

ВЗАИМНАЯ ВЫГОДА, ШИРОКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

В. КАТИН

В ПОСЛЕДНЕЕ время буржуазная пресса Запада, как по команде, начала публиковать одну за другой статьи, обильно начиненные разного рода клеветническими измышлениями по поводу торговли африканских стран с СССР. Чем вызвана эта новая кампания лжи и клеветы? Ответ прост. Установление и развитие торговых отношений между Советским Союзом и независимыми государствами Африки приводит в бешеную ярость заправил империалистических монополий. Если раньше Англия, Франция и другие колониальные державы могли запрещать африканским народам самостоятельно вести торговлю с внешним миром, то сегодня этого не сделаешь. Обретя свободу и независимость, страны Африки устанавливают взаимовыгодные торговые отношения со многими государствами мира, в том числе и с Советским Союзом. И западные державы, привыкшие за годы колониального господства помыкать африканскими народами, теперь уже не могут на них прикрикнуть, связать им руки. В то же время они никак не хотят примириться с тем, что эти молодые государства укрепляют свою экономическую самостоятельность путем развития торговли со странами социалистического лагеря. Все это и обусловило появление в арсенале западноевропейской пропаганды нового приема — отрицание перспективности советско-африканской торговли. Цель его состоит в том, чтобы помешать успешному развитию торговых отношений СССР с Африкой, дискредитировать их, дезинформировать общественное мнение. По сути дела Запад пытается отрицать то, что уже стало реальностью. Обратимся к фактам...

ЧЕМ МЫ ТОРГУЕМ С АФРИКОЙ!

В настоящее время Советский Союз имеет прямые торговые связи с 13 независимыми государствами Африки. Объем советско-африканской торговли за последние шесть лет увеличился более чем в восемь раз. Таких темпов роста торговли с Африкой еще не знало ни одно западноевропей-



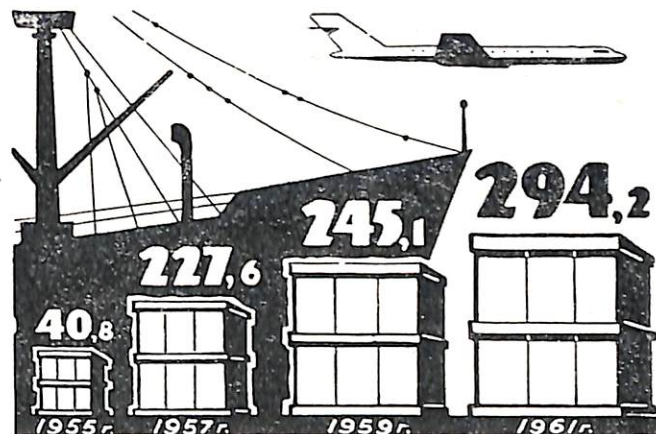
ское государство. Причина столь бурного развития торговли СССР с африканскими странами заключается прежде всего во взаимной выгоде, которая испокон веков была и остается основой равноправной коммерческой сделки. И в данном случае неуклонный рост торговых операций между странами-партнерами является самым убедительным показателем их обоюдной заинтересованности в обмене товарами.

Вопреки объективной действительности, некоторые буржуазные экономисты берутся утверждать (причем голословно, без единого доказательства), что Советскому Союзу вообще... нечего продавать африканским странам и нечего у них покупать. Так, английская газета «Обсервер» опубликовала статью экономического обозревателя Колина Лигэма, который, в частности, пишет: «Советский Союз поставляет в Африку товары, которые не требуются в африканских странах или уже имеются там в избытке...»

Для того чтобы убедиться в обратном, достаточно хотя бы бегло проанализировать торговлю СССР с любой из африканских стран. Возьмем, к примеру, Объединенную Арабскую Республику. Уже несколько лет подряд Советский Союз прочно занимает одно из первых мест в экспорте и импорте ОАР. Номенклатура советских товаров, поставляемых в ОАР, весьма разнообразна. Она включает несколько сотен различных наименований: нефтепродукты и лесоматериалы, медикаменты и целлюлозу, цветные металлы и электролампы, то есть именно те товары, в импорте которых ОАР в первую очередь заинтересована.

Однако основной и самой крупной статьей советского экспорта в эту страну являются машины и оборудование; на их долю приходится свыше 30 процентов стоимости советских ежегодных поставок. Это понятно — ОАР не имеет пока собственной машиностроительной промышленности, все необходимое оборудование республика вынуждена ввозить. Но откуда? Запад не заинтересован в экономическом развитии ни ОАР, ни любого другого из африканских государств. Западные монополии проводят в отношении экономически слабых развивающихся стран политику навязывания своих готовых промышленных изделий, отказывая им в продаже жизненно необходимой техники и средств производства.

ОБЪЕМ ТОРГОВЛИ СССР СО СТРАНАМИ АФРИКИ В МЛН. РУБ. (по новому курсу рубля)



Более того, в целях наживы западные фирмы завозят в эти страны совершенно ненужную им продукцию. Недавно малийское правительство приняло решение о запрещении ввоза целого ряда товаров, поставлявшихся из Западной Европы и США. Среди таких товаров фигурируют, кстати говоря, жевательные резинки. В самом деле, являются ли они предметом первой необходимости для малийского народа, чье отсталое хозяйство остро нуждается в тракторах, средствах транспорта, строительных материалах? В противоположность Западу Советский Союз, идя навстречу пожеланиям ряда африканских государств, поставляет им все по-настоящему необходимое — от плугов и бульдозеров до точнейших измерительных приборов и атомных реакторов.

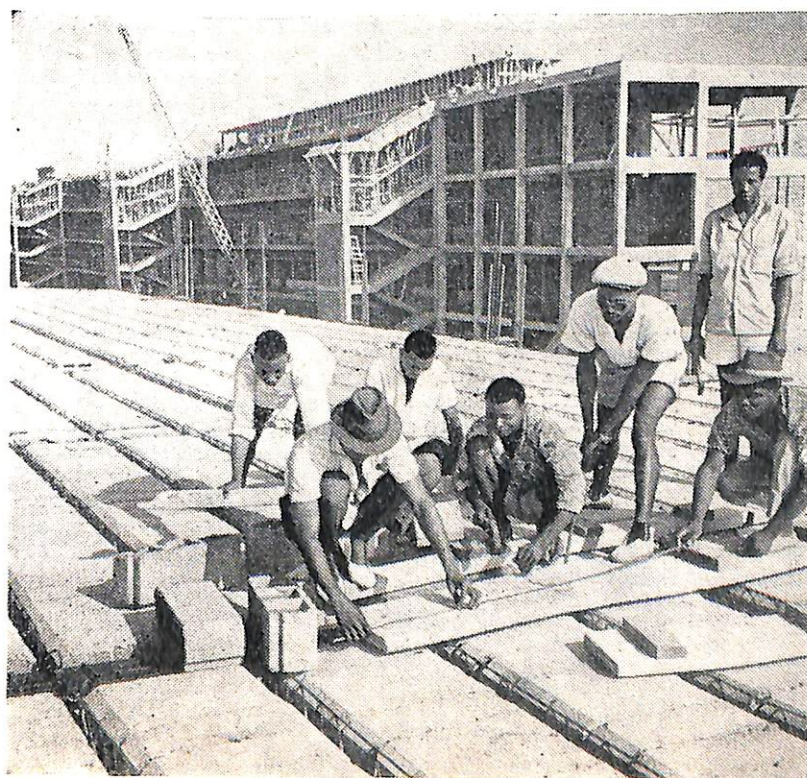
В одной из бесед с американскими журналистами Н. С. Хрущев так охарактеризовал вопрос о продаже экономически слабо развитым странам советских машин и оборудования: «Мы делаем это не потому, что нуждаемся в экспорте машин, а потому, что некоторые страны просят, чтобы мы помогли им в развитии их экономики. Они не могут приобрести такие машины в Соединенных Штатах Америки или в Англии, которые не хотят торговать с этими странами на взаимовыгодной коммерческой основе... Поставляя нашу продукцию в эти страны, мы не руководствуемся целями наживы. Мы идем навстречу интересам народов этих стран».

Один из участков первого учебного центра по подготовке механизаторов сельского хозяйства в ОАР. Он создан при содействии советского торгового объединения «Трактор-экспорт» и оборудован машинами, которые ОАР импортирует из Советского Союза (снимок слева).

Фото Ф. Носова (Фотехроника ТАСС)

Гвинейская Республика. При помощи советских специалистов в Конакри строится Политехнический институт на 1500 мест. На снимке справа: на одном из участков строительства.

Фото специального корреспондента ТАСС
С. Прображенского



Подтверждением этих слов как раз и является пример торговли с ОАР, куда советские внешнеторговые организации систематически, из года в год, отправляют разнообразные машины и станки самого различного назначения, транспортные средства, насосы, моторы и т. д. Только за шесть последних лет СССР поставил в ОАР более семи тысяч грузовых и легковых машин, свыше трех тысяч тракторов. На долю Советского Союза приходится более половины всего ежегодного импорта тракторов в ОАР.

На плодородной египетской земле, которую еще совсем недавно феллахи обрабатывали тем же способом, что и при фараонах, теперь все чаще можно увидеть мощные советские тракторы «Беларусь», плуги и бороны. Ни одно из больших строительных ОАР не обходится без дорожно-строительных машин с маркой «Сделано в СССР». При этом советские внешнеторговые организации предоставляют ОАР и другим африканским странам рассрочку платежа за оборудование сроком до пяти лет. Эта льгота вполне устраивает покупателей и фактически дает им возможность приобретать машины в кредит.

Но если такая торговля с Советским Союзом устраивает африканцев, она, естественно, не устраивает Запад. Американская газета «Нью-Йорк таймс» в мае нынешнего года безапелляционно заявила своим читателям: «Машины и материалы, поставляемые странами советского блока, не подходят для Гвинеи, и поэтому их невозможно использовать». Здесь, так сказать, желаемое выдается за действительное; беспочвенные измышления приходят в вопиющее противоречие с конкретными фактами. А факты говорят о том, что советские машины прекрасно зарекомендовали себя в жарком африканском климате и доказательство тому — постоянно растущий спрос на них в странах Африки. Согласно официальным статистическим данным, более 80 процентов гвинейского импорта автомашин приходится на Советский Союз. По поставкам другого оборудования в эту страну СССР также занимает ведущее место.

Для Гвинеи СССР является основным поставщиком не только машин и оборудования, но также сахара, сгущенного молока, цемента, нефтепродуктов, мыла. В торговле с другими африканскими странами наблюдается аналогичная картина. В марокканском импорте СССР принадлежит одно из первых мест среди поставщиков нефти, в тунисском — антрацита, в малийском — сахара, в суданском — лесоматериалов, в ганском — цемента, в эфиопском — мыла.

Поставляя свою продукцию в африканские страны, Советский Союз одновременно закупает у них те товары, в сбыте которых они заинтересованы. За последние годы Советский Союз стал крупным покупателем египетского хлопка (примерно треть годового экспорта страны), марокканских цитрусовых и коры пробкового дерева, тунисского оливкового масла и кожевенного сырья, ганских какао-бобов, гвинейского кофе и бананов, малийского арахиса.

Все это говорит о том, что в лице Советского Союза африканские страны нашли не только пунктуального поставщика необходимой им промышленной продукции, но также надежный и емкий рынок сбыта товаров своего традиционного экспорта. Последнее обстоятельство имеет чрезвычайно важное значение для экономически слабо развитых африканских стран. После получения политической независимости молодые государства сталкиваются с острой проблемой сбыта производимых ими товаров,

ибо Запад нередко прибегает к ограничению или бойкоту торговли с ними как к средству политического нажима. Так было, например, с Гвинеей, которую империалисты пытались задушить петлей экономической блокады. И эта петля была разрублена с помощью СССР и стран социалистического лагеря.

СОГЛАШЕНИЯ — СТАБИЛИЗАТОРЫ ТОРГОВЛИ

Западноевропейские «доброжелатели», видя, что вопреки их предсказаниям и прогнозам, советско-африканская торговля уверенно развивается, придумали для африканцев еще одну теорию-пугало. Они заявляют, что торговля с Советским Союзом непостоянна и носит эпизодический характер. Сегодня, мол, советские товары поступают в африканские страны, а завтра их, возможно, и не будет. То же самое «теоретики» предрекают и в отношении африканских товаров — в одно прекрасное время их ввоз в СССР будет якобы приостановлен или прекращен.

Однако и эта утка оказалась нелетоспособной перед объективными фактами. Во-первых, срывы в торговле, прекращение поставок и закупок товаров могут происходить лишь вследствие депрессий и кризисов, которых, как известно, плановая советская экономика никогда не знала и не будет знать. Во-вторых, торговые отношения Советского Союза с африканскими странами строятся на прочной договорно-правовой основе, исключающей какие бы то ни было элементы стихийности, анархии, неуравновешенности. Достигается это заключением межправительственных соглашений, по которым каждая из сторон берет на себя обязательства поставлять и покупать нужные ей товары в определенных количествах. Такие соглашения Советский Союз имеет с Объединенной Арабской Республикой, Ганой, Гвинеей, Марокко, Тунисом, Суданом, Эфиопией, Мали, Того, Сомали, Нигером, Сенегалом.

С большинством из этих стран СССР торгует уже несколько лет подряд, и торговля приняла систематический характер. Более того, с ОАР, Ганой, Гвинеей, Суданом и Тунисом торговля осуществляется по долгосрочным соглашениям, что придает ей большую стабильность, позволяет этим странам планировать свою экономику на несколько лет вперед. С молодыми африканскими государствами, которые совсем недавно обрели независимость, — Того, Сомали, Нигером, Сенегалом — деловые связи только начинают устанавливаться: заключаются первые сделки, происходит знакомство с товарами, требованиями и вкусами потребителей в каждой стране. Естественно, что торговля с этими странами пока еще невелика по объему, но перспективна.

Межправительственные соглашения, в соответствии с которыми ведется торговля СССР с африканскими странами, представляют собой документы, определяющие режимы, условия, правовые нормы и методы торговли, основанные на принципах взаимной выгоды и равенства сторон. На практике осуществление этих принципов происходит следующим образом. Обе договаривающиеся стороны выработывают годовые протоколы о товарообороте, устанавливают списки товаров для взаимных поставок. Каждая из сторон включает в списки именно те товары, в импорте или экспорте которых она больше всего заинтересована. В этом и проявляется взаимная выгода, обоюдная заинтересованность, сугубо добровольный характер торговли. После согласования списков номенклатуры товаров они ба-

лансируются по стоимости, то есть — на сколько продается, на столько и покупается.

Такая система торговли создает у африканцев уверенность в том, что на целый год вперед они будут обеспечены необходимым оборудованием и промышленными товарами и что излишки их сельскохозяйственной продукции будут реализованы в СССР. Заключенное в марте 1962 года первое долгосрочное соглашение между СССР и Тунисом, например, учитывает те изменения в тунисской экономике, которые произойдут в результате принятия страной трехлетнего плана развития. Помимо сырьевых товаров традиционного тунисского экспорта, в списки соглашения с СССР включена и продукция молодой развивающейся промышленности Туниса — обувь, фруктовые соки, консервы и т. д.

Как видно, торговля стран Африки с СССР в отличие от стихийной торговли с Западом носит прочный плановый характер. Ни о какой эпизодичности или случайности здесь, конечно, не может быть и речи. Идущая вперед семимильными шагами экономика Советского Союза — залог постоянно ра-

Через некоторое время эти автомашины отправятся из Советского Союза по морям и океанам в страны дружественной Африки.



стущего спроса в СССР на продукцию африканских стран, гарантия бесперебойных поставок необходимых африканцам советских товаров.

Итак, конкретные примеры, факты, цифры, события — все говорит о том, что советско-африканская торговля реальна, взаимовыгодна, перспективна. Почему же Запад так ожесточенно стремится доказать обратное? Вывод напрашивается сам собой: Советский Союз, ведя равноправную торговлю с африканскими странами, тем самым помогает им встать на ноги — создавать свою промышленность, развивать отсталое сельское хозяйство, налаживать транспорт, укреплять валютно-финансовое положение. Запад решительно против этого, ибо слаборазвитой стране, конечно, легче диктовать свою волю.

Кстати, теми же мотивами, по-видимому, продиктована негативная реакция Запада на предложение Советского Союза созвать всемирную конференцию по торговле. Однако, как известно, эта идея нашла широкую поддержку во всем мире. Проходившая в августе нынешнего года в Женеве XXXIV сессия Экономического и социального совета Организации Объединенных Наций единогласно приняла резолюцию о созыве мировой конференции по проблемам торговли и экономического развития. Предложение о созыве подобного форума содержится и в решениях состоявшейся несколько раньше в Каире экономической конференции стран Азии, Африки и Латинской Америки.

Африканские страны получают из Советского Союза необходимые им машины и оборудование, различные промышленные товары, сырье. Западу это не нравится. Бывшим колонизаторам хотелось бы законсервировать экономическую отсталость Африки. Рассматривая торговлю как исключительно добровольное дело, Советский Союз не навязывает африканцам товары, в импорте которых они не заинтересованы или ввоз которых может нанести ущерб местному национальному производству. И, напротив, западноевропейские фирмы долгие годы поступали, да и сейчас поступают именно так, и поэтому новая практика Советского Союза ломает их порочную систему бизнеса.

ТОЛЬКО ФАКТЫ

240 тысяч детей приняты в этом году в школы Ганы. Для этого молодой республике потребовалось только за один 1961 год открыть 2500 новых начальных школ.

* * *

Согласно статистическим данным, опубликованным правлением арабской администрации Суэцкого канала, в течение 1961 года по каналу было перевезено 108 миллионов тонн нефти и нефтепродуктов. Это составляет 9,7 процента мировой добычи нефти за 1961 год.

* * *

В Нигерии насчитывается 1100 предприятий, на каждом из которых работает 10 человек и более.

* * *

В предместье Абиджана (Берег Слоновой Кости) создан противотуберкулезный центр. Для страны, где туберкулез является бичом населения, это имеет огромное значение.