

ВЗГЛЯД ЗАРУБЕЖНОГО ЭКСПЕРТА

DOI: 10.31857/S032150750010105-7

КАМЕРУН: СТРУКТУРНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ
НА ОСНОВЕ СЕКТОРНОГО ПОДХОДА

© 2020 Н.Ф. СОМГА БИЧОГА (Камерун)

СОМГА БИЧОГА Николя Франсуа, соискатель Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого (francksomga@yahoo.fr)

Резюме. Статья посвящена структуре экономики Камеруна. Специфика национальной экономики этой страны проявляется в наличии масштабного сектора неформальной занятости и в осуществлении предпринимательской деятельности без государственной регистрации. Основным объектом исследования является формальная составляющая экономики Камеруна. Исследование базируется на трехсекторной модели экономики. Выявлены отличия используемой в Камеруне модели от традиционного варианта и внутренняя структура каждого сектора. Проведен анализ секторной структуры с точки зрения числа предприятий и их оборота. Дана оценка показателей, характеризующих производительность труда.

Ключевые слова: экономика Камеруна, структура экономики, трехсекторная модель экономики, неформальная экономика, структура занятости, производительность труда

CAMEROON: STRUCTURAL ANALYSIS OF ECONOMY ON THE BASIS OF A SECTOR APPROACH

Nicolas François SOMGA BITCHOGA (Cameroon), Applicant, Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University (francksomga@yahoo.fr)

Abstract. The article is devoted to the structure of Cameroon's economy. It's substantiated that the sectoral structure of the economy allows assessment not only the economic growth but economic development as well. The Cameroon's national economy involves a large-scale sector of informal employment, including business activities without state registration. The main object of research is the formal component of the country's economy. The research uses the data from the National Institute of Statistics of Cameroon. General sectoral model of national economy is described. The study is based on a three-sector model of the economy. The differences between the model used in Cameroon and the traditional version and the internal structure of each sector are revealed. An analysis of the sector structure in terms of the number of enterprises and their turnover in dynamics is carried out. The effectiveness of creating new legal entities is assessed through the coefficients of the turnover elasticity by the number of businesses. Relations between formal and informal components of economy are revealed. The estimation of indicators characterizing labor productivity is given. The structure of the formal sector of the Cameroon's economy is assessed from the standpoint of its correspondence to the contemporary technological level. It was found that the share of the formal component in the Cameroon's economy increased. Some provisions related to the presence of the foreign capital are formulated. The results of the study may be useful for researchers studying the economy of African countries and to policymakers responsible for the efficiency of national economy.

Keywords: Cameroon's economy, economic structure, three-sector economic model, informal economy, employment structure, labor productivity

Шотландский экономист и философ, один из основоположников экономической теории как науки Адам Смит писал, что структура экономики определяется ее специализацией в производстве определенных продуктов и проявляется в сфере занятости и в распределении богатства [1]. Под структурой национальной экономики понимается совокупность экономических секторов, охватывающих разные виды деятельности, обеспечивающие ее функционирование. Признание различий между основными секторами получило отражение в экономическом мышлении. Американский исследователь Золтан Кеннесси полагает, что многие важные национальные и международные проблемы современности тесно связаны с отраслевыми и структурными изменениями [2].

Американец Алан Фишер [3], англичанин Колин Кларк [4] и француз Жан Фурастье [5] в своих работах предложили трехсекторную модель, в соответствии с которой для определения доли населения, занимающегося теми или иными видами деятельности, национальная экономика делится на сектора в соответствии с «дистанцией» относительно природной среды.

Первичный сектор включает в себя экономическую деятельность, связанную с использованием земли и недр. В нем представлены сельское хозяйство (как натуральное, так и коммерческое), добыча полезных ископаемых, лесное хозяйство, животноводство, охота и собирательство, рыболовство и разработка карьеров. Упаковка и переработка сырья также относятся к этому сектору. Для развитых и развивающихся стран характерно

сокращение доли работников, занятых в первичном секторе.

Вторичный сектор экономики производит готовую продукцию из сырья, добываемого в первичном секторе. Все отрасли, осуществляющие производственные, перерабатывающие и строительные процессы, входят составными частями в этот сектор. Основными его отраслями являются металлургия и металлообработка, машиностроение, судостроение, текстильное производство, химическая промышленность, энергетика, производство продовольственных товаров и напитков, строительство.

Третичный сектор экономики известен как сфера услуг. В его рамках продаются товары, произведенные вторичным сектором, и предоставляются коммерческие услуги населению и предприятиям. Этот сектор включает розничные и оптовые продажи, транспорт, общественное питание, средства массовой информации, туризм, страхование, банковское дело, здравоохранение, юридические услуги и т.п. В большинстве развитых и развивающихся стран растущая доля работников занята в третичном секторе.

Из третичного выделены еще два сектора, которые тесно связаны с его деятельностью [6]:

- к *четвертичному* сектору, который часто называют экономикой знаний, относят интеллектуальную деятельность, связанную с технологическими инновациями, в частности, государственное управление, культуру, библиотечное дело, научные исследования, образование и информационные технологии. Эти интеллектуальные услуги и виды деятельности являются движущей силой технического прогресса, который может оказать огромное влияние на краткосрочный и долгосрочный экономический рост;

- *пятеричный* сектор выделяется из четвертичного; к нему относятся самые высокие уровни принятия решений в обществе или экономике. Этот сектор включает высших руководителей или должностных лиц в таких областях, как правительство, наука, университеты, некоммерческие организации, здравоохранение, культура и средства массовой информации. В него могут входить полицейские и пожарные управления, которые являются государственными службами, а не коммерческими предприятиями.

В этот сектор также иногда включают домашнюю деятельность (обязанности, выполняемые на дому членами семьи), например, уход за детьми или ведение домашнего хозяйства. Обычно эта деятельность не оплачивается денежными суммами, но способствует развитию экономики, предостав-

ляя бесплатные услуги, которые в противном случае были бы оплачены [6].

Основным направлением экономической специализации Камеруна в течение длительного времени был экспорт природных ресурсов. В связи с этим внимание не фокусировалось на оценке структуры экономики. В настоящее время ее анализ необходим для оценки эффективности деятельности секторов и возможностей их развития.

Национальный институт статистики (НИС, *Institut National de la Statistique, INS*) Камеруна при группировке и представлении данных придерживается трехсекторной модели, однако добычу полезных ископаемых относит не к *первичному*, а к *вторичному* сектору [7; 8].

Считаем необходимым отметить, что статистическая информация, относящаяся к секторной структуре экономики Камеруна, публикуется Национальным институтом статистики один раз в 7 лет. Последний опубликованный отчет содержит данные за 2016 г., а предыдущий был опубликован в 2009 г. [9]. В этой связи все цифровые данные в статье охватывают период 2010-2016 гг.

Помимо выделения секторов на основе объединения сфер деятельности, действующие предприятия могут быть сгруппированы на основе критериев, отражающих их взаимосвязи с государством. В экономике Камеруна большую и неоднозначную роль играет неформальный сектор, который НИС оценивает по трем критериям: независимость владельца (владелец работает за свой счет), отсутствие административной регистрации (налогового идентификационного номера) и формального учета [10]. Оценки показывают, что неформальный сектор занимает доминирующее положение в экономике Камеруна: в 2010 г. он охватывал 89,1% работающего населения, т.е. около 9,2 млн человек [11].

На территории Камеруна имеется более 2,5 млн хозяйствующих единиц неформального сектора, вносящих в совокупности 20-30% в создание ВВП страны. Из них около половины (49,5%) действуют в сельской местности, 33,3% - в городах Яунде и Дуале - политической и экономической столицах страны, соответственно. Структура этих производственных единиц по сферам деятельности такова: 34,1% работают в промышленности, 33,6% - в торговле и 32,2% - в сфере услуг [12].

Факторами, способствующими сохранению неформального сектора, являются неоправданно высокие налоги; небольшой размер рынка и слабая экономическая активность; чрезмерная бюрократия; трудности с получением финансирования; недостатки в управлении и т.д. Согласно по-

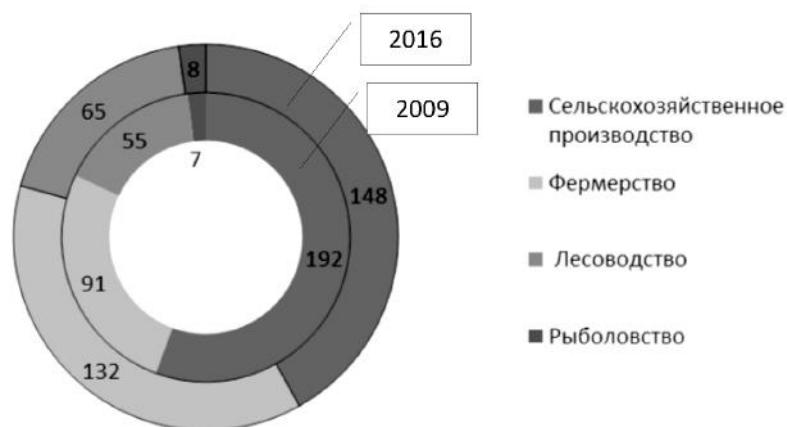


Диаграмма 1. Структура первичного сектора экономики Камеруна по числу хозяйствующих субъектов.
Составлено автором по: [9].

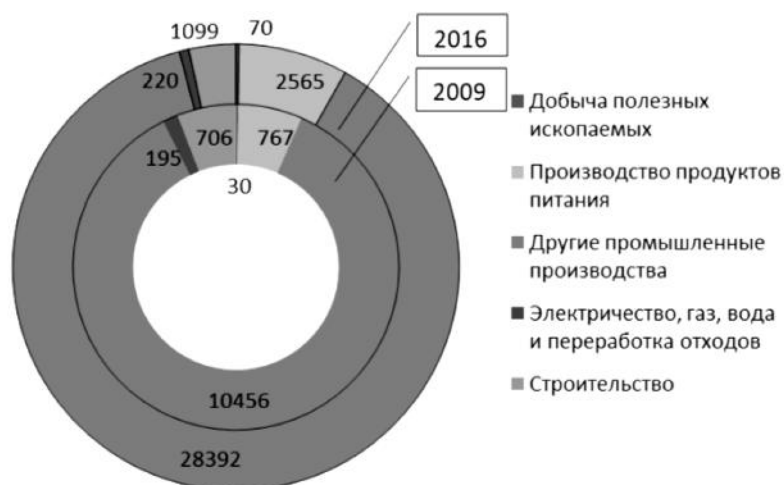


Диаграмма 2. Структура вторичного сектора экономики Камеруна по числу хозяйствующих субъектов.
Составлено автором по: [9].

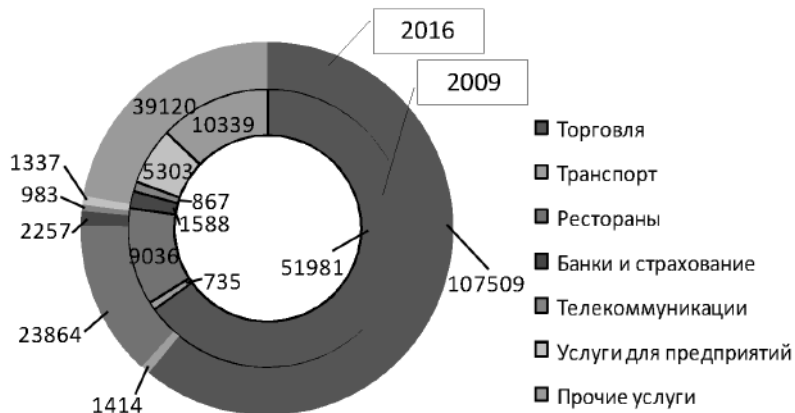


Диаграмма 3. Структура третичного сектора экономики Камеруна по числу хозяйствующих субъектов.
Составлено автором по: [9].

следним доступным данным [11], низкий уровень образования и информированности также объясняют масштабы неформального сектора: среди опрошенных в 2010 г. участников этого сектора 27,4% заявили, что не знали о необходимости государственной регистрации, а 45% полагали, что государственная регистрация была необязательной.

Государство принимает меры, направленные на сокращение неформального бизнеса. Результаты этих усилий, естественно, находят свое отражение в структуре формальной экономики, динамика которой является предметом анализа в настоящей работе.

Увеличение числа хозяйствующих субъектов формального сектора происходит как за счет создания новых единиц, которые сразу же обретают легальный статус, так и за счет легализации, т.е. официальной регистрации предприятий, имеющих уже некоторый стаж деятельности.

Диагр. 1 отражает динамику численности официально зарегистрированных хозяйствующих субъектов в отраслях *первичного* сектора. За 7 лет - с 2009 по 2016 гг. - их число выросло с 345 до 353. При этом более чем на 45% увеличилось число официально зарегистрированных фермерских хозяйств, а сельскохозяйственных предприятий - сократилось на 22,9%. Выросло и число хозяйствующих субъектов, занимающихся лесоводством и рыболовством.

Число официально зарегистрированных хозяйствующих субъектов вторичного сектора с 2009 по 2016 гг. возросло в 2,66 раза - с 12 154 до 32 345 (см. *диагр. 2*). При этом в 3,34 раза выросло число предприятий в сфере производства продуктов питания. В других отраслях рост числа хозяйствующих субъектов составил от 1,13 раза (производство электроэнергии, газа, воды и переработка отходов) до 2,76 раза (прочие промышленные производства).

Динамика отраслевой структуры *третичного* сектора по числу зарегистрированных хозяйствующих субъектов показана на *диагр. 3*.

Таблица 1

Изменение структуры экономики Камеруна с 2009 по 2016 гг.

Сектор	Число предприятий			Оборот, \$ млн		
	2009	2016	Прирост, %	2009	2016	Прирост, %
Первичный	345	353	2,61	526,0944	606,1168	15,21
Вторичный	12154	32345	166,13	5604,3216	6362,3056	13,52
Третичный	80109	176784	120,68	10145,9376	14386,8096	41,80

Составлено автором по: [9].

С 2009 по 2016 гг. число хозяйствующих субъектов этого сектора увеличилось в 2,21 раза - с 79 849 до 176 484. Ведущее место занимают предприятия торговля, однако темпы роста числа, составившие 2,06, уступают темпам роста числа ресторанов, которое увеличилось в 2,64 раза, и группы «прочие услуги», выросшей в 3,78 раза. Отметим почти 4-кратное сокращение числа хозяйствующих субъектов, оказывающих услуги предприятиям.

Авторы [13] указывают, что понятие «структуры экономики» отражает не просто рост экономики, но и ее развитие, подчеркивая, что рост экономики в странах с низким доходом, к которым относится Камерун, достигается, как правило, за счет увеличения объема экспорта природных ресурсов. При этом расширение объема экспорта не связано с трансформацией экономики из-за отсутствия инноваций в целом. Развитие экономики может быть охарактеризовано темпами прироста оборота и числа предприятий.

С 2009 по 2016 гг. общее число зарегистрированных хозяйствующих единиц выросло с 92 608 до 209 482, т.е. в 2,26 раза. Отметим, что в *первичном* секторе прирост составил всего 2,61%, а наиболее высокими были темпы роста числа хозяйствующих субъектов во *вторичном* секторе;

несколько меньшими - в *третичном*. Совокупный оборот формальной экономики в рассматриваемом периоде вырос с \$16,276 млрд до \$21,355 млрд, т.е. в 1,31 раза.

Приведенные в *табл. 1* результаты расчетов показывают, что увеличение числа зарегистрированных предприятий можно считать эффективным в *первичном* и *третичном* секторах, тогда как во *вторичном* секторе рост числа предприятий на 1% сопровождался приростом оборота всего на 0,08%.

Во *вторичном* и *третичном* секторах существует большое количество местных и иностранных предприятий, направляющих на рынок сходные товары и услуги. Так как спрос, в целом, практически удовлетворен, при росте числа компаний в этих секторах осуществляется перераспределение потребителей между поставщиками, но совокупный оборот изменяется незначительно. При этом не всем новым компаниям удастся закрепиться на рынке, т.к. предприятия, давно находящиеся в данных секторах, обладают большей степенью экономического контроля по сравнению с новыми.

В 2016 г. в формальной экономике было официально занято 635 969 человек, что составляло примерно 6,8% экономически активного насе-

Таблица 2

Производительность труда в секторах экономики Камеруна в 2016 г.

Сектор	Число работников, чел.	Среднее число работников на предприятии, чел.	Средняя величина оборота предприятия, \$ млн	Средняя производительность труда, \$ млн/чел. в год
Первичный	35025	92,2	1,7122	0,0173
Вторичный	131430	4,1	0,1967	0,0484
Третичный	469514	2,7	0,0814	0,0306

Составлено автором по: [9; 14].

Таблица 3

Структура занятости в соответствии с технологическим укладом экономики, %

Сектор	Тип технологического уклада			Формальная экономика Камеруна в 2016 г.
	Традиционный	Переходный	Третий уклад	
Первичный	64,5	40	10	5
Вторичный	20,0	40	20	21
Третичный	15,5	20	70	74

Составлено автором по: [9].

ния, т.е. в теневом секторе происходило некоторое сокращение занятости. Производительность труда по секторам экономики в 2016 г. характеризовалась данными, приведенными в *табл. 2*. Следует отметить, что хозяйствующие субъекты формального сектора используют труд работников без официального трудоустройства, тем самым взаимодействуя с неформальным сектором и искажая показатели численности работников на предприятии.

Важными показателями эффективности экономики являются данные об обороте и производительности труда. Из *табл. 2* видно, что в *первичном* секторе формальные предприятия являются самыми крупными с точки зрения как средней численности работников, так и средней величины оборота, однако средняя производительность труда (оборот на одного работника) самая низкая, и в 2016 г. составила \$17,3 тыс. Отчасти это может объясняться присутствием в секторе крупных сельскохозяйственных предприятий, базирующихся на иностранном капитале и использующих дешевый труд местных работников с официальным оформлением трудоустройства.

Предприятия *вторичного* и *третичного* секторов отличаются малой численностью работников и существенно меньшей, чем в *первичном* секторе, величиной оборота, составляющей, соответственно, 11,5% и 4,8% от оборота среднего предприятия *первичного* сектора, однако производительность труда выше в 2,8 и 1,77 раза, соответственно.

Согласно методологии НИС, относящиеся к *вторичному* сектору крупные добывающие компании, немногочисленны. Они принадлежат иностранному капиталу, используют современные технологии и практически не вовлекают в свою производственную деятельность местное население.

Авторы трехсекторной модели - А.Фишер, К.Кларк и Ж.Фурастье - утверждали, что по мере развития экономики ее основной фокус должен меняться от *первичного* к *вторичному* и от *вторичного* к *третичному* сектору, а распределение занятости по секторам экономики рассматривалось ими как характеристика экономического уклада [2; 3; 4].

В *табл. 3* представлены секторные пропорции, характерные для разных экономических укладов. Можно заметить, что структура формальной экономики Камеруна, как она отражается в официальной статистике, соответствует 3-му технологическому укладу, однако наличие большого по масштабам неформального сектора ставит это предположение под сомнение.

Таким образом, для получения достоверной информации о секторной структуре экономики Камеруна необходимо более глубокое исследование не только формального, но и неформального сектора экономики, а также образования новых хозяйствующих субъектов и создания условий для их легального функционирования. Приведение статистического учета в соответствие с базовым вариантом секторной модели улучшило бы сопоставимость с результатами других стран.

Список литературы / References

1. Smith A. (1776). An inquiry into the nature and causes of the wealth of nations. London.
2. Kenessey Z. (1987). The Primary, Secondary, Tertiary and Quaternary Sectors of the Economy. *The Review of Income and Wealth*. № 33 (4), Pp. 359-385.
3. Clark C. (1940). The Conditions of Economic Progress. London: Macmillan.
4. Fisher A.G.B. (1946). Economic Progress and Social Security. London: Macmillan.
5. Fourastié J. (1949). Le grand espoir du XXe siècle: Progrès technique, progrès économique, progrès social. Paris: Presses universitaires de France.
6. Rosenberg M. (2020). The 5 Sectors of the Economy. thoughtco.com/sectors-of-the-economy-1435795 (accessed 20.03.2020)

7. Institut National de la Statistique. 2009. Recensement général des entreprises. Rapports thématiques (RGE). Environnement des affaires et compétitivité des entreprises Camerounaises. http://www.stat.cm/downloads/RGE/Rapport_thematiques_RGE_2009.pdf (accessed 29.02.2020)
8. Institut National de la Statistique. 2018. Recensement Général des Entreprises (RGE). http://www.stat.cm/downloads/RGE/Rapport_thematiques_RGE_2009.pdf (accessed 20.02.2020)
9. Deuxieme Recensement General des Entreprises: En 2016 (RGE-2) Rapport principal, 2018. Institut National de la Statistique; Recensement des entreprises formelles. http://slmp-550-104.slc.westdc.net/~stat54/downloads/2018/Rapport_principal_RGE-2_version_finale.pdf (accessed 20.02.2020)
10. Tchakounté N.M., Mbam U.G. (2016). Labour Force Participation of Cameroonians in Informal Sector. *International Journal of Innovation and Economic Development*, № 2 (2). Pp. 43-62. DOI: 10.18775/ijied.1849-7551-7020.2015.22.2005
11. Kouete V. (2020). Cameroon: 90% of the labor force trapped in the informal sector. <https://blog.private-sector-and-development.com/2020/01/23/cameroon-90-of-the-labor-force-trapped-in-the-informal-sector/> (accessed 01.03.2020)
12. Mbodiam B.R. (2017). In Cameroon, the informal sector weighs as much in GDP as in South Africa and Mauritius, but less than in Nigeria. <https://www.businessincameroon.com/companies/1307-7263-in-cameroon-the-informal-sector-weighs-as-much-in-gdp-as-in-south-africa-and-mauritius-but-less-than-in-nigeria> (accessed 01.03.2020)
13. Feldman M., Hadjimichael T., Lanahan L., Kemeny T. (2016). The Logic of Economic Development: A Definition and Model for Investment. *Environment and Planning: Government and Policy*. Vol. 34. Pp. 5-21.
14. Répertoire et démographie des entreprises modernes en 2017 5-ème édition. 2019. Institut National de la Statistique. http://slmp-550-104.slc.westdc.net/~stat54/downloads/2019/Statistique_REPERTOIRE_2017_final.pdf (accessed 20.03.2020)