



Правящие круги США уделяют большое внимание укреплению экономических и политических позиций Соединенных Штатов в Индии. Сотни миллионов долларов израсходованы на экономическую «помощь» этой стране. С приходом к власти правительства Д. Кеннеди, который и раньше интересовался проблемами взаимоотношений между США и слабо развитыми странами, стали весьма реальными перспективы дальнейшей экономической экспансии Соединенных Штатов в Индии по государственным каналам. Ищет различных путей проникновения в экономику страны и американский частный капитал.

Основной целью, которую ставят перед собой монополии США в Индии, было и остается извлечение высокой прибыли за счет ограбления индийского народа. Недаром в отчете американской экономической миссии, посетившей Индию весной 1959 года, отмечается, что в этой стране американский капитал может рассчитывать на «прибыли» более высокие по сравнению с нормой, существующей в США».

Однако в новых условиях, характеризующихся завоеванием Индией политической независимости, укреплением ее экономического сотрудничества со странами социалистического лагеря, в конкретных формах и методах деятельности американского частного капитала в Индии наметился ряд специфических особенностей.

Мероприятия индийского правительства, направленные на расширение позиций государственного сектора в экономике страны, помощь, оказываемая Индии странами социалистического лагеря, сильная конкуренция со стороны английского и западногерманского капитала сделали наиболее важным для американских монополий вопрос о захвате и удержании позиций в Индии. Ради достижения этой цели монополии США в отдельных случаях даже готовы пренебречь немедленным извлечением прибыли. «Для иностранного капитала, — пишет видный американский экономист, профессор Д. Спенсер, — особенно выгодно получить или удержать место на индийском рынке... Проницательный капиталист может воздержаться от прибыли в ближайшее время, но через длительный период его операции в целом должны принести приемлемый доход»¹. Ради укрепления своих позиций в Индии монополии США согласны на некоторые уступки. Так, крупнейшие американские нефтяные компании «Калтекс» и «Стандард вакуум» снизили цены на нефть приблизительно на 12 процентов, чтобы воспрепятствовать закупке нефти в СССР и тем самым укрепить свои позиции на индийском рынке и помешать развитию взаимовыгодных экономических связей между Индией и странами социалистического лагеря.

В связи с этой первостепенной задачей — захватить и удержать позиции в Индии — следует рассмотреть и вопрос о направлении американских частных вложений. Большая часть этих вложений идет в новые отрасли хозяйства, такие, как нефтепереработка и сбыт нефтепродуктов (1958 год — около 70 процентов всех вложений), химическая промышленность. В этих отраслях основные конкуренты американских монополий — английские капиталисты в меньшей степени, чем в старых отраслях, могут

воспользоваться преимуществами, вытекающими из того, что они располагают связями, опытом, твердыми позициями, завоеванными еще в колониальный период. Захват американскими монополиями сильных позиций в некоторых новых отраслях хозяйства, важных с точки зрения современного экономического прогресса, не может не сказаться отрицательно на независимом экономическом развитии Индии.

Обращает на себя внимание тот факт, что за последнее время ряд компаний, проникающих в Индию, отказывается от обычной для американцев практики ввоза в слабо развитые страны готовых товаров американского производства и переходит к производству товаров в Индии. К этому монополисты США вынуждены помочь, которую страны социалистического лагеря оказывают Индии в налаживании национального производства, а также мероприятия индийского правительства, направленные на контролирование импорта. Американский журнал «Бизнес уик» замечает, что «иностранные компании должны инвестировать капиталы, если они вообще хотят проникнуть на индийский рынок». Именно этим, а не стремлением американских частных вкладчиков способствовать экономическому развитию Индии, как утверждает американская пропаганда, объясняется тот факт, что все большее количество американских вложений поступает в обрабатываю-

НАРАСТАЮЩАЯ

щую промышленность. Конечно, нельзя поверить журналу американских монополий, когда он уверяет, что лишь некоторые компании США отправляются в Индию с тем, чтобы производить предметы потребления, а большинство компаний будет производить промышленное, капитальное оборудование — «машины для производства машин». Однако большее по сравнению с предыдущими годами участие американского частного капитала в производстве средств производства в Индии, по-видимому, является весьма реальной перспективой.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ИНДИЙСКИМ КАПИТАЛОМ

Для американских частных инвестиций в Индии характерно подавляющее преобладание «прямых» вложений, то есть вложений в компании, непосредственно контролируемые американцами. В 1955 году «прямые» капиталовложения составляли приблизительно 92,9 процента общей суммы американских частных инвестиций; в 1958 году их доля достигла более чем 94,5 процента, причем большая часть «прямых» вложений попадает в филиалы американских фирм с штаб-квартирой в США (1955 год — 73,2 процента). Это не означает, однако, что американские монополии не идут на сотрудничество с индийским капиталом. Наоборот, за последние годы усилилась тенденция к такому сотрудничеству. Крупные индийские монополии — Тата, Бирла — выступают за активное привлечение в Индию иностранного, в том числе американского, капитала. Создается все большее количество смешанных американско-индийских компаний. В качестве примера можно привести фирму «Мэрик Шарп энд дом (Индия) лимитед», основанную американской фармацевтической ком-

¹ Daniel L. Spencer. India, Mixed Enterprise and Western Business The Hague Martinus Nijhoff, 1959, pp. 210--211.

панией «Мэрк компани» и индийской «Тата санс лимитед», «Хиндустан алюминим корпорейшн», созданную американской «Кайзер алюминим энд кемикл корпорейшн» в сотрудничестве с крупнейшим индийским промышленником Бирлой, «Поликан лимитед», в которой 25 процентов акций принадлежит американской компании «Доу кемикл», и многие другие.

Первые две из названных американо-индийских компаний относятся к числу так называемых совместных предприятий.

Такая форма сотрудничества, при которой индийская сторона представлена определенной крупной компанией, а не множеством мелких держателей акций, имеет, по мнению многих американских экономистов, большое будущее. Она дает американским монополиям возможность использовать, помимо капитала индийского партнера, его опыт операций в условиях Индии, связи и т. д. Несмотря на то, что во многих вновь создаваемых американо-индийских «совместных предприятиях» американскому капиталу будет принадлежать 45 или меньше процентов акций, американские монополисты, по-видимому, не боятся потерять контроль за деятельностью этих предприятий. Как сообщал журнал «Бизнес уик», монополисты США «включают в текст соглашений о сотрудничестве положения, дающие им

ским частным вкладчикам гарантировался перевод их капиталов и прибылей на этот капитал в доллары.

Это соглашение страдало, однако, с точки зрения американских монополий, одним существенным недостатком: правительство США не гарантировало им компенсацию в случае национализации их предприятий. Такая компенсация со стороны индийского правительства предусмотрена индийским законодательством, но этого, по-видимому, американским монополиям было недостаточно, и 7 декабря 1959 года был заключен новый договор, в соответствии с которым гарантии правительства США распространялись и на случаи национализации частных вложений в Индии. Комментируя соглашение, индийский журнал «Нью эйдж» писал, что с заключением его «любая мера по национализации концерна, в который вложен американский капитал, автоматически становится предметом спора между двумя правительствами, если американцы возражают против этой меры. Ясно, что индийское правительство, не желая ссориться с могущественным американским правительством, у которого оно занимает миллионы, побоится предпринимать шаги к национализации, даже если они диктуются национальными интересами».

10 ноября 1959 года в Вашингтоне был подписан договор, предусматривающий отмену двойного налогообложения американских частных компаний, функционирующих в Индии.

20 июня 1960 года между США и Индией было заключено соглашение об открытии в Дели «инвестиционного центра», одна из задач которого — привлечь в Индию американский частный капитал и наладить его сотрудничество с индийским капиталом. На создание «центра» было выделено 5,91 миллиона рупий из средств американской «Миссии технического сотрудничества».

УГРОЗА

М. АЛЕКСАНДРОВ

такую степень управленческого контроля, которую они считают удовлетворительной».

«Совместные предприятия», в первую очередь, рассматриваются американцами как средство, гарантирующее их капитал в Индии от национализации. Президент американской компании «Кайзер индастриз» З. Кайзер прямо заявил, что «совместные предприятия» служат «против национализации лучшей гарантией, которую вы можете получить для ваших вложений за рубежом».

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ СОГЛАШЕНИЯ

В своем проникновении в Индию американский частный капитал опирается на широкую поддержку американского правительства. Американские политики придают росту американских частных вложений в Индии первостепенное значение. Завоевание частным американским капиталом определенных позиций в экономике страны, налаживание деловых и политических связей американских монополий с некоторыми кругами индийской буржуазии являются частью общей политики американского империализма в Индии, направленной на то, чтобы удержать страну в капиталистической системе, как можно теснее связать ее с империалистическими государствами.

Со своей стороны, в последние годы индийское правительство активно стремится привлечь в страну иностранный, в том числе американский, частный капитал. Заключен ряд соглашений, облегчающих деятельность американского частного капитала в Индии. 19 сентября 1957 года между правительствами США и Индии было подписано соглашение «о гарантии частных инвестиций», по которому американ-

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ «ПОМОЩЬ» И ЧАСТНЫЙ КАПИТАЛ

Американские монополии вообще широко используют американскую экономическую «помощь», предоставляемую через правительственные каналы, для укрепления своих позиций в экономике Индии.

Как известно, президент Кеннеди в послании конгрессу США от 22 марта 1961 года выдвинул ряд предложений о расширении экономической «помощи» США слаборазвитым странам и внесении в систему этой «помощи» существенных изменений. Как будут использованы предложения Кеннеди американскими частными компаниями в Индии — в случае, если он будет поддержан конгрессом, — покажет будущее.

Для проникновения в экономику Индии американские монополисты широко используют международные капиталистические экономические организации, в частности Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Он предоставил Индии к концу 1960 года займы на сумму в 662 миллиона долларов — больше, чем какой-либо другой стране.

Американские монополии пытаются использовать МБРР как орудие давления на индийское правительство, чтобы добиться от него дальнейших уступок американскому частному капиталу. Одна из миссий банка, посетившая Индию, назвала политику индийского правительства, направленную на создание национальной нефтеперерабатывающей промышленности в государственном секторе, «идеалистической»

(Окончание см. на стр. 29)