

БОЛЬШОЙ ГРАБЕЖ

ВЫВОЗ капитала в слабо-развитые страны — это процесс, выгодный для обеих сторон, — заявил в разговоре с одним из авторов этой рецензии видный американский экономист, человек серьезный, искренне стремящийся понять сущность происходящих сейчас в мире процессов. Это было сказано в сентябре 1961 года. А несколько дней спустя в Дели вышла маленькая, скромно изданная книга с красноречивым заголовком — «Большой грабёж». Неизвестно, прочел ли американский профессор эту книгу. Если прочел, то она наверняка заставила его задуматься. Автор книги, секретарь ЦК Компартии Индии, член парламента Б. Гупта, страстно, убежденно, строгим языком фактов показал, что кроется за пышными фразами западной пропаганды о благотворном влиянии иностранных частных капиталовложений на экономику слабо-развитых стран.

Б. Гупта очень сжато излагает вопрос об ограблении колониальной Индии. Основное внимание он уделяет деятельности иностранного частного капитала в экономике современной Индии.

Английская газета «Дейли телеграф» с удовлетворением отмечала в конце 1960 года, что «британские частные вложения в Индии сегодня больше, чем когда-либо во времена имперского правления». По данным индийского Резервного банка, с 1948 по 1958 год они увеличились вдвое. Столь быстрый их рост, указывает Б. Гупта, объясняется тем, что для иностранного капитала, по существу, созданы привилегированные условия.

Пользуясь «благоприятным климатом», увеличивают свои инвестиции в Индии и империалистические конкуренты английских монополий, имевшие сравнительно незначительные позиции в экономике колониальной Индии. За те же 10 лет частные капиталы

вложения американских фирм выросли более чем в пять раз, а вложения западногерманских фирм, в прошлом совсем незначительные, — более чем в 47 раз.

Иностранный частный капитал стремится захватить контроль над целыми отраслями индийской экономики. Так, 31 процент внешней торговли Индии контролируется иностранными фирмами. В их руках находится 60 процентов экспорта чая, около 40 процентов — табака, 30 процентов — джута, более 80 процентов импорта минерального сырья, свыше 50 процентов — электротоваров, около 40 процентов — химических (стр. 20).

Пользуясь своим господством в ряде отраслей промышленности, иностранные монополии получают огромные прибыли. На конкретном примере Б. Гупта очень убедительно показывает, во что обходится населению слаборазвитых стран засилье иностранного капитала. Американские фирмы «Станвак» и «Калтекс», английская фирма «Бирмашелл» при цене (сиф) одной тонны керосина в 157 рупий пускают его в розничную торговлю по 403 рупии. Это значит, что покупатель вместо 2,5 рупии платит 8 рупий за бидон керосина (стр. 11). Где же та «выгода для обеих сторон», о которой говорил американский профессор?

Доходы этих нефтяных компаний огромны. По подсчетам индийского правительства, «Бирмашелл» в 1955 году получила 36,55 процента прибыли на вложенный капитал, 30,20 процента — в 1956 году, 31,62 процента — в 1957 году; «Калтекс» получила в 1954 году 49,1 процента прибыли, «Станвак» в 1957 году — 21,4 процента. Только объявленные прибыли западных нефтяных монополий от переработки и продажи нефти составили в 1957 году 124 миллиона рупий (стр. 24).

В книге подчеркивается, что импорт нефти, почти целиком находящийся в руках иностранцев, стоит Индии около миллиарда рупий в иностранной валюте ежегодно.

Английские и американские монополии, охраняя свои интересы, всячески стараются помешать

и развитию взаимовыгодных экономических связей между Индией и странами социалистического лагеря. При этом они прибегают к любым средствам — от временного снижения цен до попыток воздействовать на экономическую политику индийского правительства при помощи международных капиталистических организаций.

Деятельность иностранного частного капитала в Индии изобилует жульническими махинациями, мошенничествами, фактами нарушения законов. В книге рассказано, в частности, о таком случае. В 1955 году торговые организации Германской Демократической Республики решили закупить в Индии партию чая на 900 тысяч рупий с условием, чтобы заказ был выполнен индийской фирмой. Английские компании «Джердайн Хендерсон лтд» из Калькутты и «Метьюсон энд К°» из Лондона перехватили заказ, прикрываясь фиктивной индийской фирмой.

По официальным данным, с 1952 по 1960 год «Джердайн Хендерсон» была 24 раза оштрафована (на общую сумму в 2 586 236 рупий) за нарушение таможенных правил. В разное время на кораблях, принадлежащих этой компании, было найдено на 3,2 миллиона рупий контрабандного золота (стр. 21).

Монополии обязывают иностранных специалистов, работающих на их предприятиях в Индии, не делиться своими знаниями и опытом с индийцами. «Это делается намеренно», — отмечает автор, — чтобы не дать индийцам возможности не только занимать высокооплачиваемые посты, но и приобретать знания и мастерство.

Для расширения и укрепления своих позиций в Индии иностранные монополии используют программы «экономической помощи» западных государств. В книге Б. Гупта указывается, что часть средств, полученных от продажи американских продовольственных излишков, была передана в виде займов компании «Майсор сement лтд», в которую вложили свои капиталы американские фирмы «Виллис оверленд экспорт корпорейшн» и «Кайзер индженирз оверсиз корпорейшн» (стр. 33).

Вывоз капитала — это большой грабёж. Всем, кто хочет еще раз убедиться в этом, мы советуем прочитать хорошую книгу Бхупеша Гупты.

Bhupesh Gupta. The Big Loot. Brief Study of Foreign Exploitation in India, New Delhi, Communist Party Publication, 1961, 37 pp.

**М. АЛЕКСАНДРОВ,
К. ЧАНДРАСЕКАР**