационных сборов, от налогов на добавленную стоимость и предоставление услуг⁵. В Лесото иностранные компании, действующие в обрабатывающей промышленности и сельскохозяйственном производстве, облагаются налогом на прибыль в размере 15% и освобождаются от налога на дивиденды. В то время как в других секторах

Изменения в национальных режимах регулирования ПИИ (2000-2007 гг.)								Таблица 1
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Число стран, внесших изменения	70	71	72	82	103	92	91	58
Число изменений	150	207	246	242	270	203	177	98
в том числе:								
создание более благоприятных условий для ПИИ	147	193	234	218	234	162	142	74
создание менее благоприятных условий для ПИИ	3	14	12	24	36	41	35	24
Источник: UNCTAD. World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge. Table 1.7. N.Y., 2008.								

экономики эти налоги составляют 35 и 25% соответственно⁶.

Общей тенденцией является либерализация валютного регулирования, хотя ряд стран региона сохраняют за собой право на введение временных валютных ограничений в случае неблагоприятного состояния платежного баланса. Однако теперь эти ограничения, как правило, не затрагивают переводы доходов от иностранных инвестиций. Многие африканские правительства законодательно гарантируют иностранным инвесторам право репатриировать свой капитал и получаемые прибыли. В некоторых странах (Гана, Замбия, Уганда, Танзания) валютный рынок стал свободным, и любые операции с валютой выведены из-под контроля центральных банков.

ГЛАВНОЕ - КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Несмотря на позитивные изменения в режимах регулирования ПИИ, привлечение инвестиций в наукоемкие производства, которые позволяют значительно повысить занятость, квалификацию кадров и конкурентоспособность местных предприятий, остается сложной задачей для многих стран континента. В первую очередь, это относится к наименее развитым государствам Субсахарской Африки ввиду отсутствия у них необходимых для этого инновационного потенциала, квалифицированных кадров, современной инфраструктуры.

С достаточно высокой степенью достоверности можно предположить, что приток ПИИ в регион будет постепенно расти по мере опережающего развития наукоемких производств и новых технологий, перехода относительно более развитых стран к ресурсосберегающей модели воспроизводства. Есть достаточно много шансов, что в течение ближайших 8-10 лет правительства большинства государств Африки примут законы, направленные на поощрение ПИИ, снимут ограничения на инвестиционную деятельность, а также будут содействовать созданию предприятий, находящихся в полной собственности зарубежных компаний. Эти предприятия, как правило, лучше оснащены и способны работать более эффективно, чем местные фирмы. Они должны также поощрять и образование компаний совместного владения (СП) с участием иностранного и национального капитала,

особенно в области разработки природных ресурсов.

В условиях валютного дефицита, характерного для большинства африканских стран, последние должны стремиться к тому, чтобы обходиться при образовании СП без реального вложения денежных средств. Доля местных компаний в капитале СП может состоять из предоставленных объектов инфраструктуры, вспомогательных услуг, взимаемой с иностранного партнера «платы за доступ к ресурсам» и т.д. Вместе с тем, принимающие страны должны настаивать на том, чтобы иностранные участники брали на себя обязательства по передаче технологий и опыта в области управления и сбыта продукции.

Для многих западных компаний международная хозяйственная кооперация стала одной из ведущих стратегий развития и решения проблем выхода на новые рынки, преодоления протекционистских барьеров, ускорения научно-технического прогресса, облегчения доступа к источникам сырья и материалов. Совместное предпринимательство привлекательно для этих компаний и тем, что они получают определенные гарантии от национализации, пользуются, как и национальные участники, экономическими льготами, получают более широкий доступ к сырью и рынку, налаживают отношения с местным управленческим аппаратом.

Большим разнообразием отличается практика договорных, неакционерных форм инвестиционного сотрудничества африканских стран с зарубежными фирмами. Возрастающие финансовые возможности наиболее развитых из этих стран позволяют им сегодня, вместо предоставления концессий, заключать с ТНК подрядные соглашения на разведку и добычу полезных ископаемых, контракты на сооружение промышленных объектов, а в отдельных случаях - и на последующее управление производством и сбытом продукции. Импорт лицензий и «ноу-хау» также дает ощутимый выигрыш во времени и значительную экономию расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

Со своей стороны, управляющие международных корпораций считают бизнес, основанный на продаже технологий и «ноу-хау», не менее прибыльным и более безопасным (особенно в развивающихся странах), чем эксплуатация

местных ресурсов на базе владения собственностью. Контрактные отношения обеспечивают ТНК нетрадиционные методы участия в управлении и прибылях, которые могут быть даже эффективнее, чем владение контрольным пакетом акций. Таковы, например, контрактные соглашения на условиях «раздела продукции», получившие распространение в нефтедобывающей промышленности африканских стран, контракты «на управление», действующие в золото-, алмазо-, боксито- и уранодобывающей отраслях, инженеринговые соглашения на выполнение разнообразных работ и услуг, связанных с проектированием, сооружением и пуском объектов социального и производственного назначения.

ЧЕТЫРЕ ОСОБЕННОСТИ АФРИКАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Африканские государства существенно различаются по размерам внутреннего рынка и темпам хозяйственного роста, наличию природных ресурсов, развитию предпринимательства, эффективности функционирования социальной и экономической инфраструктур, уровню политической стабильности. Эти объективные факторы предопределяют инвестиционные возможности тех или иных стран. В то же время в некоторых из них перспективы притока ПИИ в 2000-е гг. расширились благодаря развитию важных экономических процессов. Можно выделить следующие, наиболее существенные из них:

1. Повышение темпов роста экономики. На конференции Всемирного экономического форума (ВЭФ) для Африки, проходившей в июне 2007 г. в Кейптауне (ЮАР), отмечалось, что с начала XXI в. экономика 53 стран континента росла в среднем на 4,9% в год, в 2006 г. этот рост составил 6%, а в 2007 г. он увеличился до 6,2% и снизился в 2008 г., согласно прогнозу ВБ, до 5,8%. Рост экономики подстегивается внешними факторами - увеличением мировых цен на сырье, списанием долгов и благоприятной мировой экономической конъюнктурой. Однако для выполнения «Целей развития тысячелетия», определенных ООН, - вдвое снизить нищету в Африке к 2015 г., - ее экономика должна расти на 7% в год. Впрочем, уже сейчас в ряде нефтедобывающих государств континента

темпы роста были значительно выше. В Анголе, например, они достигали 17%, что эксперты объясняют не только высоким уровнем цен на нефть на мировых рынках и увеличением объемов ее добычи, но и успешным сотрудничеством с такими нетрадиционными партнерами африканских стран, как КНР, Индия и страны Латинской Америки⁷.

Нельзя, однако, не отметить, что нынешний финансовый кризис и спад в мировой экономике, значительное снижение активности рынков в развитых государствах Северной Америки и Европы привели к падению спроса и цен на товары традиционного африканского экспорта и сокращению доходов от него, к уменьшению инвестиционных потоков в регион, что, очевидно, негативно скажется на темпах экономического роста в странах Африки в ближайшие годы.

С учетом возможностей ПИИ из развивающихся государств и стран с переходной экономикой многие африканские правительства разрабатывают специальные стратегии привлечения таких инвестиций. В ходе обследования агентств по поощрению инвестиций, проводившегося ЮНКТАД в 2006 г., более 90% всех африканских респондентов указали, что в настоящее время они проводят адресную политику в отношении ПИИ из других развивающихся стран и государств с переходной экономикой. Список представляющих наибольший интерес стран-инвесторов возглавляет ЮАР⁸.

2. Региональная интеграция. Рыночные реформы улучшили перспективы регионального сотрудничества между странами Африки. Правительства стремятся гармонизировать свои инвестиционные кодексы, валютное и таможенное законодательство, что способствует заключению соглашений о региональной кооперации и притоку инвестиций из-за рубежа на относительно более емкие региональные рынки.

3. Приватизация. Африканские государства используют политику приватизации для повышения эффективности предприятий и получения дополнительных финансовых средств из местных и иностранных частных источников. Согласно официальным отчетам, им удастся продавать в основном пакеты акций мелких и средних госпредприятий. Главные же объекты госсобственности - шахты, авиакомпании, железные дороги

и др. - приватизировать трудно, потому что многие из них убыточны и лежат тяжелым бременем на бюджете. Государства пытаются стимулировать покупателей различными льготами, например, предоставляя им льготные кредиты и таможенные послабления, освобождая от налогов, что, к сожалению, связано с потерями для бюджета.

Приватизация госпредприятий, хотя и не ставит прямой задачи стимулировать развитие местных фондовых рынков, сама по себе приводит к их значительному оживлению. Большинство из 22 действующих на континенте фондовых бирж являются национальными по составу участников и масштабам операций; региональные же рынки обслуживают биржи ЮАР, Египта, Марокко, Нигерии, Ганы, Кении, Кот-д'Ивуара, Зимбабве; международными являются биржи Йоханнесбурга и Каира. Целенаправленная политика стимулирования роста рынка ценных бумаг (снижение налога на операции с ценными бумагами, ликвидация налога на прирост их стоимости и на дивиденды) вызывает приток зарубежных портфельных инвестиций, которые могут стать важным источником финансирования акционерного капитала местных компаний.

4. Реструктуризация и конверсия внешнего долга. Привлечению иностранных инвесторов способствуют проводимые африканскими правительствами меры по реструктуризации и конверсии внешнего долга, расширяющие потенциальные возможности вторичного рынка ссудного капитала, на котором представлены государственные долговые обязательства в форме векселей и облигаций. Продажа долговых обязательств со скидкой 80-90% от номинальной стоимости становится для транснациональных банков одним из способов избавления от проблематичных долгов.

По мнению экспертов ЮНКТАД, возможности увеличения притока ПИИ в Африку, достигшего в 2005-2007 гг. рекордных для региона уровней - 29,5, 45,8 и 53 млрд. долл., связаны в первую очередь с расширением разведки и эксплуатации месторождений полезных ископаемых (прежде всего, нефти и газа), с улучшением перспектив в динамике прибылей корпораций и более благоприятным деловым климатом. Однако, несмотря на это, доля Африки в мировых потоках ПИИ остается низкой - на уровне 3% (см. табл. 2).

С определенной степенью вероятности можно предположить,

Таблица 2 Приток ПИИ в страны Африки, 2000-2007 гг. (млрд долл. США)					
	2000	2003	2005	2006	2007
Африка	8,69	18,51	29,46	45,75	52,98
в том числе					
Северная Африка	2,90	5,38	12,24	23,16	22,42
в том числе:					
Алжир	0,44	0,63	1,08	1,80	1,67
Египет	1,24	0,24	5,38	10,04	11,58
Ливийская Арабская Джамахирия	-0,14	0,14	1,04	2,01	2,54
Марокко	0,20	2,43	1,65	2,45	2,58
Судан	0,39	1,35	2,31	3,54	2,44
Тунис	0,78	0,58	0,78	3,31	1,62
Субсахарская Африка	5,79	13,14	17,22	22,60	30,57
в том числе:					
Нигерия	0,93	2,17	4,98	13,96	12,45
Чад	0,02	0,71	0,61	0,70	0,60
Экваториальная Гвинея	0,12	1,43	1,87	1,66	1,73
Объединенная Республика Танзания	0,19	0,53	0,57	0,52	0,60
Намибия	0,15	0,15	0,35	0,39	0,70
ЮАР	0,89	0,73	6,64	-0,53	5,69
Замбия	0,12	0,17	0,36	0,62	0,98
<i>Источник:</i> UNCTAD. World Investment Report 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness N.Y., 2002. P. 303-304; 2006. FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development. P. 299-300; 2008. Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge. N.Y., 2008. P. 253-254.					

что приток ПИИ в страны Африки в 2008-2009 гг. снизится. Основными причинами этого могут быть обусловленные мировым финансовым кризисом экономический спад и охлаждение хозяйственной конъюнктуры в странах-экспортерах капитала, уменьшение ресурсов и ужесточение условий их получения на мировых рынках капитала, повышение рисков при осуществлении капиталовложений.

Помимо разработки богатейших природных ресурсов наиболее привлекательными для иностранных инвесторов остаются телекоммуникации, легкая и пищевая промышленность, туризм⁹.

ЧЕМ БОГАТА АФРИКА?

Ресурсный потенциал Африки - один из крупнейших на планете.

Согласно оценкам ВБ, здесь сосредоточено около 70% мировых биоресурсов. Недра Африки хранят 90% мировых запасов платиноидов, хромитов (80%), фосфатов (76%), марганца и кобальта (60%), алмазов (40%), золота (37%). Континент уже сейчас фактически является сырьевой базой мировой экономики, обеспечивая 92% ее потребностей в платине, 70% - в алмазах, 35% - в марганце, 34% - в кобальте, 15,5% - в бокситах.

Запасы углеводородного сырья на Африканском континенте и на разведанных участках его шельфа на начало 2006 г. составляли около 8% мировых, причем территория большинства государств изучена еще далеко не полностью¹⁰.

Стратегическое значение уникальных природных богатств региона быстро нарастает в связи с истощением невозобновляемых ископаемых ресурсов планеты. Вполне понятно, что долгосрочные инвестиции ТНК в добычу здесь некоторых видов минерального сырья и энергоносителей, в частности на дне Мирового океана, будут продолжать расти, несмотря на значительный экономический и политический риск¹¹.

ПИИ могут играть важную роль в развитии экспортноориентированных отраслей обрабатывающей промышленности африканских стран, о чем убедительно свидетельствует опыт Египта и Марокко. Эти страны, используя свои достижения в реформировании экономики и такие специфические преимущества, как наличие сравнительно подготовленной и недорогой рабочей силы и географиче-

ская близость к Европе, привлекают значительные капиталовложения в электронную, автосборочную, текстильную и деревообрабатывающую отрасли, в производство резинотехнических изделий и строительных материалов. В частности, Египет в 2006 г. направил в различные перспективные отрасли промышленности и туризм 8 млрд долл. - 80% поступивших в страну ПИИ¹².

«РАЙ» ДЛЯ ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ, «КЛАД» ДЛЯ АФРИКАНЦЕВ

Туризм заслуживает особого внимания иностранных инвесторов. Африканский континент предлагает богатейший выбор туристических достопримечательностей, причем некоторые виды туризма (например, сафари-туризм) существуют только в Африке. Экотуризм также тоже может стать здесь одним из ведущих направлений в индустрии путешествий. Это обусловлено экологизацией общественного сознания жителей развитых стран, ростом их озабоченности разрушением природной среды в Африке, с одной стороны, а с другой - тягой к природе, особенно экзотической, населения западных индустриальных мегаполисов, их интересом к традиционному образу жизни. Пока на долю Африки приходится только 2% численности международных туристов и 1% доходов от мирового туризма. Но развитие этой отрасли сферы услуг уже находится среди стратегических приоритетов ряда стран. Ее вклад в ВВП Ботсваны, Лесото, Ганы, Зимбабве оценивается в 4-5%, Замбии - в 10%. Поучителен опыт Марокко, Туниса, Египта, Сейшельских островов, Маврикия, Танзании, Сенегала, Уганды, Кении, где туристическая индустрия также развивается опережающими темпами.

Конечно, развитие туристической индустрии, превращение ее в экономически значимый и стабильный источник иностранной валюты требует огромных капиталовложений. В большинстве африканских стран лишь часть связанного с туризмом спроса на товары и услуги (жилье, продовольствие, аренда автомобилей) может быть удовлетворена местными фирмами. Остаточная часть неудовлетворенного спроса ждет притока иностранных инвестиций. Вместе с тем, динамичное развитие международного туризма ставит перед аф-

риканскими правительствами задачи предотвращения экологической и культурной деградации своих стран, активного вовлечения местного населения в процесс сохранения здешнего уникального растительного и животного мира.

* * *

Мы - европейцы - пока глубоко недооцениваем потенциальные место и роль Африканского континента в мировой экономической системе. Не исключено, что через несколько десятилетий именно от развития промышленности и сельского хозяйства Африки будут в решающей степени зависеть благополучие и процветание всего остального мира. С этих позиций нет более перспективных мест размещения иностранных инвестиций, чем различные отрасли экономики африканских государств. Осознать и понять это должны как ведущие корпорации Европы, Азии и Америки, а также ТНК, так и предпринимательские круги и властные структуры самих африканских стран.

¹ The World Bank. World Development Report 2005. Better Investment Climate for Everyone. Wash., 2005. P. 1.

² Mishra D., Mody A., Murshid A. Private Capital Flows and Growth. Finance and Development. Wash., 2001. Vol. 38. N 2. P. 2-5.

³ Подсчитано по: Survey of Current Business. Wash., 1990-2007.

⁴ The World Bank... P. 22.

⁵ Economic Development in Africa. Rethinking the Role of Foreign Direct Investment. UNCTAD. N.Y., 2005. P. 42-43.

⁶ UNCTAD. Lesotho. Investment Policy Review. N.Y., 2003. P. 27.

⁷ African Economic Outlook 2006/2007. P., OECD, 2007. P. 576; Компас. М., 2007. № 26. С. 54-55.

⁸ The World Bank. Global Economic Prospects: Technology Diffusion in the Developing World. Wash., 2008, Table 1.2. P.

⁹ ЮНКТАД. Доклад о мировых инвестициях 2006. ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой: последствия для развития. Обзор. Нью-Йорк, 2006. С. 55.

¹⁰ UNCTAD. World Investment Report 2003. FDI Policies for Development: National and International Perspectives. N.Y., 2003. P. 36-37; 2007. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. N.Y., 2007. P. 34-40; 2008. Transnational Corporations, and the Infrastructure Challenge. N.Y., 2008. P. 38-41, 253.

¹¹ БИКИ. М., 23 ноября 2006. С. 1.

¹² UNCTAD. World Investment Report 2007. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. N.Y., 2007. P. 251-252.